

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ  
ДЕРЖАВНИЙ УНІВЕРСИТЕТ ЕКОНОМІКИ І ТЕХНОЛОГІЙ

ННІ/факультет *Економки та бізнес-освіти*  
Кафедра *Фінансів та бухгалтерського обліку*  
Спеціальність *072 «Фінанси, банківська справа, страхування та фондовий ринок»*  
Форма навчання *денна*

**КВАЛІФІКАЦІЙНА БАКАЛАВРСЬКА РОБОТА**

**Новосельцевої Валерії Тимофіївни**

на тему *Аналіз і оптимізація формування фінансових результатів металургійного підприємства в сучасних умовах*

за матеріалами *ПрАТ «КАМЕТ-СТАЛЬ»*

науковий керівник *к.е.н., доцент* *М.М.Садовенко*

**Робота допущена до захисту в ЕК**

Протокол засідання кафедри  
від 16 червня 2025р. № 13

Завідувач кафедри \_\_\_\_\_

(підпис)

к.е.н., доцент

О.В.Неізнестна

*Наук. ступень, вчене звання*

*Ініціали, прізвище*

## **ЗАЯВА**

Я, Новосельцева Валерія Тимофіївна, засвідчую, що кваліфікаційна бакалаврська робота на тему: «Аналіз і оптимізація формування фінансових результатів металургійного підприємства в сучасних умовах» написана мною самостійно.

Робота містить результати власних досліджень. Використання ідей, результатів і текстів інших авторів мають посилання на відповідне джерело.

25.05.2025

В.Т.Новосельцева

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ  
ДЕРЖАВНИЙ УНІВЕРСИТЕТ ЕКОНОМІКИ І ТЕХНОЛОГІЙ**

ННІ/факультет	<i>Економки та бізнес-освіти</i>
Кафедра	<i>Фінансів та бухгалтерського обліку</i>
Спеціальність	<i>072 «Фінанси, банківська справа, страхування та фондовий ринок»</i>
Форма навчання	<i>денна</i>

**«ЗАТВЕРДЖУЮ»**

Завідувач кафедри \_\_\_\_\_ О.В.Неізнестна  
(підпис) (Прізвище, ініціали)

« 04 » квітня 2025 року

**ЗАВДАННЯ  
НА КВАЛІФІКАЦІЙНУ БАКАЛАВРСЬКУ РОБОТУ**

1. Тема роботи *Аналіз і оптимізація формування фінансових результатів металургійного підприємства в сучасних умовах*  
Керівник роботи \_\_\_\_\_ к.е.н, доцент *М.М.Садовенко*

затверджені наказом закладу вищої освіти від « 04 » квітня 2025 р. № 228-ст

2. Строк подання здобувачем роботи до «07» червня 2025 р.

3. Зміст кваліфікаційної роботи, об'єкт, предмет та мета дослідження:

Розділ 1. Теоретико-методичні основи аналізу фінансових результатів підприємства

Розділ 2. Аналіз фінансових результатів ПрАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ"

Розділ 3. Оптимізація формування фінансових результатів ПрАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ"

Об'єкт дослідження: фінансові результати діяльності ПрАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ"

Предмет дослідження: методичні та практичні аспекти формування і оптимізації фінансових результатів підприємства в сучасних умовах.

Мета кваліфікаційної роботи: аналіз фінансових результатів ПрАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ", виявлення факторів, що впливають на їх формування, та розробка рекомендацій щодо оптимізації фінансових результатів підприємства

5. Дата видачі завдання « 04 » квітня \_\_\_\_\_ 2025р.

---

### КАЛЕНДАРНИЙ ПЛАН

№ з/п	Етап виконання БДР	Строк виконання етапів роботи	Відмітка керівника про виконання етапів (дата, підпис)
1	Підготовка розділу 1	до 11.04.2025	виконано 11.04.2025
2	Підготовка розділу 2	до 02.05.2025	виконано 02.05.2025
3.	Підготовка розділу 3	до 23.05.2025	виконано 23.05.2025
4	Отримання відгуку від наукового керівника	до 07.06.2025	виконано 07.06.2025
5	Подання кваліфікаційної роботи на перегляд завідувачу кафедри	до 10.06.2025	виконано 10.06.2025
6	Реєстрація завершеної кваліфікаційної роботи	до 13.06.2025	Реєстраційний № _____ « <u>13</u> » червня 20 <u>25</u> р.
7	Попередній захист кваліфікаційної роботи на кафедрі	14.06.2025	Виконано 14.06.2025
8	Підготовка до захисту в ЕК	до 20.06.2025	Виконано <b>20.06.2025</b>

Завдання підготував науковий керівник

М.М.Садовенко  
(прізвище та ініціали)

Завдання одержала здобувачка

В.Т.Новосельцева  
(прізвище та ініціали)

## АНОТАЦІЯ

**Новосельцева В.Т. Аналіз і оптимізація формування фінансових результатів металургійного підприємства в сучасних умовах. – Рукопис.**

Кваліфікаційна бакалаврська робота зі спеціальності 072 «Фінанси, банківська справа, страхування та фондовий ринок». Державний університет економіки і технологій – Кривий Ріг, 2025.

Кваліфікаційна бакалаврська робота присвячена дослідженню формування та оптимізації фінансових результатів металургійного підприємства в сучасних економічних умовах. У першому розділі роботи розкрито сутність фінансових результатів, їх ключову роль у забезпеченні стійкості та ефективності діяльності підприємства. Особливу увагу приділено методичним підходам до аналізу фінансових результатів, які включають горизонтальний і вертикальний аналіз, коефіцієнтний метод, факторний аналіз та використання порівняльних показників. Розглянуто специфіку формування фінансових результатів металургійних підприємств, зокрема в умовах воєнного стану, економічної нестабільності та змін у глобальних ринках.

У другому розділі проведено детальний аналіз основних показників фінансової діяльності ПрАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ" за 2021–2024 роки, виявлено основні тенденції та проблеми. Третій розділ присвячено розробці практичних рекомендацій з оптимізації формування фінансових результатів, включаючи підвищення ефективності управління витратами, вдосконалення виробничих процесів і управління фінансовими ризиками підприємства.

Результати роботи можуть бути використані для покращення системи управління фінансами металургійних підприємств у сучасних умовах.

Ключові слова: фінансові результати, металургійне підприємство, ПрАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ", фінансова стійкість, рентабельність, оптимізація, факторний аналіз, сучасні умови, ефективність діяльності.

