



Course of study (code) / Назва дисципліни (шифр)	Міжнародна торгівля та експортно-імпорتنі операції
Academic year / Навчальний рік - Семестр	2022/2023 –1 семестр
Course of study / Назва спеціальності	291 Міжнародні відносини, суспільні комунікації та регіональні студії
Educational program / Освітня програма Education - ECTS / Рівень – Кредити Status / Статус Learning language / Мова навчання	«Міжнародні економічні відносини» Перший (бакалаврський) рівень - 5 ECTS Обов'язкова Українська
Author / Укладач	Пурій Ганна Володимирівна, доцент, кандидат економічних наук, Державний університет економіки і технологій, e-mail: puriy_av@kneu.dp.ua, http://orcid.org/0000-0003-4226-4445 mob. +380679399556
Консультації	пт. 10.00-12.00

A. OBJECTIVE OF THE SUBJECT / МЕТА ТА ЗАВДАННЯ ДИСЦИПЛІНИ

Метою курсу є формування у студентів розуміння закономірностей, логіки та механізмів міжнародної торгівлі, отримання знань і практичних навичок щодо сучасних форм організації та методів міжнародного обміну товарами й послугами, а також сучасного інструментарію регулювання міжнародних торгових процесів.

B. SUBJECT PROGRAM / ПРОГРАМА ДИСЦИПЛІНИ

Тема 1. Сутність, концепції, етапи та показники розвитку міжнародної торгівлі

Сутність міжнародної торгівлі. Роль міжнародної торгівлі в системі міжнародних економічних відносин. Операційний та державно-політичний підходи до розуміння сутності міжнародної торгівлі. Концепції розвитку міжнародної торгівлі. Етапи розвитку міжнародної торгівлі та критерії їх виокремлення. Особливості торговельних процесів і методів їх регулювання щодо сучасного етапу розвитку міжнародної торгівлі.

Тема 2. Форми міжнародної торгівлі

Звичайна торгівля. Торгівля за режимом найбільшого сприяння. Преференційна та дискримінаційна торгівля. Традиційна (проста) торгівля. Торгівля за кооперацією. Компенсаційна (зустрічна торгівля). Оренда (лізинг). Особливості світової торгівлі сировинними товарами. Специфіка біржової торгівлі сировинними товарами. Сучасні тенденції світової торгівлі сировинними товарами. Особливості торгівлі готовою продукцією. Види торгівлі готовою продукцією. Відкриті та закриті тендери при торгівлі готовою продукцією. Торгівля комплектним обладнанням. Торгівля «під ключ». Підрядники та субпідрядники в торгівлі готовою продукцією. Специфічні риси торгівлі послугами в порівнянні із традиційною міжнародною торгівлею товарами. Особливості надання транспортних послуг. Послуги з міжнародного туризму. Інші види послуг, що торгуються на світових ринках. Міжнародні організації в регулювання міжнародної торгівлі послугами. Поняття продукту інтелектуальної праці. Основні характеристики організації торгівлі продуктами інтелектуальної праці. СОТ про міжнародну торгівлю продуктами інтелектуальної праці. Торгівля патентами та ліцензіями. Класифікація ліцензій у міжнародній торгівлі. Виплати винагороди за ліцензійними угодами. Торгівля інжиніринговими послугами. Типізація інжинірингових послуг у міжнародній торгівлі. Вартість інжинірингових послуг.

Тема 3. Методи міжнародної торгівлі

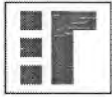
Торгово-посередницькі фірми, їх функції та призначення. Типи торговельно-посередницьких фірм. Посередницькі операції та їх види. Операції з перепродажу. Комісійні операції. Агентські операції. Брокерські операції. Торгівля через лізингові компанії. Послідовність і типи операцій при торгівлі через лізингові компанії. Поняття організованих товарних ринків. Основні види організованих товарних ринків. Сутність і функції міжнародних товарних бірж. Типізація товарних бірж. Біржові товари. Елементи біржової інфраструктури і техніка біржових операцій. Тенденції розвитку міжнародних товарних бірж. Міжнародні тендери (торги): сутність та основні функції. Типізація міжнародних тендерів. Техніка організації та проведення міжнародних тендерів. Сутність та організаційні форми аукціонної торгівлі. Основні предмети торгу та міжнародні центри аукціонної торгівлі. Техніка організації та проведення міжнародних аукціонів. Тенденції розвитку міжнародних аукціонів. Міжнародні виставки / ярмарки. Найбільші виставкові центри світу. Класифікація міжнародних виставок / ярмарків. Особливості організації та проведення міжнародних виставок / ярмарків.

Тема 4. Регулювання міжнародної торгівлі

Система регулювання міжнародної торгівлі: сутність та основні рівні. Тенденції розвитку сучасної системи регулювання міжнародних торговельно-економічних відносин. Основні форми обмежувальної ділової практики. Методи та інструменти обмежувальної ділової практики. Основні типи зовнішньоторговельних політик у міжнародній практиці. Адміністративні та економічні методи регулювання міжнародної торгівлі. Напрями та інструменти регулювання міжнародної торгівлі на міжнаціональному рівні. Особливості наднаціонального рівня регулювання міжнародної торгівлі. Міжнародні організації з врегулювання міжнародної торгівлі та сприяння її розвитку. Роль СОТ у регулюванні міжнародних торговельних відносин.

Тема 5. Поняття і основні принципи міжнародного комерційного контракту

Зовнішньоторговельні контракти та їх класифікація. Контракт купівлі-продажу з разовим постачанням, з періодичним постачанням, з оплатою в грошовій формі, з оплатою в товарній формі та контракт купівлі-продажу з оплатою в змішаній формі. Основні принципи міжнародного комерційного контракту. Умови зовнішньоторговельного контракту. Визначення якості та кількості предмету контракту. Ціна контракту. Валютно-фінансові умови контракту.



Тема 6. Порядок укладання міжнародного комерційного контракту.