## ЗМІСТ

	стор
<b>ВСТУП</b>	3
<b>РОЗДІЛ 1 ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧНІ ОСНОВИ АНАЛІЗУ ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ПІДПРИЄМСТВА</b>	5
1.1. Сутність фінансових результатів та їх роль у діяльності підприємства	5
1.2. Методичні підходи до аналізу фінансових результатів	12
1.3. Формування фінансових результатів металургійних підприємств в сучасних умовах	18
<b>Висновки до розділу 1</b>	21
<b>РОЗДІЛ 2 АНАЛІЗ ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ПРАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ"</b>	25
2.1. Загальна характеристика ПрАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ"	25
2.2. Аналіз динаміки та структури фінансових результатів підприємства	39
2.3. Оцінка факторів, що впливають на фінансові результати підприємства	45
<b>Висновки до розділу 2</b>	57
<b>РОЗДІЛ 3 ОПТИМІЗАЦІЯ ФОРМУВАННЯ ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ПРАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ"</b>	63
3.1. Запровадження інноваційних підходів до управління фінансовими результатами	63
3.2. Оптимізація витрат підприємства як основа формування позитивного фінансового результату	68
3.3. Прогнозування фінансових результатів підприємства на основі запропонованих заходів	74
<b>Висновки до розділу 3</b>	80
<b>Висновки</b>	83
<b>Список використаних джерел</b>	88
<b>Додатки</b>	94

## ВСТУП

Сучасний етап розвитку економіки України характеризується глибокими структурними змінами, спричиненими наслідками воєнних дій, глобалізаційними процесами та переходом до сталого розвитку. Металургійна промисловість, яка є основою промислового комплексу України, зіткнулася з низкою викликів, зокрема зниженням попиту на внутрішньому та зовнішньому ринках, високими витратами на виробництво та проблемами у логістиці. У таких умовах фінансові результати діяльності металургійних підприємств стають ключовим індикатором їхньої ефективності, конкурентоспроможності та життєздатності.

Фінансові результати, як узагальнений показник ефективності використання ресурсів підприємства, формуються під впливом багатьох внутрішніх і зовнішніх факторів. Аналіз і оптимізація цього процесу є важливим завданням, яке дозволяє забезпечити фінансову стійкість підприємства, підвищити його рентабельність і адаптувати до змін у ринковому середовищі.

Актуальність дослідження зумовлена необхідністю пошуку шляхів підвищення фінансової ефективності металургійних підприємств у складних економічних умовах. На прикладі ПрАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ", одного з провідних представників галузі, дослідження спрямоване на виявлення проблемних аспектів формування фінансових результатів і розробку пропозицій щодо їх оптимізації.

Метою кваліфікаційної бакалаврської роботи є аналіз фінансових результатів ПрАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ", виявлення факторів, що впливають на їх формування, та розробка рекомендацій щодо оптимізації фінансових результатів підприємства.

Для досягнення поставленої мети визначено такі завдання:

вивчити теоретико-методичні підходи до аналізу фінансових результатів підприємства;

проаналізувати динаміку та структуру фінансових результатів ПрАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ" за 2021–2024 роки;

оцінити вплив факторів зовнішнього та внутрішнього середовища на формування фінансових результатів підприємства;

запропонувати методи запровадження інноваційних підходів до управління фінансовими результатами

запропонувати заходи з оптимізації фінансових результатів ПрАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ".

Об'єктом дослідження є фінансові результати діяльності ПрАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ". Предметом дослідження є методичні та практичні аспекти формування і оптимізації фінансових результатів підприємства в сучасних умовах.

При написанні роботи використовувалися праці провідних вітчизняних економістів, таких як Фірман Н. Я., Вашків О. П., Пантелєєв В. П., Сніжко О. С., Мочерний С. В., Патарідзе-Вишинська М. В., Шипіна С. Б., Власова Н. О., Мелушова І. Ю., Загородній А. Г., Гуцаленко, Л., Молдован, М. Скалюк Р. В. та ін. Нормативною основою виступають Закони України "Податковий кодекс України", "Господарський кодекс України", положення (стандарти) бухгалтерського обліку.

Інформаційною базою дослідження є фінансова звітність ПрАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ" за 2021–2024 роки, нормативно-правові акти, наукові праці вітчизняних і зарубіжних фахівців у сфері фінансів і металургії, а також аналітичні дані щодо стану галузі.

Методи дослідження включають аналіз і синтез, економіко-математичне моделювання, порівняльний аналіз, методи прогнозування.

Практична значущість роботи полягає в можливості використання запропонованих заходів для підвищення ефективності фінансової діяльності ПрАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ" і застосування отриманих результатів у практиці управління металургійними підприємствами.

## РОЗДІЛ 1

### ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧНІ ОСНОВИ АНАЛІЗУ ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ПІДПРИЄМСТВА

#### 1.1. Сутність фінансових результатів та їх роль у діяльності підприємства

Кожен суб'єкт господарювання прагне досягти самоокупності та забезпечити самофінансування, що стає можливим завдяки отриманню позитивного фінансового результату діяльності. Розмір цього результату визначає потенціал підприємства, його інвестиційну привабливість, стійкість, платоспроможність, здатність до розширення бізнесу, а також його соціальну, екологічну, економічну й фінансову відповідальність. З одного боку, позитивний фінансовий результат є важливим для самого підприємства, а з іншого – для держави, яка через систему оподаткування, зокрема прибутку підприємств, забезпечує наповнення свого бюджету. Розуміння сутності терміну «фінансовий результат» безпосередньо впливає на методику його розрахунку, що, у свою чергу, визначає подальші дії суб'єкта господарювання.

Фінансовий результат виступає одним із ключових показників діяльності підприємства, що використовується як орієнтир, визначаючи напрями його розвитку. В умовах сучасного господарювання посилюється самостійність і відповідальність підприємств за прийняття управлінських рішень щодо забезпечення ефективності своєї діяльності. Досягнуті фінансові результати є свідченням ефективності фінансової, інвестиційної та виробничої діяльності підприємства. Як інтегральний показник, фінансовий результат узагальнює всю фінансову діяльність підприємства, встановлюючи зв'язок між іншими економічними показниками [37, с. 164].

Формування фінансового результату відбувається через порівняння доходів і витрат, інформація про які надається завдяки бухгалтерському обліку, що й становить основу визначення сутності цієї категорії. Як

універсальна економічна категорія, фінансовий результат дає змогу врахувати два ключових аспекти підприємницької діяльності – максимізацію доходів і мінімізацію витрат. Інформація про доходи й витрати збирається безперервно за допомогою внутрішньофірмової системи обліку та контролю. Багато науковців дотримуються саме цього підходу до розуміння фінансового результату діяльності підприємств, проте їхні тлумачення мають суттєві відмінності. Економісти, фінансисти, фахівці з бухгалтерського обліку та юриспруденції акцентують увагу на окремих аспектах фінансового результату [37, с. 164].

Зокрема, В. П. Пантелеев трактує фінансовий результат як прибуток або збиток від конкретного виду діяльності (виробничої, надання послуг або торгової), що визначається як алгебраїчна сума валового прибутку (збитку), інших операційних доходів, адміністративних витрат, витрат на збут і інших операційних витрат [19, с. 184].

Іщенко Н. А. зазначає, що фінансовий результат – це прибуток або збиток суб'єкта господарювання, що розраховується як різниця між сукупними доходами та витратами підприємства. За умови позитивного значення, він виступає додатковою вартістю, джерелом фінансування подальшого розвитку й поточної діяльності, а також головним критерієм оцінки ефективності діяльності підприємства [9, с. 390].

С. В. Мочерний визначає фінансовий результат як прибуток або збиток, отриманий від підприємницької діяльності юридичними чи фізичними особами протягом певного періоду (місяць, квартал, півріччя, рік) [14, с. 497].

На думку А. С. Лесюка, фінансові результати варто розглядати як приріст прибутку (збитку) та підвищення рівня рентабельності (збитковості) підприємства, що є наслідком його фінансово-господарської діяльності за звітний період [13, с. 72].

Патарідзе-Вишинська М. В. зазначає, що розглядаючи сутність фінансового результату, необхідно враховувати такі його характеристики:

Фінансовий результат (прибуток) виступає формою доходу суб'єкта

господарської діяльності, який здійснює певний вид діяльності. Ця зовнішня, найпростіша форма вираження прибутку є, водночас, недостатньою для його повного розуміння, оскільки в окремих випадках активна діяльність у певній сфері може не бути спрямованою на отримання прибутку (наприклад, політична чи благодійна діяльність).

Фінансовий результат (прибуток) є доходом суб'єкта господарювання, який інвестував свій капітал для досягнення комерційного успіху. Прибуток нерозривно пов'язаний із капіталом як специфічним фактором виробництва і, в середньому, характеризує ціну функціонуючого капіталу.

Прибуток не є гарантованим доходом суб'єкта господарювання, який вклав свій капітал у певний бізнес. Він є лише наслідком успішного ведення бізнесу і до певної міри виконує роль винагороди за ризик підприємницької діяльності.

Фінансовий результат (прибуток) відображає не весь дохід, отриманий у процесі господарської діяльності, а тільки ту його частину, яка залишилася після покриття витрат на здійснення цієї діяльності. У кількісному вираженні прибуток є залишковим показником, що визначається як різниця між сукупним доходом і сукупними витратами.

Фінансовий результат (прибуток) є вартісним показником, що виражається у грошовій формі. Такий спосіб оцінки зумовлений практикою узагальненого вартісного обліку основних показників – вкладеного капіталу, отриманого доходу, понесених витрат тощо, а також чинними правилами його податкового регулювання [20, с. 25].

Ці характеристики дозволяють всебічно зрозуміти природу фінансового результату, його зв'язок із капіталом, ризиком, витратами й доходами, а також його значення як показника ефективності господарської діяльності.

Шипіна С.Б. трактує фінансовий результат як об'єкт бухгалтерського обліку, вважаючи його результатом господарської діяльності, який визначається як різниця між доходами та витратами підприємства після вирахування податків. Цей показник розраховується за певний період і може

бути узагальнений у вигляді прибутку чи збитку як у цілому, так і за окремими видами діяльності [38, с. 231].

Н. Ю. Мардус та С. В. Брік зазначають, що у сфері обліку та аудиту фінансовий результат визначається шляхом співставлення доходів і витрат підприємства. Інформація про це відображається у звітах і дозволяє встановити фінансовий результат у вигляді прибутку чи збитку [15, с. 150].

Масюк Ю.В. та Боюн В.Ю. підкреслюють зв'язок фінансового результату операційної діяльності з ефективністю інших видів діяльності. Вони визначають фінансовий результат від операційної діяльності як різницю між доходами та витратами, виражену у вигляді абсолютних показників прибутку чи збитку. Цей результат відображає ефективність господарської діяльності підприємства в усіх її аспектах: виробничій, збутовій, постачальницькій, фінансовій та інвестиційній [16, с. 95].

А. Г. Загородній розглядає фінансовий результат з двох точок зору. По-перше, як різницю між доходами та витратами підприємства або його підрозділів за певний період. По-друге, як приріст або зменшення вартості власного капіталу, що відбувається внаслідок діяльності у звітному періоді [7, с. 510].

Кожен із цих підходів наголошує на значенні фінансового результату як інтегрального показника, що дозволяє оцінити ефективність функціонування підприємства у різних аспектах його діяльності.

У сучасних умовах різні держави світу застосовують два основних підходи до формування фінансових результатів суб'єкта господарювання, адаптуючи їх до своїх економічних реалій і потреб. Першим є метод порівняння доходів і витрат, також відомий як метод «витрати – випуск». Цей підхід ґрунтується на принципі нарахування та відповідності доходів і витрат, де фінансовий результат визначається як різниця між доходами і витратами за звітний період. У рамках цього методу виділяють два способи. Перший, відомий як «лінійний», передбачає порівняння випуску з минулими витратами та відображення загальної суми знову створеної вартості із подальшою

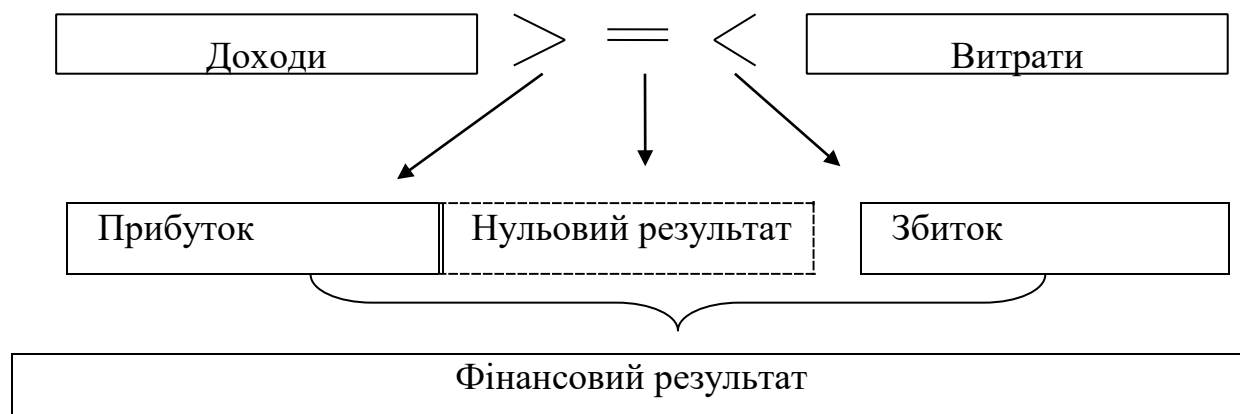
деталізацією. Другий спосіб використовується в бухгалтерському обліку і передбачає відображення споживання минулої праці та сторонніх витрат, а також створеної вартості за її складовими.