Етапи підготовки до укладання контракту. Вибір контрагента. Установлення контакту з потенційним покупцем. Оферта. Тверда та вільна оферта. Контроферта. Акцепт. Документи, що оформлюються до укладання експортної угоди. Документи, що оформлюються перед укладанням імпортової угоди. Етапи укладання міжнародного контракту купівлі-продажу: переддоговірний період, комерційні переговори, парафування тексту контракту, підписання контракту.

Тема 7. Структура і зміст міжнародного комерційного контракту

Зміст контрактів міжнародної купівлі-продажу. Умови, що повинні бути передбачені в контракті: назва, номер договору (контракту), дата та місце його укладання; преамбула; предмет договору (контракту); кількість та якість товару (обсяги виконання робіт, надання послуг); базисні умови постачання товарів (прийому/здачі виконання робіт або послуг); ціна та загальна вартість контракту; умови платежів; умови здавання-приймання товару (робіт, послуг); пакування та маркування; форс-мажорні обставини; санкції та рекламації; урегулювання спорів у судовому порядку; місце знаходження (проживання), поштові та платіжні реквізити сторін.

Тема 8. Врегулювання міжнародних комерційних спорів

Зобов'язання щодо виконання контракту міжнародної купівлі-продажу. Підготовка товару до відвантаження. Виконання продавцем вимог щодо відвантаження товару: упакування та маркування товару. Групи зовнішньоторговельних документів, що підтверджують виконання контракту. Документи з забезпечення виробництва експортного товару, з підготовки товарів до відвантаження, фінансові документи, товаросупроводжувальні документи (комерційні, страхові, транспортні, транспортно-експедиторські, митні).

C. LIST OF COMPETENCIES AND STUDIES TARGETED RESULTS / ПЕРЕЛІК КОМПЕТЕНТНОСТЕЙ ТА ПРОГРАМНИХ РЕЗУЛЬТАТІВ НАВЧАННЯ

Загальні компетентності (ЗК)	ЗК3. Здатність навчатися та бути сучасно навченим. ЗК8. Здатність до абстрактного мислення, аналізу та синтезу. ЗК9. Уміння бути критичним та самокритичним. ЗК10. Здатність спілкуватися з представниками інших професійних груп різного рівня (з експертами з інших галузей знань/видів економічної діяльності). ЗК11. Здатність працювати в команді. ЗК12. Знання та розуміння предметної області та розуміння професійної діяльності.
Спеціальні (фахові) компетентності (СК)	СК1. Здатність виокремлювати характерні ознаки та тенденції розвитку світового господарства, особливості реалізації економічної політики та світових інтеграційних/деінтеграційних процесів, у тому числі євроатлантичної інтеграції. СК2. Здатність використовувати базові категорії та новітні теорії, концепції, технології і методи у сфері міжнародних економічних відносин з урахуванням їх основних форм, застосовувати теоретичні знання щодо функціонування та розвитку міжнародних економічних відносин. СК5. Здатність здійснювати комплексний аналіз та моніторинг кон'юнктури світових ринків, оцінювати зміни міжнародного середовища та вміти адаптуватися до них. СК6. Здатність аналізувати міжнародні ринки товарів і послуг, інструменти та принципи регулювання міжнародної торгівлі. СК7. Здатність аналізувати теорії та механізми реалізації міжнародних валютно-фінансових і кредитних відносин. СК9. Здатність до діагностики стану досліджень міжнародних економічних відносин та світового господарства у міждисциплінарному поєднанні із політичними, юридичними, природничими науками. СК11. Здатність проводити дослідження економічних явищ та процесів у міжнародній сфері з урахуванням причинно-наслідкових та просторово-часових зв'язків СК12. Здатність використовувати нормативно-розпорядчі документи та довідкові матеріали при здійсненні професійної діяльності у сфері міжнародних економічних відносин. СК15. Здатність застосувати методи, правила і принципи функціонування міжнародних економічних відносин для розвитку зовнішньоекономічної діяльності України. СК16. Здатність постійно підвищувати теоретичний рівень знань, генерувати й ефективно використовувати їх в практичній діяльності.
Програмні результати навчання (ПРН)	ПРН1. Відповідально ставитися до професійного самовдосконалення, усвідомлюючи необхідність навчання впродовж усього життя, проявляти толерантність та готовність до інноваційних змін. ПРН4. Систематизувати й упорядковувати отриману інформацію щодо процесів і явищ у світовому господарстві; оцінювати та пояснювати вплив ендогенних і екзогенних факторів на них; формулювати висновки і розробляти рекомендації з урахуванням особливостей національного і міжнародного середовища.



- ПР7. Застосовувати набуті теоретичні знання для розв'язання практичних завдань та змістовно інтерпретувати отримані результати.
- ПР9. Розуміти і вміти застосовувати, відповідно до інших вимог освітньої програми, сучасні теорії та методи розв'язання спеціалізованих складних задач і практичних проблем у сфері міжнародної торгівлі товарами та послугами, міжнародного руху капіталу, міжнародних валютно-фінансових та кредитних відносин, мобільності людських ресурсів, міжнародного трансферу технологій.
- ПР10. Ідентифікувати та виокремлювати особливості функціонування суб'єктів міжнародних відносин та моделей їх економічного розвитку.
- ПР11. Обґрунтовувати власну думку щодо конкретних умов реалізації форм міжнародних економічних відносин на мега-, макро-, мезо- і мікрорівнях.
- ПР12. Здійснювати комплексний аналіз складних економічних систем, зіставляти та порівнювати їх складові, оцінювати й аргументувати оцінки результативності їх функціонування.
- ПР13. Підбирати і вміло застосовувати аналітичний інструментарій дослідження стану та перспектив розвитку окремих сегментів міжнародних ринків товарів і послуг з використанням сучасних знань про методи, форми й інструменти регулювання міжнародної торгівлі.
- ПР14. Розуміти і застосовувати теорії, принципи, засоби й інструменти реалізації міжнародних валютно-фінансових та кредитних відносин.
- ПР15. Визначати функціональні особливості, характер, рівень та ступінь взаємозв'язків між суб'єктами міжнародних економічних відносин різного рівня та налагоджувати комунікації між ними.
- ПР16. Демонструвати знання про стан досліджень міжнародних економічних відносин та світового господарства у міждисциплінарному поєднанні із політичними, юридичними, природничими науками.
- ПР18. Досліджувати економічні явища та процеси у міжнародній сфері на основі розуміння категорій, законів; виділяючи й узагальнюючи тенденції, закономірності функціонування та розвитку світового господарства з урахуванням причинно-наслідкових та просторово-часових зв'язків.
- ПР19. Розуміти та застосовувати чинне законодавство, міжнародні нормативні документи і угоди, довідкові матеріали, чинні стандарти і технічні умови тощо у сфері міжнародних економічних відносин.
- ПР20. Відстоювати національні інтереси України з урахуванням безпекової компоненти міжнародних економічних відносин.
- ПР22. Застосовувати відповідні методи, правила і принципи функціонування міжнародних економічних відносин для розвитку зовнішньоекономічної діяльності України.
- ПР24. Обґрунтовувати вибір і застосовувати інформаційно-аналітичний інструментарій, економіко-статистичні методи обчислення, складні техніки аналізу та методи моніторингу кон'юнктури світових ринків.

D. SEMESTER PLAN / СЕМЕСТРОВИЙ ПЛАН

Тиждень/ Дата	Тема	Форма діяльності (заняття), години, формат	Завдання для СРС (література, ресурси в інтернеті, презентація, відеокурси)
06.09.2022	Тема 1. Сутність, концепції, етапи та показники розвитку міжнародної торгівлі	Лекція, (2 год), F2F	Ознайомлення з презентаційними матеріалами
06.09.2022 13.09.2022	Сутність міжнародної торгівлі. Роль міжнародної торгівлі в системі міжнародних економічних відносин. Операційний та державно-політичний підходи до розуміння сутності міжнародної торгівлі. Концепції розвитку міжнародної торгівлі. Етапи розвитку міжнародної торгівлі та критерії їх виокремлення. Особливості торговельних процесів і методів їх регулювання щодо сучасного етапу розвитку міжнародної торгівлі.	Практичне заняття, (4 год), F2F	1. Експрес-опитування. 2. розв'язання проблемних завдань 3. проведення операційної гри «Система показників зовнішньоекономічної діяльності України» 4. Розв'язок задач за темою 5. Розв'язок тестів за темою
13.09.2022	Тема 2. Форми міжнародної торгівлі Звичайна торгівля. Торгівля за режимом	Лекція, (2 год),	Ознайомлення з презентаційними матеріалами



20.09.2022	найбільшого сприяння. Преференційна та дискримінаційна торгівля. Традиційна (проста) торгівля. Торгівля за кооперацією. Компенсаційна (зустрічна торгівля). Оренда (лізинг). Особливості світової торгівлі сировинними товарами. Специфіка біржової торгівлі сировинними товарами. Сучасні тенденції світової торгівлі сировинними товарами. Особливості торгівлі готовою продукцією. Види торгівлі готовою продукцією. Відкриті та закриті тендери при торгівлі готовою продукцією. Торгівля комплексним обладнанням. Торгівля «під ключ». Підрядники та субпідрядники в торгівлі готовою продукцією. Специфічні риси торгівлі послугами в порівнянні із традиційною міжнародною торгівлею товарами. Особливості надання транспортних послуг. Послуги з міжнародного туризму. Інші види послуг, що торгуються на світових ринках. Міжнародні організації в регулювання міжнародної торгівлі послугами. Поняття продукту інтелектуальної праці. Основні характеристики організації торгівлі продуктами інтелектуальної праці. СОТ про міжнародну торгівлю продуктами інтелектуальної праці. Торгівля патентами та ліцензіями. Класифікація ліцензій у міжнародній торгівлі. Виплати винагороди за ліцензійними угодами. Торгівля інжиніринговими послугами. Типізація інжинірингових послуг у міжнародній торгівлі. Вартість інжинірингових послуг.	F2F	
20.09.2022		Практичне заняття, (4 год), F2F	<ol style="list-style-type: none">1. Розгорнута бесіда щодо форм міжнародної торгівлі за специфікою регулювання2. Міні – конференція (презентація сучасних прикладів преференційної та дискримінаційної торгівлі)3. Виступи студентів за обраними доповідями4. Робота у малих групах (презентації результатів дослідження світових ринків: торгівля конкретними сировинними та промисловими товарами (основні країни-виробники, споживачі, ціноутворення, транспортування, особливості торгівлі)5. Розв’язок задач за темою6. Розв’язок тестів за темою
27.09.2022	Тема 3. Методи міжнародної торгівлі Торгово-посередницькі фірми, їх функції та призначення. Типи торговельно-посередницьких фірм. Посередницькі операції та їх види. Операції з перепродажу. Комісійні операції. Агентські операції. Брокерські операції. Торгівля через лізингові компанії. Послідовність і типи операцій при торгівлі через лізингові компанії. Поняття організованих товарних ринків. Сутність і функції міжнародних товарних бірж. Типізація товарних бірж. Біржові товари. Елементи біржової інфраструктури і техніка біржових операцій. Тенденції розвитку міжнародних товарних бірж. Міжнародні тендери (торги): сутність та основні функції. Типізація міжнародних тендерів. Техніка організації та проведення міжнародних тендерів. Сутність та організаційні форми аукціонної торгівлі. Основні предмети торгу та міжнародні центри аукціонної торгівлі. Техніка організації та проведення міжнародних аукціонів. Тенденції розвитку міжнародних аукціонів. Міжнародні виставки / ярмарки. Найбільші виставкові центри світу. Класифікація міжнародних виставок / ярмарків. Особливості організації та проведення міжнародних виставок / ярмарків.	Лекція, (2 год), F2F	Ознайомлення з презентаційними матеріалами
27.09.2022	Поняття організованих товарних ринків. Сутність і функції міжнародних товарних бірж. Типізація товарних бірж. Біржові товари. Елементи біржової інфраструктури і техніка біржових операцій. Тенденції розвитку міжнародних товарних бірж. Міжнародні тендери (торги): сутність та основні функції. Типізація міжнародних тендерів. Техніка організації та проведення міжнародних тендерів. Сутність та організаційні форми аукціонної торгівлі. Основні предмети торгу та міжнародні центри аукціонної торгівлі. Техніка організації та проведення міжнародних аукціонів. Тенденції розвитку міжнародних аукціонів. Міжнародні виставки / ярмарки. Найбільші виставкові центри світу. Класифікація міжнародних виставок / ярмарків. Особливості організації та проведення міжнародних виставок / ярмарків.	Практичне заняття, (4 год), F2F	<ol style="list-style-type: none">1. Експрес-опитування.2. Ділова гра - проведення міжнародного тендеру3. Кейс «Лангустові війни»4. Розв’язок задач за темою5. Розв’язок тестів за темою
04.10.2022			
04.10.2022	Тема 4. Регулювання міжнародної торгівлі Система регулювання міжнародної торгівлі	Лекція, (2 год), F2F	Ознайомлення з презентаційними матеріалами Модульний контроль 1