Другий підхід – це метод порівняння капіталу, або метод зміни чистих активів. Він базується на аналізі приросту власного капіталу підприємства за звітний період. Для цього обчислюється різниця між величиною власного капіталу на кінець і початок звітного періоду. Якщо власний капітал збільшився, підприємство отримує прибуток; якщо ж відбулося його зменшення, це свідчить про збиток [7, с. 165].

Рзаєва Т. Г. та Сереветник О. В. трактують фінансовий результат як підсумковий показник результативності господарської діяльності підприємства. Вони зазначають, що цей показник відображає величину економічних вигод, отриманих або втрачених підприємством, які визначаються як різниця між доходами та відповідними витратами. У цьому контексті фінансовий результат є абсолютним показником прибутку або збитку, що характеризує потенціал прибутковості, можливості економічного зростання та розвитку підприємства [25, с. 122].

Деякі автори часто ототожнюють поняття «фінансовий результат» і «прибуток», водночас трактуючи прибуток як більш широке поняття. Зокрема, Н. О. Власова та І. Ю. Мелушова аргументують це наступними положеннями: фінансові результати асоціюються із показниками прибутку; прибуток визначається кількісно неоднозначно, що унеможлиблює його ототожнення із фінансовими результатами; фінансові результати не є тотожними чистому прибутку; бухгалтерські фінансові результати не завжди відображають реальну ситуацію на підприємстві; прибуток є об'єктом як тактичного, так і стратегічного управління, тоді як фінансові результати використовуються у рамках тактичного та оперативного управління і контролю [3, с. 6–25].

На думку Коваль Л.В, Резніченко Р.В., категорія «прибуток» є значно вужчою ніж «фінансовий результат», так як є проявом останнього в результаті порівняння доходів та витрат (рис. 1.1).



**Рис. 1.1. Складові та прояви фінансових результатів**

Джерело: [10]

Порівнюючи доходи та витрати суб'єкта господарювання, фінансовий результат може проявлятися у трьох формах: прибуток, збиток або нульовий результат. Прибуток, що виникає у разі перевищення доходів над витратами, є найбільш бажаним результатом для підприємств, оскільки його величина безпосередньо відображає фінансову успішність і стійкість суб'єкта господарювання. Чим більше прибутку, тим краще для підприємства.

Збиток, що виникає в разі перевищення витрат над доходами, негативно впливає на діяльність підприємства. Він є свідченням неефективності господарських процесів та сигналізує про необхідність змін у стратегії управління або виробничій діяльності.

Поняття «нульового результату» в літературі та нормативній базі здебільшого не висвітлюється. Однак на початкових етапах функціонування підприємства цей результат може бути припустимим і навіть позитивним явищем. Нульовий результат варто розглядати як прийнятний фінансовий стан, який свідчить про досягнення підприємством точки беззбитковості. Це особливо важливо для його подальшого розвитку, оскільки збереження стабільності без накопичення збитків є основою для планування майбутнього зростання.[10]

Отже, фінансовий результат – це фінансовий підсумок діяльності суб'єкта

господарювання за певний період, який формується при порівнянні його складових (доходів та витрат) і має один із проявів: прибуток, збиток або нульовий результат.

На відміну від науковців, чинна нормативно-правова база не надає визначення фінансового результату. В ній наведені лише поняття його складових та окремих проявів.

Так, у НП(С)БО 1 «Загальні вимоги до фінансової звітності» зазначено, що:

доходи – це збільшення економічних вигод у вигляді надходження активів або зменшення зобов'язань, які призводять до зростання власного капіталу (за винятком зростання капіталу за рахунок внесків власників);

витрати – це зменшення економічних вигод у вигляді вибуття активів або збільшення зобов'язань, які призводять до зменшення власного капіталу (за винятком зменшення капіталу за рахунок його вилучення або розподілення власниками);

прибуток – сума, на яку доходи перевищують пов'язані з ними витрати;

збиток – перевищення суми витрат над сумою доходу, для отримання якого були здійснені ці витрати [17].

Закон України «Про бухгалтерський облік та фінансову звітність в Україні» надає визначення таким категоріям, як «витрати», «доходи» та «чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)». Однак законодавство не враховує можливість рівності доходів та витрат, а відповідно, відсутнє і визначення нульового фінансового результату. Це свідчить про недостатню увагу до стану, який може бути важливим, особливо на початкових етапах функціонування підприємства або під час реалізації стратегій беззбитковості. [22]

У податковому аспекті підходи до визначення сутності фінансових результатів базуються на обчисленні прибутку як різниці між доходами і витратами. Відповідно, прибуток розраховується шляхом зменшення суми доходів на собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг) та

інших витрат, понесених у звітному податковому періоді. Таким чином, фінансові результати здебільшого ототожнюються з поняттям прибутку, що звужує можливість комплексного аналізу фінансової діяльності підприємства та не враховує інших можливих проявів фінансового стану, таких як нульовий результат.[21]

## **1.2. Методичні підходи до аналізу фінансових результатів**

Оцінка фінансових результатів є важливим інструментом, що забезпечує функціонування та розвиток підприємств навіть у складних умовах воєнного стану в Україні. Як зазначає Скворцова А.О., цей вид аналізу: стає основою для стратегічного планування в умовах війни; дозволяє знайти найбільш ефективні способи використання наявних фінансових і матеріальних ресурсів, враховуючи їхню обмеженість через воєнні дії; сприяє зниженню ризиків, викликаних економічною нестабільністю, змінами в попиті споживачів та іншими факторами, які загострюються під час військових конфліктів; допомагає виявляти потенційні труднощі й створювати резерви для подолання негативних економічних наслідків, забезпечуючи фінансову стійкість підприємств у кризових умовах; підтримує створення переконливих бізнес-пропозицій для інвесторів, що дозволяє залучати інвестиції для стабілізації та розвитку підприємств [29, с. 254–255].

У науковій літературі визначено ключові завдання аналізу фінансових результатів, які можуть застосовуватися до підприємств різних галузей, включно з аграрними. Ці завдання охоплюють усі господарські суб'єкти, незалежно від їхніх масштабів (великі, середні чи малі), і включають: оцінку складу, динаміки та структури фінансових результатів; аналіз ефективності діяльності підприємства; прогнозування фінансових показників; виявлення можливостей для збільшення прибутку; ідентифікацію проблемних зон; а також розробку рекомендацій для ухвалення раціональних управлінських

рішень.