11.10.2022	торгівлі: сутність та основні рівні. Тенденції розвитку сучасної системи регулювання міжнародних торговельно-економічних відносин. Основні форми обмежувальної ділової практики. Методи та інструменти обмежувальної ділової практики. Основні типи зовнішньоторговельних політик у міжнародній практиці. Адміністративні та економічні методи регулювання міжнародної торгівлі. Напрями та інструменти регулювання міжнародної торгівлі на міжнаціональному рівні. Особливості наднаціонального рівня регулювання міжнародної торгівлі. Міжнародні організації з врегулювання міжнародної торгівлі та сприяння її розвитку. Роль СОТ у регулюванні міжнародних торговельних відносин.	Практичне заняття, (4 год), F2F	1. Експрес-опитування. 2. Дискусія: «Проблеми та напрями вдосконалення регулювання міжнародної торгівлі» 3. Робота у малих групах (презентації результатів дослідження світових ринків: Аналіз і тренди світових ринків товарів) 4. Розв'язок задач за темою 5. Розв'язок тестів за темою
20.10.2022	Тема 5. Поняття і основні принципи міжнародного комерційного контракту Зовнішньоторговельні контракти та їх класифікація. Контракт купівлі-продажу з разовим постачанням, з періодичним постачанням, з оплатою в грошовій формі, з оплатою в товарній формі та контракт купівлі-продажу з оплатою в змішаній формі. Основні принципи міжнародного комерційного контракту. Умови зовнішньоторговельного контракту. Визначення якості та кількості предмету контракту. Ціна контракту. Валютно-фінансові умови контракту.	Лекція, (2 год), F2F	Ознайомлення з презентаційними матеріалами
20.10.2022	27.10.2022	Практичне заняття, (4 год), F2F	1. Експрес-опитування. 2. Міні-презентація: як розпочати експорт товарів, обговорення матеріалу 3. Розв'язок задач за темою 4. Розв'язок тестів за темою
27.10.2022			Тема 6. Порядок укладання міжнародного комерційного контракту. Етапи підготовки до укладання контракту. Вибір контрагента. Установлення контакту з потенційним покупцем. Оферта. Тверда та вільна оферта. Контроферта. Акцепт. Документи, що оформлюються до укладання експортної угоди. Документи, що оформлюються перед укладанням імпоротної угоди. Етапи укладання міжнародного контракту купівлі-продажу: переддоговірний період, комерційні переговори, парафування тексту контракту, підписання контракту.
03.11.2022	03.11.2022	Практичне заняття, (4 год), F2F	1. Експрес-опитування. 2. Міні-презентація: Інкотермс 3. Онлайн практикум: Українська класифікація товарів ЗЕД 4. Ділова гра: укладання міжнародного контракту 5. Розв'язок тестів за темою 6. Розв'язок задач за темою
03.11.2022			Тема 7. Структура і зміст міжнародного комерційного контракту Зміст контрактів міжнародної купівлі-продажу. Умови, що повинні бути передбачені в контракті: назва, номер договору (контракту), дата та місце його укладання; преамбула; предмет договору (контракту); кількість та якість товару (обсяги виконання робіт, надання послуг); базисні умови постачання товарів (прийому/здачі виконання робіт або послуг); ціна та загальна вартість контракту; умови платежів; умови здавання-приймання товару (робіт, послуг); пакування та маркування; форс-мажорні обставини; санкції та рекламації; урегулювання спорів у судовому порядку; місце знаходження (проживання), поштові та платіжні реквізити сторін.
10.11.2022	17.11.2022	Практичне заняття, (4 год), F2F	1. Онлайн практикум: QD Professional - інструмент для ведення ефективної зовнішньоекономічної діяльності 2. Розрахунок вартості поставки за допомогою інструменту QD Professional 3. Розв'язок задач за темою 4. Розв'язок тестів за темою
20.11.2022			Тема 8. Врегулювання міжнародних комерційних спорів



	Зобов'язання щодо виконання контракту міжнародної купівлі-продажу. Підготовка товару до відвантаження. Виконання продавцем вимог щодо відвантаження товару: упакування та маркування товару. Групи зовнішньоторговельних документів, що підтверджують виконання контракту. Документи з забезпечення виробництва експортного товару, з підготовки товарів до відвантаження, фінансові документи, товаросупроводжувальні документи (комерційні, страхові, транспортні, транспортно-експедиторські, митні).	F2F	Модульний контроль 2
24.11.2022 24.11.2022		Практичне заняття, (4 год), F2F	1. Експрес опитування 2. Відео: Центри підтримки експорту ТПП України 3. Розв'язок задач за темою 4. Розв'язок тестів за темою

Вивчення дисципліни передбачає виконання двох поза аудиторних контрольних (модульних) робіт.