Таблиця 1.1

**Взаємозв'язок між термінами, пов'язаними з аналізом фінансових результатів**

Види термінів щодо аналізу фінансових результатів	Основна мета та зміст терміну
Аналіз фінансових результатів	Основна мета – систематичне дослідження фінансових показників підприємства з метою виявлення тенденцій, оцінки ефективності діяльності та прийняття обґрунтованих управлінських рішень.
	Процес – включає в себе збір, обробку та інтерпретацію фінансової інформації, порівняння фактичних результатів із плановими або попередніми періодами.
Оцінка фінансових результатів	Основна мета – визначення загальної ефективності діяльності підприємства за певний період.
	Процес – порівняння досягнутих результатів з встановленими критеріями (наприклад, планами, середньогалузевими показниками) та винесення суджень про їхню відповідність.
Аналітичне забезпечення фінансових результатів	Основна мета – надання менеджменту необхідної інформації для прийняття обґрунтованих управлінських рішень.
	Процес – створення системи збору, обробки та подання аналітичної інформації, яка дозволяє оцінити фінансовий стан підприємства та ефективність його діяльності.
Обліково-аналітичне забезпечення фінансових результатів	Основна мета – забезпечення достовірної та повної інформації для проведення аналізу фінансових результатів.
	Процес – включає в себе ведення бухгалтерського обліку, формування фінансової звітності та проведення аналітичних процедур на її основі.
Діагностика фінансових результатів	Основна мета – виявлення причин відхилень фактичних результатів від планових або попередніх періодів.
	Процес – детальне дослідження окремих аспектів діяльності підприємства з метою виявлення проблемних зон та розробки заходів щодо їх усунення.
Моніторинг фінансових результатів	Основна мета – своєчасне виявлення змін у фінансовому стані підприємства та оперативне реагування на них.
	Процес – регулярний контроль за фінансовими показниками та порівняння їх із встановленими нормативами.

Джерело: [5]

Експерти одностайні в тому, що для всебічної оцінки фінансових результатів необхідно комбінувати як загальноприйняті, так і специфічні

методи аналізу. Зокрема, основними методами аналізу фінансових результатів традиційно вважаються горизонтальний, вертикальний, трендовий, коефіцієнтний і факторний аналізи [5]. Водночас економіко-математичні та функціонально-вартісні прийоми залишаються найменш поширеними у фінансовому аналізі [5].

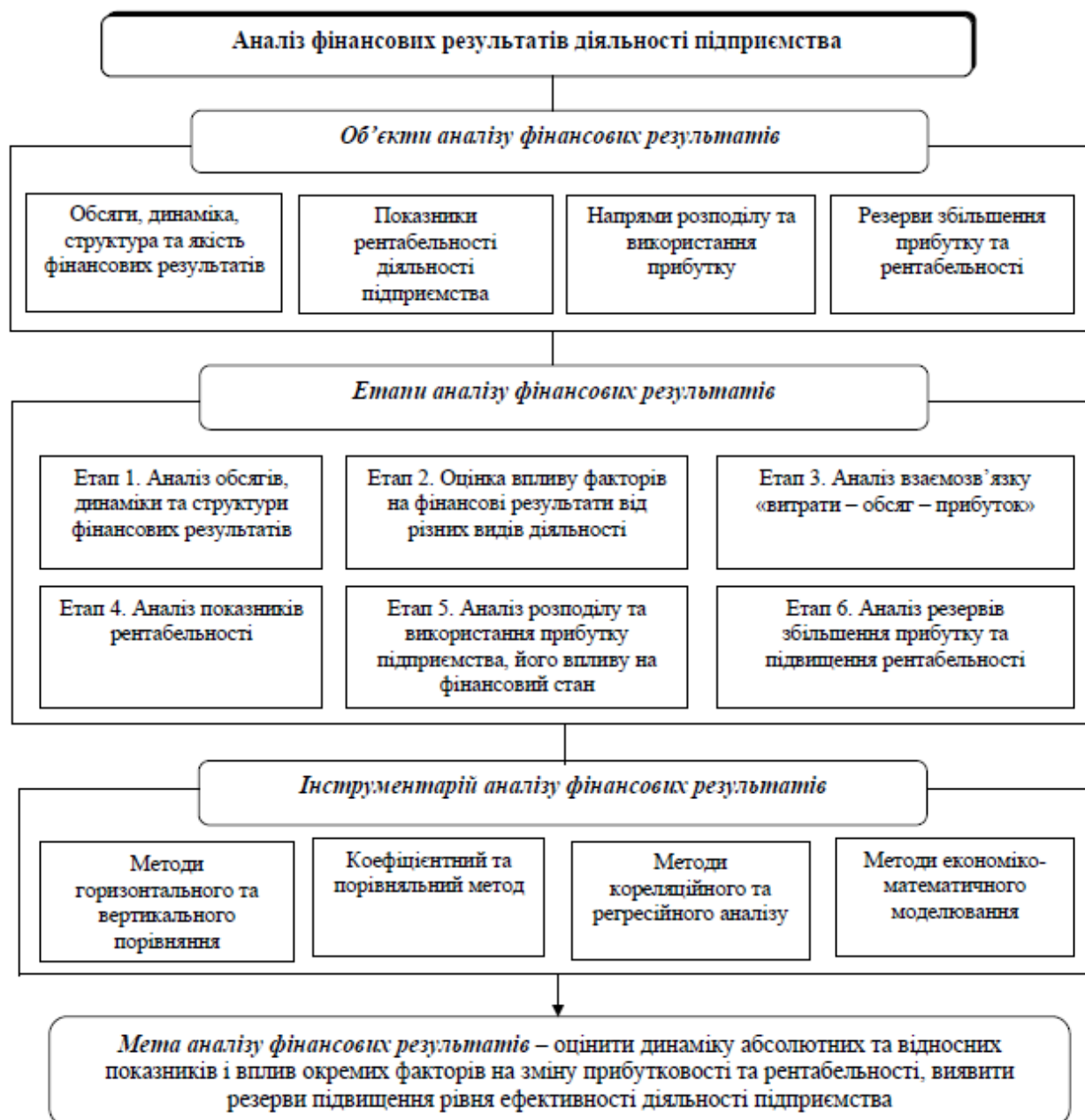
Аналіз наукових публікацій засвідчує, що на сьогодні відсутній універсальний підхід до аналізу фінансових результатів підприємств. Дослідники застосовують різні набори показників і методів, що ускладнює порівняння результатів їхніх досліджень. Як підкреслюють Глушко А.Д. та Грачова А.О., фінальний висновок про ефективність діяльності підприємства формується на основі оцінки окремих показників. Проте вибір конкретного набору показників визначається метою аналізу, особливостями підприємства, рівнем конкуренції на ринку та іншими зовнішніми й внутрішніми факторами [2].

Сучасна теорія і практика фінансового аналізу пропонують широкий спектр методик для оцінки фінансових результатів підприємств. Використання програмного забезпечення та наявність фінансових даних за визначений проміжок часу дозволяють прогнозувати рівень прибутковості на майбутні періоди за допомогою економіко-математичних моделей. Однак ці моделі не враховують змін у зовнішньому середовищі, а отже, припускають статичність зовнішніх умов, що знижує достовірність таких прогнозів. Крім того, застосування економіко-математичного моделювання потребує спеціальних знань і навичок від дослідника.

В умовах зростання зовнішніх і внутрішніх загроз стабільності функціонування вітчизняних підприємств особливу значущість набуває моніторинг фінансових результатів. Він стає інструментом своєчасного виявлення проблем та базою для ухвалення рішень щодо фінансового оздоровлення компанії. [2].

Комплексний аналіз фінансових результатів потребує використання різних підходів та методів. У сучасній економічній літературі виділяють

основні методи аналізу: горизонтальний, вертикальний, трендовий, коефіцієнтний і факторний. При цьому найбільш популярними серед науковців є горизонтальний, вертикальний і коефіцієнтний аналізи. Рідше застосовуються економіко-математичні та функціонально-вартісні методи.



**Рис. 1.2. Загальна модель аналізу фінансових результатів діяльності підприємства**

Джерело: [2].

Крім традиційних методів, використовуються економічні підходи, методи

економічної кібернетики, оптимального програмування, дослідження операцій і теорії прийняття рішень. Для більш глибокої оцінки фінансових результатів застосовують CVP-аналіз (аналіз точки беззбитковості) і концепцію фінансового важеля. [2].

Узагальнену модель аналізу фінансових результатів діяльності підприємства доцільно у вигляді наступної схеми (рис.1.2.).

Кінцевою метою проведення аналізу є визначення резервів для підвищення прибутковості підприємства. Для цього пропонується впровадити такі заходи:

- виявлення та усунення причин надмірних витрат на матеріальні й операційні ресурси;

- запровадження систем управлінського обліку витрат за центрами відповідальності та окремими групами продукції;

- збільшення питомої ваги дрібнооптової продукції в загальному обсязі реалізації;

- реалізація диференційованої цінової політики щодо різних категорій споживачів;

- підвищення ефективності рекламної діяльності;

- інвестування у навчання та підвищення кваліфікації персоналу;

- розробка ефективної системи матеріального стимулювання, прив'язаної до результатів діяльності та економії ресурсів;

- посилення контролю за умовами зберігання й транспортування продукції.

Запровадження цих заходів сприятиме оптимізації витрат, підвищенню ефективності діяльності та зміцненню фінансової стабільності підприємств.

На думку автора, аналіз фінансових результатів металургійних підприємств є ключовим інструментом для прийняття ефективних управлінських рішень у специфічних умовах їх діяльності. Для вдосконалення цього процесу доцільно реалізувати наступні заходи:

- Розширення спектру аналізованих показників, зокрема, поглиблений аналіз рентабельності (наприклад, рентабельність окремих видів

металопродукції, таких як плоский та сортовий прокат, чавун чи напівфабрикати); оцінка ефективності використання основних і оборотних активів; аналіз фінансової стійкості та оцінка ризиків (фінансових, виробничих, ринкових), які особливо актуальні для галузі через коливання цін на металопродукцію та залежність від зовнішніх ринків.

– Удосконалення методів аналізу, включаючи впровадження сучасних технологій (застосування методів великих даних та штучного інтелекту для виявлення прихованих зв'язків між показниками й прогнозування тенденцій); використання бенчмаркінгу для порівняння результатів діяльності з іншими підприємствами галузі; моделювання сценаріїв розвитку ринкових умов (наприклад, з урахуванням змін попиту на сталь чи введення нових експортних обмежень).

– Покращення якості фінансової звітності, зокрема, дотримання міжнародних стандартів фінансової звітності (МСФЗ), що підвищить прозорість і порівнянність фінансової інформації; детальне розкриття даних щодо собівартості виробництва окремих видів продукції, інвестиційної діяльності та впливу зовнішніх факторів; впровадження інтерактивних форматів звітності для зручності аналітичної роботи.

– Автоматизація процесів аналізу, зокрема використання спеціалізованого програмного забезпечення для аналізу фінансових результатів (наприклад, прогнозування руху грошових коштів, моделювання собівартості продукції залежно від змін ціни на енергоресурси); створення єдиного інформаційного простору для збору, обробки та інтерпретації даних.

– Підвищення кваліфікації персоналу, включаючи організацію семінарів та тренінгів для фінансових аналітиків; залучення зовнішніх консультантів для вирішення складних питань фінансового менеджменту, таких як оптимізація витрат чи підвищення ефективності використання активів.

– Урахування специфіки металургійного бізнесу, наприклад, сезонності попиту на продукцію; значного впливу зовнішньоекономічних факторів (зокрема, торговельних бар'єрів чи змін цін на залізорудну сировину);

впровадження екологічних стандартів і зобов'язань у галузі.

– Залучення зовнішніх експертів, таких як аудитори для перевірки фінансової звітності, що забезпечить її достовірність; консультантів у сфері ризик-менеджменту для зниження залежності підприємства від несприятливих зовнішніх умов; фахівців для розробки стратегій довгострокового розвитку.

Реалізація зазначених пропозицій сприятиме підвищенню якості аналізу фінансових результатів металургійних підприємств, дозволить ухвалювати більш обґрунтовані управлінські рішення, підвищить конкурентоспроможність підприємств і забезпечить їхню стійкість у складних економічних умовах.

### **1.3. Формування фінансових результатів металургійних підприємств в сучасних умовах**

Гірничо-металургійний комплекс залишається одним із ключових секторів економіки України, формуючи значну частину ВВП країни та забезпечуючи вагомому частку експорту товарів. У 2024 році галузь генерувала 7% ВВП та 15% експорту, а металургійні підприємства продовжували інвестувати, забезпечуючи 20% від усіх промислових інвестицій. Незважаючи на це, галузь зіткнулася зі значними викликами через війну, яка завдала серйозного удару по її інфраструктурі та виробничих потужностях.

Однією з головних проблем є високі ціни на електроенергію. Зруйнування 70% енергетичної системи України внаслідок російських атак змусило країну залежати від імпорту електроенергії з Європи. Це призвело до подвоєння цін на електроенергію за останній рік, що суттєво знижує конкурентоспроможність української металургійної продукції на зовнішніх ринках. Особливо важко доводиться виробникам залізорудного концентрату, для яких електроенергія становить до 60% витрат. Високі ціни можуть

призвести до скорочення виробництва та експорту залізної руди, зокрема до Китаю, що є важливим торговим партнером.[6]

Дефіцит кадрів є ще одним серйозним викликом для металургійної галузі. Мобілізація забрала від 15% до 20% працівників, а часті зміни в законодавстві викликають хвилі звільнень. Багато працівників уникають роботи на великих підприємствах через ризик мобілізації. Хоча компанії намагаються компенсувати нестачу кадрів шляхом залучення жінок, працівників старшого віку та ветеранів, це не вирішує проблему повністю. Дефіцит робочої сили впливає не лише на поточну діяльність галузі, але й створює ризики для її майбутнього розвитку.