Перша контрольна модульна робота виконується за темами 1-4, друга – за темами 5-8 у письмовій формі. Під час виконання студенти мають продемонструвати уміння та навички розуміння закономірностей, логіки та механізмів міжнародної торгівлі, отримання знань і практичних навичок щодо сучасних форм організації та методів міжнародного обміну товарами й послугами, а також сучасного інструментарію регулювання міжнародних торгових процесів

Вивчення дисципліни передбачає виконання індивідуальних завдань. Самостійне завдання, передбачає написання аналітичної роботи на тему: «Сучасні особливості та перспективи розвитку зовнішньої торгівлі _____ (країна, або інтеграційне об'єднання держав)». Студенти виконують роботу на прикладі країни/ інтеграційного об'єднання держав, визначених викладачем з загального переліку країни. Підготовка індивідуального завдання є необхідною складовою частиною самостійної підготовки студента з курсу «міжнародна торгівля».

Мета написання аналітичної роботи: виявлення та обґрунтування новітніх напрямів торговельної взаємодії досліджуваної країни з Україною на базі проведеного згідно плану аналізу й у відповідності до сучасних трансформацій міжнародної торговельної системи. Студенту необхідно звернути увагу на: 1) сучасні проблеми, тенденції, місце, роль та потенціал розвитку досліджуваної країни / інтеграційного об'єднання держав у міжнародному торговельному просторі; 2) торговельно-економічні відносини досліджуваної країни / інтеграційного об'єднання держав з Україною та визначити перспективи розвитку їх двосторонньої торгівлі.

Зміст

1. Місце країни у системі міжнародних торговельних відносин
 - 1.1. Коротка характеристика особливостей міжнародної торговельної спеціалізації країни.
 - 1.2. Рейтингові позиції країни у міжнародній торговельній системі за основними показниками:
 - умови торгівлі;
 - індекс мережевої готовності;
 - рівень розвитку інформаційно-комунікаційних технологій;
 - привабливість країни для бізнесу;
 - рівень конкурентоспроможності;
 - ефективність нормативно-правового регулювання;
 - ВВП; ВВП на душу населення;
 - інноваційний розвиток тощо;

/ до 10 рейтингових позицій країни (global competitiveness report (всесвітній економічний форум /Давос/); W.E.F. org; IMF org; Doing Business; Freedom House; Heritage Foundation; Wall Street Journal і т.д.)
2. Основна частина. Розрахункова. Проблеми та особливості розвитку зовнішньої торгівлі у динаміці за 2013 – 2016 рр. 3 обґрунтуванням одержаних результатів.
 - 2.1. Характеристика абсолютних показників розвитку зовнішньої торгівлі (експорт; імпорт; ЗТО; генеральна торгівля; ВВП; ч);
 - 2.2. Оцінка результативних показників розвитку зовнішньої торгівлі (сальдо торговельного балансу; сальдо балансу послуг; індекси стану балансу; індекс «умови торгівлі» (5 товарних груп (див 2.3.); індекс чистої торгівлі; індекси диверсифікації та концентрації)
 - 2.3. Аналіз структурних показників (товарна та регіональна структура експорту/імпорту товарів та послуг) у динаміці за 5 позиціями у структурі послуг та товарів, обраними на підставі питомої ваги /8-ми розрахункових таблиць/;
 - 2.4. Аналіз показників інтенсивності (К_e; К_i; обсяг експорту/імпорту та ЗТО на душу населення);
 - 2.5. Рівень інтеграції країни у глобальну економіку (% частка експорту та імпорту у світовому експорті/імпорті; темп приросту е/і; товарний експорт; с/г експорт; експорт добувної промисловості; експорт послуг; експорт транспортних послуг.)
3. Перспективні напрямки зовнішньоторговельної взаємодії досліджуваної країни з Україною
 - 3.1. Стан зовнішньоторговельної взаємодії сторін.
 - товарна структура; питома вага у торгівлі одна одної з країн контрагентів (в динаміці 2013 – 2016 рр. За 5 позиціями по товарам),
 - торгівля послугами; питома вага у торгівлі одна одної з країн контрагентів (в динаміці 2013 – 2016 рр. За 5 позиціями по послугам)
 - 3.2. Особливості режиму митно-тарифного регулювання у торгівлі між державами
 - членство у регіональних та світових міжнародних торговельно-економічних організаціях;
 - наявність двосторонніх торговельних угод (за товарними позиціями проаналізованими у п.3.1.);
 - митні та нетарифні інструменти, що застосовують країни при організації зовнішньоторговельної діяльності.



4. Власні рекомендації автора. Перспективні напрямки торговельної взаємодії країн (конкретний товарний ринок; форми торгівлі; методи торгівлі).
Увага!!! Обов'язковим є наявність аналітичних висновків щодо кожного обрахованого показника у динаміці згідно нормативних значень!

Вимоги до виконання обов'язкової самостійної роботи «Сучасні особливості та перспективи розвитку зовнішньої торгівлі _____ (країна, або інтеграційне об'єднання держав)»

1. Титульний лист.
2. План дослідження з зазначенням сторінок в тексті.
3. Основна частина - структурне розподілення матеріалу згідно плану.
4. Посилання на джерела первинної та вторинної інформації (за порядковим номером списку літератури).
5. Список літератури, включаючи назви та вихідні дані нормативних і відомчих джерел, а також повні ідентифікаційні дані джерел Internet.
6. Відповідним чином оформлені рисунки та таблиці з обов'язковими посиланнями на джерела інформації.
7. Обсяг основного тексту (без додатків та списку літератури) становить 15-20 сторінок машинописного тексту, таблиці, малюнки включно.