Металургійна галузь України стикається з численними викликами, які впливають на її конкурентоспроможність та фінансову стабільність. Однією з ключових проблем є значне зростання логістичних витрат. Поточні ставки фрахту щонайменше вдвічі перевищують довоєнний рівень. Хоча відкриття морського експортного коридору сприяло збільшенню експорту, його пропускна здатність залишається обмеженою, а безпека перевезень залишається під загрозою. Крім того, "Укрзалізниця" планує підвищити тарифи на вантажі гірничо-металургійного комплексу на 35–40%, що ще більше ускладнить становище вітчизняних виробників на міжнародних ринках.[1]

Українські металургійні компанії стикаються з неможливістю конкурувати з російською продукцією в ЄС. Незважаючи на санкції, російський метал продовжує надходити до європейських країн, що обумовлено нижчими витратами на енергоносії та відсутністю логістичних обмежень. За перші місяці 2025 року обсяги імпорту металургійної сировини з Росії до ЄС суттєво зросли, тоді як українська продукція стикається з обмеженнями.[12]

Ще одним серйозним викликом є дефіцит коксівного вугілля. Після зупинки шахтоуправління "Покровське", яке забезпечувало 66% внутрішнього ринку, Україна змушена імпортувати близько 2,5 млн тонн вугілля чи коксу.

Це збільшує виробничі витрати та послаблює позиції української сталі на міжнародних ринках.[27]

Торгівельні обмеження на експорт української металопродукції також ускладнюють ситуацію. Наразі діє 28 обмежень, значна частина яких є застарілою. Перегляд цих обмежень є нагальним завданням, оскільки сучасні реалії вже не відповідають умовам, за яких вони були впроваджені.

Ще однією суттєвою загрозою є вуглецевий прикордонний податок у ЄС (СВАМ). Очікується, що до 2030 року через цей податок Україна щорічно втратить до \$1,6 млрд експорту сталі. Хоча інвестиції у скорочення вуглецевих викидів є необхідними, вони залишаються недосяжними через фінансові обмеження і фокус компаній на виживанні. Українські експортери потребують спеціального підходу у рамках СВАМ, і уряд має активно співпрацювати з Європейською Комісією для отримання пільг або звільнення.[8]

Сукупність цих факторів вимагає комплексного підходу до підтримки металургійної галузі, включаючи державні ініціативи та міжнародну підтримку для забезпечення її конкурентоспроможності.

Майбутнє української металургії має значний потенціал, особливо за умов стабілізації ситуації після війни та активного розвитку енергетичного сектору. Ключовою можливістю є інвестиції в атомну енергетику, яка відповідає європейським кліматичним цілям завдяки низькій вартості та низьковуглецевим характеристикам. Такий напрямок може перетворити Україну на центр енергоємних галузей, що вироблятимуть конкурентоспроможну екологічно чисту продукцію. [8]

Україна має можливість стати провідним постачальником залізної руди для виробництва заліза прямого відновлення (DRI), що відповідає потребам європейських країн у декарбонізації металургійної промисловості. Водночас низьковуглецеве гарячебрикетоване залізо (HBI) може знайти широке застосування у європейських електрометалургів, враховуючи потенційний дефіцит металобрухту. Також Україна має перспективу постачати низьковуглецеву сталеву продукцію для європейських споживачів.

Українські металургійні компанії вже розпочали підготовку до "зеленого" майбутнього. Зокрема, «Метінвест» планує будівництво двох модулів DRI із загальною потужністю 5 млн тонн, які забезпечуватимуть сировиною електродугові комплекси «Запоріжсталі» та «Каметсталі». Аналогічний шлях може обрати й «АрселорМіттал Кривий Ріг», з переходом від доменного до електродугового виробництва сталі. [8]

Оцінки капітальних витрат на реалізацію проєктів "зеленої" металургії в Україні становлять близько \$11 млрд, що еквівалентно \$1500 на тонну сталі, виробленої минулого року. Реалізація цих проєктів можлива за умови доступу до європейських інструментів "зеленого" фінансування, аналогічних до тих, які використовуються європейськими компаніями. Це дозволить інтегрувати українську металургію у європейський ланцюг низьковуглецевих поставок, що стане вигідним для всіх учасників та посилить конкурентоспроможність галузі на світовій арені.

## **Висновки до розділу 1**

Результати проведеного аналізу свідчать про те, що фінансовий результат є центральною категорією у фінансовій діяльності підприємства, визначаючи ефективність господарювання та потенціал розвитку. Він узагальнює результати порівняння доходів і витрат підприємства за певний період, формуючи підсумковий показник у вигляді прибутку, збитку чи нульового результату.

Визначення фінансового результату безпосередньо залежить від методів обліку доходів і витрат, які закладені в бухгалтерській і податковій нормативно-правовій базі. У законодавстві чітко визначено основні складові фінансового результату: доходи, витрати, прибуток і збиток. Однак не враховано нульовий фінансовий результат, який може бути важливим показником, особливо на початкових етапах функціонування підприємства або в умовах кризового управління.

Різні підходи до визначення фінансових результатів, зокрема метод порівняння доходів і витрат та метод зміни чистих активів, дозволяють оцінити фінансову діяльність підприємства з різних сторін. Науковці пропонують різні трактування фінансового результату, зосереджуючись на його складових, зв'язку з капіталом, витратами та доходами, а також значенні для оцінки ефективності.

Фінансовий результат як об'єкт бухгалтерського обліку охоплює не лише прибуток, а й збитки або досягнення точки беззбитковості, що підкреслює його значущість для прийняття стратегічних і тактичних управлінських рішень. Водночас, нормативно-правова база зосереджує увагу переважно на прибутку, залишаючи поза увагою інші аспекти фінансової діяльності підприємств.

Таким чином, що фінансовий результат виступає ключовим показником, що інтегрує фінансову, виробничу та інвестиційну діяльність підприємства. Він не лише відображає ефективність діяльності, але й створює основу для формування управлінських рішень, забезпечуючи довгострокову стійкість і конкурентоспроможність підприємства.

Результати проведеного аналізу літературних джерел підтверджують важливість застосування методичних підходів до аналізу фінансових результатів як основи для прийняття обґрунтованих управлінських рішень. У сучасних умовах цей процес набуває особливого значення, оскільки дозволяє ідентифікувати проблемні аспекти, оцінити ефективність діяльності підприємства та визначити резерви для покращення фінансового стану.