Детальний план проведення практичних занять, завдання для практичних занять, самостійної та індивідуальної роботи містяться в системі MOODLE у наступних навчально-методичних рекомендаціях:

1. Методичні рекомендації до практичних занять та самостійної роботи з курсу «Міжнародна торгівля та експортно-імпорتنі операції»;
2. Методичні рекомендації для виконання індивідуальної роботи з курсу «Міжнародна торгівля та експортно-імпорتنі операції».

E. BASIC LITERATURE (OBLIGATORY TEXTBOOKS) / ОСНОВНА ЛІТЕРАТУРА (ОБОВ'ЯЗКОВІ ПІДРУЧНИКИ)

1. Козак Ю.Г. Міжнародна торгівля: Підручник/ Козак Ю.Г., Логвінова Н.С., Барановська М.І. – К.: Центр учбової літератури, 2011. – 512с.
2. Циганкова Т.М. Міжнародна торгівля. Навчальний посібник/ Циганкова Т.М., Петрашук Л.П., Кальченко Т.В. – К.: КНЕУ, 2001. – 488с.
3. Глобальна торгова система: розвиток інститутів, правил, інструментів СОТ [Текст]: Монографія / Кер. авт. кол. і наук. ред. Т. М. Циганкова. – К.:КНЕУ, 2006. – 412 с.

F. COMPLEMENTARY LITERATURE / ДОДАТКОВА ЛІТЕРАТУРА

1. Мельник Т. Міжнародна торгівля товарами в умовах глобальної конкуренції : монографія / Т. Мельник. – К. : КНТЕУ, 2007. – 451 с.
2. Філіпенко А. С. Міжнародні економічні відносини: теорія : підруч- ник для студ. екон. спец. вищих навч. закл. / А. С. Філіпенко. – К. : Либідь, 2008. – 408 с.
3. Рыбалкин В.Е. Международные экономические отношения: Учебник / Под общ. ред. В.Е. Рыбалкина. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. – ЗАО “Бизнес-школа”, “Интел-Синтез”, Дипломатическая академия МИД РФ, 2008. – 368 с.
4. Рыбалкин В.Е. Международные экономические отношения. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. – 503 с.
5. Філіпенко А.С. Світова економіка: Підручник / А.С. Філіпенко, О.І. Рогач, О.І. Шнирков та ін. – К.: Либідь, 2012. – 582с.
6. Школа І.М., Козменко В.М. Міжнародні економічні відносини: середовище, форми, бізнес та інтеграція. Навчальний посібник. – Чернівці, 2006. – 203 с.

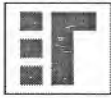
Посилання на інформаційні ресурси в Інтернеті, відео-лекції, інше методичне забезпечення

1. Doing Business 2011 [Електронний ресурс]. Режим доступу- <http://www.doingbusiness.org/rankings>
2. Fair Trade - складова частина соціально-відповідального бізнесу [Електронний ресурс]. Ресурсний центр ГУРТ. Режим доступу: <http://gurt.org.ua/articles/1870/>
3. Офіційний Web-сайт Світової організації торгівлі. Режим доступу: www.wto.org
4. Офіційний Web-сайт World Fair Trade Organization. Режим доступу: <http://www.wfto.com>
5. Офіційний Web-сайт Fairtrade Labelling Organizations International Режим доступу: www.fairtrade.net/
6. Міжнародна асоціація справедливої торгівлі (International Fair Trade Association – IFAT)
7. The Global Information Society: a Statistical View. [Електронний ресурс] / ITU, OECD, UNESCO, ECLAC, EUROSTAT, UNCTAD, UN ESCAP. Режим доступу до матеріалу: www.unctad.org/en/docs/LCW190_en.pdf.
8. Ng F., Yeats A. Production Sharing in East Asia. The World Bank. Wash., 1999. Policy Research Working Paper # 2197. P.10, 47
9. Science and Technology for Development: The New Paradigm of ICT. Information Economy Report 2007-2008. / United Nations, Conference on Trade and Development. 2007. - 348 p.
10. Information Economy. Report 2009. Trend and Outlook in Turbulent Times/ UNCTAD, New York and Geneva, 2009.
11. UNCTAD (2008) Handbook of Statistics 2008. New York and Geneva. United Nations Conference on Trade and Development.
12. Internet World Stats. Usage and Population Statistics. www.internetworldstats.com

G. THE MOST IMPORTANT PUBLICATIONS OF THE AUTHOR(S) CONCERNING PROPOSED CLASSES / ОСНОВНІ ПУБЛІКАЦІЇ АВТОРА, ЩО ПОВ'ЯЗАНІ З ТЕМАТИКОЮ ЗАПЛАНОВАНИХ ЗАНЯТЬ

Підручники, колективні монографії:

1. Puriy H. International competitiveness of secondary mineral resources due to globalization of ecological and economic problems. / H. Puriy, I. Yegorova, I. Macsymova, Kala // Global Partnership for Local Sustainable Development: Modern Trends and Best Practices [Monography]. – NUIFE, 2018. – P.171-181 (208 p.). Провідне



- видання іноземної держави (Міжнародні наукометричні бази: Crossref) – 1,5 д.а.
- Пурий А.В. Микроэкономика: теория и практика : Учебник / Хамидов О.Х., Шайкан А.В., Маманазаров А. Б., Гушко С.В., Кулишов В.В., Салихов С. А., Маманазаров М. А., Пурий А.В.// [Глава 6. Производство продукции. Изокванта С. 76-86, Глава 13 Эффективность производства, С.366-371], Бухара: 2020. – 1,5 д.а.
Публікації у періодичних наукових виданнях:
 - Пурий Г.В. Методологічні основи прийняття рішень щодо збалансованого управління виробництвом продукції / Хорольський В.П., Рибалко Л.П., Пурий Г.В., Хорольська О.В. // Економічний часопис ХХІ. – Київ. – 2016.– № 160 (7-8). – С. 45-50 (Міжнародні наукометричні бази: Web of Science, SCOPUS). <http://soskin.info/en/ea/2016/160-7-8/Economic-Annals-contents-V160-09>
 - Пурий Г.В. Дослідження циклічних коливань еміграції з України / Г.В. Пурий, К.В. Слюсаренко, В.В.Кулишов // Бізнес Інформ. – Харків. – 2019. – №9, С. 36-42. (Фахове видання) https://www.business-inform.net/article/?year=2019&abstract=2019_9_0_36_42&lang=en
 - Пурий Г.В. Слоубалізація економічних систем / І. Максимова, Г.Пурий // Український Щорічник з Європейських Інтеграційних Студій. Вип. V.– Київ, APREI, 2020. – С. 101 – 108. (Фахове видання) <http://yearlybook-aprei.com.ua/wp-content/uploads/2020/11/Ukrayinskyj-SHHorichnyk-z-YEvropejskyh-Integracijnyh-Studij-Vypusk-V.-2020-r..pdf>
 - Investigation into International Innovative Management of Creating and Producing Electric Cars / S. Kharin, O. Xamidov, G. Purij, O. Padalka, N. Sheludiakova // 8th International Scientific Conference on Sustainability in Energy and Environmental Science 2020. (Міжнародні наукометричні бази: SCOPUS) <https://iopscience.iop.org/article/10.1088/1755-1315/628/1/012005/meta>
 - Puriy H. Global Work Mobility in the Integration Conditions / S. Hushko, V. Kulishov, T. Hangoni, H. Puriy, B. Kuzyšin, M. Šip, // QUALITY Access to Success: Journal of Management Systems, 2021, Vol. 22, No. 183, pp. 72-78. (Міжнародні наукометричні бази: Web of Science, SCOPUS). <https://www.scopus.com/record/display.uri?eid=2-s2.0-85110795002&origin=inward&txGid=73967bd98bab5458b5991b5a934c4a5e>
 - Шайкан А.В., Пурий Г.В., Багашова Н.В. Посилення регіональної орієнтації економічних систем в умовах слоубалізації / Бізнес-Інформ. - №11.- 2021. С. 26-34. DOI: <https://doi.org/10.32983/2222-4459-2021-11-26-34> (Фахове видання)
 - Puriy G. Integration of Ukraine into European union in Globalizing world / G. Puriy, N. Bahashova // Periodyk naukowy Akademii Polonijnej, Częstochowa, Akademia Polonijna w Częstochowie, 2017, 20 (2017) nr1, S.114-123. (Міжнародні наукометричні бази: Index Copernicus, DOAJ, Crossref, WorldCat)
 - Puriy H. Strategic priorities of Ukraine's investment and innovation development in modern international economic environment / Y. Izmaylov, D. Znotina, H. Puriy // Periodyk naukowy Akademii Polonijnej, Częstochowa, Akademia Polonijna w Częstochowie, 2017, 24 (2017) nr5, S.39-52. (Міжнародні наукометричні бази: Index Copernicus, DOAJ, Crossref, WorldCat)
 - Puriy H. Foreign experience of Special Economic Zones and prospects of development in Ukraine / H. Puriy, I. Maksymova, Y. Shatalov, A. Kostiuchenko // Scientific Journal of Polonia University. - 2018. - nr 4 (29). – P.92-100. (Міжнародні наукометричні бази: Index Copernicus, DOAJ, Crossref, WorldCat)
 - Puriy H. Information security of human resource mobility under integration conditions / H. Puriy, N. Bahashova, I. Kotane // Scientific journal of Polonia University. – 2018. - nr1(26), P.34-42. (Міжнародні наукометричні бази: Index Copernicus, DOAJ, Crossref, WorldCat)
 - Puriy H. Influence of Conditions of Economic Systems on Innovation Processes in Modern International Economic Environment / V. Kulishov, H. Puriy, I.Kotane, I. Yegorova, S. Hushko // International Scientific Conference «Society. Integration. Educatoin. Proceedings of the International Scientific Conference», May, 25 – 26, 2018. – Latvia, Rezhne: Rezhne Academy of Technologies, vol. VI, 2018. – P. 294-303.
 - Purij G. Designing an ERP Module for Assessing the Economic Status of Mining and Metallurgical Enterprises Based on Operating Leverage / Hushko S., Purij G., Slysarenko K., J. M. M. Botelho, A. Mamanazarov, V. Kulishov // International Scientific Congress Society of Ambient Intelligence 2020 (ISC-SAI 2020). Series: Advances in Economics, Business and Management Research. - 2020. - volume 129, pp. 8 -14. DOI: <https://doi.org/10.2991/aebmr.k.200318.002>. (Міжнародні наукометричні бази)
 - Purii, H. Simulation of Regional Development of Bioeconomy under Slowbalization. / Arbidane, I.; Purii, H.; Dvigin, A.; Mamanazarov, M. and Padalka, O. // In Proceedings of the 5th International Scientific Congress Society of Ambient Intelligence - ISC SAI, ISBN 978-989-758-600-2, 2022, pages 85-92. DOI: 10.5220/0011341900003350. (Міжнародні наукометричні бази)

H. PREREQUISITE AND POSTREQUISITE / ПРЕРЕКВІЗИТИ ТА ПОСТРЕКВІЗИТИ

Навчальна дисципліна базується на нормативних та за вибором навчальних дисциплінах і є необхідною для опанування подальших навчальних дисциплін «Кон'юнктура світових ринків», «Макроекономіка», «Міжнародний бізнес», «Міжнародні економічні відносини», «Міжнародний менеджмент» тощо. Обов'язкового знання іноземних мов не потребує



I. SCOPE AND TYPE / КІЛЬКІСТЬ ВІДВЕДЕНИХ ГОДИН ТА ФОРМА ПРОВЕДЕННЯ ЗАНЯТЬ

	Денна	Заочна
Лекції	16	8
Практичні (лабораторні)	32	8
Самостійна робота студента (СРС)	87	119
Індивідуально-консультативна робота (ІКР)	15	15
Курсова робота	-	-

J. CURRENT AND FINAL EVALUATION / ПОТОЧНЕ ТА ПІДСУМКОВЕ ОЦІНЮВАННЯ

	Денна	Заочна
Поточний контроль, в т.ч.:	50	-
оцінювання під час аудиторних занять	10	-
виконання контрольних (модульних) робіт	10	-
виконання і захист завдань самостійної роботи	25	-
науково-дослідницька робота	5	-
Підсумковий контроль (екзамен)	50	-
Разом	100	-

Шкала балів	Оцінка за 4-бальною шкалою	Шкала ECTS
90 – 100	Відмінно	A
80 – 89	Добре	B
70 – 79		C
66 – 69		D
60 – 65	Задовільно	E
21 – 59	незадовільно з можливістю повторного складання екзамену (заліку)	FX
0 – 20	незадовільно з можливістю вивчення дисципліни за індивідуальним графіком у формі додаткової індивідуально-консультативної роботи.	F

K. CODE OF CONDUCT OF THE COURSE / КОДЕКС ПОВЕДІНКИ ПІД ЧАС ВИВЧЕННЯ КУРСУ

Для успішного проходження курсу та складання контрольних заходів необхідним є виконання наступних обов'язків:

- ❖ не запізнюватися на заняття;
- ❖ не пропускати заняття (як лекційні, так і практичні), в разі хвороби мати довідку або її ксерокопію;
- ❖ самостійно опрацювати весь лекційний матеріал та ресурси для самостійної роботи;
- ❖ конструктивно підтримувати зворотній зв'язок з викладачем на всіх етапах проходження курсу (особливо під час виконання індивідуальних проектів/курсowego проекту);
- ❖ своєчасно і самостійно виконувати всі передбачені програмою лабораторні та практичні завдання;
- ❖ брати очну участь у контрольних заходах;
- ❖ будь-яке відтворення результатів чужої праці (виключаючи практичну роботу над командним проектом), в тому числі використання завантажених з Інтернету матеріалів, як власних результатів, кваліфікується, як порушення норм і правил академічної доброчесності, та передбачає притягнення до відповідальності у порядку, визначеному чинним законодавством.

L. METHODS OF CONDUCTING / МЕТОДИ НАВЧАННЯ

Для формувань компетентностей застосовуються такі методи навчання:

- вербальні/словесні* (лекція, пояснення, розповідь, бесіда);
- наочні* (спостереження, ілюстрація, демонстрація);
- практичні* (різні види практичних завдань, вирішення кейсів, виконання графічних робіт, проведення експерименту, практики);
- пояснювально-ілюстративний*, який передбачає пред'явлення готової інформації викладачем та її засвоєння студентами;
- метод проблемного викладу*;
- дослідницький*.

M. TOOLS, EQUIPMENT AND SOFTWARE / ІНСТРУМЕНТИ, ОБЛАДНАННЯ ТА ПРОГРАМНЕ ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ

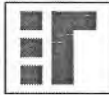
мультимедійний клас з ПК, цифровий проектор

Zoom – хмарна платформа для відео і аудіо конференцій та вебінарів

ZELIS - система призначена для тестування знань студентів в двох режимах: автоматизований контроль знань та тестування по бланкам.

N. STUDENT RESOURCES, MOOC PLATFORMS / ЦИФРОВІ РЕСУРСИ ДЛЯ СТУДЕНТІВ ТА ВІДКРИТІ ДИСТАНЦІЙНІ ОНЛАЙН КУРСИ

Студентам пропонується доступ до навчальних матеріалів дисципліни - <https://moodle.duet.edu.ua/>



EdX – онлайн-курси від закладів вищої освіти.

Prometheus - український громадський проект масових відкритих онлайн-курсів.

O. FEEDBACK/ ЗВОРОТНІЙ ЗВ'ЯЗОК

Електронні листи є найкращим способом зв'язатися з керівником курсу, і, будь ласка, додайте шифр групи в темі листа. Якщо Ви надішлете мені електронне повідомлення, надайте мені, принаймні, 24 години, щоб відповісти. Якщо ви не отримаєте відповідь, відправте листа повторно.

P. ACADEMIC HONESTY/ АКАДЕМІЧНА ДОБРОЧЕСНІСТЬ

Державний університет економіки і технологій очікує від студентів розуміння та підтримання високих стандартів академічної чесності. Приклади академічної не доброчесності включають такі: плагіат, зловживання інформацією із застарілих джерел мережі. Очікується, що вся робота, виконана відповідно до вимог курсу, є власною роботою студента. Під час підготовки роботи, яка відповідає вимогам курсу, студенти повинні відрізнити власні ідеї від інформації, отриманої з інших джерел. Без попереднього письмового схвалення викладачем, студенти можуть не подавати один і той же звіт двічі.

Викладання дисципліни здійснюється відповідно до загальноприйнятих норм освітньо-наукової діяльності здобувачами вищої освіти з дотриманням основних моральних і правових стандартів академічної поведінки та принципу нетерпимості до порушень етики академічних взаємовідносин, згідно «Положення про академічну доброчесність у Державному університеті економіки і технологій» https://www.duet.edu.ua/uploads/normbase/243/pol_AD.pdf (затв. Вченою радою Державного університету економіки і технологій, протокол №5 від 25 листопада 2021р.).

APPROVED / ЗАТВЕРДЖЕНО

Рішенням кафедри міжнародних відносин Державного університету економіки і технологій - протокол №1 від 07 вересня 2022 року

Укладач

ЗАТВЕРДЖЕНО:

Кафедрою міжнародних відносин
Протокол № 1 від 07 вересня 2022 року
В.о. завідувача кафедри

Науково-методичною радою Державного університету
економіки і технологій
Протокол № 1 від 20 вересня 2022 року
Голова науково-методичної ради

Г.В. Пурій

I.I. Максимова

В.В. Орлов