Як показали дослідження, аналіз фінансових результатів має бути комплексним і враховувати специфіку підприємства, зокрема галузеві особливості. Застосування загальноприйнятих методів, таких як горизонтальний, вертикальний, трендовий, коефіцієнтний і факторний аналізи, у поєднанні з сучасними підходами (економіко-математичними методами, використанням даних майнінгу, концепції фінансового важеля) сприяє більш детальній оцінці та формуванню стратегій покращення

діяльності.

Проведений аналіз виявив, що особливо актуальними є моніторинг і прогнозування фінансових результатів, які забезпечують своєчасне виявлення негативних тенденцій та дозволяють ухвалювати оперативні рішення. Водночас застосування економіко-математичного моделювання надає можливість прогнозувати рівень прибутковості, хоча й має певні обмеження через статичність припущень щодо зовнішнього середовища.

Вдосконалення процесу оцінки фінансових результатів вимагає не лише використання традиційних підходів, але й впровадження сучасних технологій, автоматизації процесів, підвищення прозорості звітності та розвитку аналітичних компетенцій персоналу. Це дозволить підприємствам ефективніше адаптуватися до умов динамічного зовнішнього середовища, підвищити їх конкурентоспроможність і забезпечити довгострокову фінансову стабільність.

Аналізуючи поточний стан і перспективи розвитку гірничо-металургійного комплексу України, можна зазначити, що галузь, незважаючи на воєнні виклики, залишається ключовим елементом економіки країни. Її внесок у формування ВВП та експортного потенціалу є визначальним, а збереження інвестиційної активності свідчить про значний потенціал відновлення. Водночас галузь стикається з низкою проблем, які потребують комплексних рішень.

Однією з найбільших загроз для галузі є високі ціни на електроенергію, що впливають на собівартість продукції та конкурентоспроможність українських виробників на міжнародних ринках. Залежність від імпорту енергії та руйнування значної частини енергетичної інфраструктури країни загострюють цю проблему. Виробники залізрудного концентрату, найбільш залежні від вартості електроенергії, зазнають особливо значних збитків.

Дефіцит кваліфікованої робочої сили через мобілізацію та еміграцію є ще однією суттєвою проблемою. Нестача кадрів обмежує виробничі можливості та знижує темпи відновлення галузі. Логістичні витрати, що суттєво зросли,

створюють додаткові виклики, особливо в умовах обмеженої пропускну здатності експортних маршрутів та підвищення тарифів на залізничні перевезення.

Україна стикається також із труднощами конкуренції з російськими виробниками на ринку ЄС, які користуються перевагами у вигляді низьких енергетичних витрат і відсутності логістичних обмежень. Це вимагає активної роботи уряду в напрямі перегляду експортних обмежень, впровадження спеціальних механізмів підтримки експортерів та подальшої інтеграції до європейських ринків.

Нестача коксівного вугілля через зупинку ключових виробництв і необхідність його імпорту додатково збільшують виробничі витрати, що знижує конкурентоспроможність продукції. Введення вуглецевого податку в ЄС ставить українську металургію перед необхідністю адаптації до нових екологічних стандартів, однак поточні пріоритети, пов'язані з виживанням під час війни, значно ускладнюють цей процес.

Погляд у майбутнє демонструє перспективи значного покращення конкурентоспроможності галузі через інвестиції в енергетичний сектор, особливо у розвиток атомної енергетики. Це може забезпечити Україні роль лідера у виробництві низьковуглецевої металургійної продукції. Високий потенціал має виробництво заліза прямого відновлення (DRI) та гарячебрикетованого заліза (HBI), які будуть затребуваними в умовах декарбонізації європейської металургії.

Реалізація проєктів «зеленої» металургії можлива за умови залучення значних інвестицій і доступу до європейських фінансових інструментів. Впровадження цих проєктів сприятиме інтеграції української металургії до європейських низьковуглецевих ланцюгів поставок і забезпечить сталий розвиток галузі у післявоєнний період.

## РОЗДІЛ 2

### АНАЛІЗ ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ПРАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ"

#### 1. Загальна характеристика підприємства

2021 рік став визначальним для промисловості Кам'янського. Дніпровський металургійний комбінат увійшов до складу Групи Метінвест, об'єднавшись із Дніпровським коксохімічним заводом. На початку 2022 року підприємство отримало назву ПРАТ «КАМЕТ-СТАЛЬ», розпочавши новий етап своєї історії.

Історія комбінату бере початок у кінці ХІХ століття, коли у Катеринославській губернії розпочався промисловий підйом. Завдяки залізничному сполученню, географічному положенню та водним ресурсам у 1887 році почалося будівництво металургійного заводу, а в 1889 році запущено першу доменну піч. Вже тоді завод став учасником Всесвітньої виставки в Парижі, отримавши золоту медаль.

Разом із розвитком заводу розбудовувалося й Кам'янське, перетворюючись із села на промисловий центр. З'явилися лікарні, гімназія, театри, культові споруди. Металургійний завод забезпечував потреби країни, а з 1927 року стартувала історія коксохімічного заводу.

Під час Другої світової війни комбінати зазнали руйнувань, але після визволення міста в 1943 році почалася активна відбудова. До 1951 року виробничі потужності були відновлені, а підприємства модернізовані. У 1970-80-х роках вони досягли піку продуктивності, експортували продукцію в 58 країн світу.

У роки незалежності підприємства модернізували обладнання, впроваджували нові технології. Зокрема, у 2000-х на ДМК збудували сучасні установки безперервного лиття заготовок, модернізували доменну піч №1М. На ДКХЗ запустили коксову батарею №1-біс, встановили нові холодильники, розширили технології обробки хімічних продуктів.

У 2020 році ДКХЗ увійшов до Групи Метінвест, а у 2021 році розпочалася інтеграція з ДМК. У лютому 2022 року об'єднане підприємство отримало назву ПРАТ «КАМЕТ-СТАЛЬ», увійшовши в нову еру розвитку.

Згідно з Актом придбання майна на аукціоні №UA-PS-2021-07-05-000050-3 від "02" серпня 2021р. Приватним акціонерним товариством "Дніпровський коксохімічний завод" було набуто у власність частину майна Публічного акціонерного товариства "Дніпровський металургійний комбінат", що утворює завершений цикл виробництва продукції у складі єдиного майнового комплексу.

На виконання вимог п.2 ст.54 Кодексу України з процедур банкрутства, до ПРАТ "ДКХЗ" переведений персонал ПАТ "ДМК" задіяний у функціонуванні придбаного єдиного майнового комплексу та набуто право власності на всю матеріально-технічну базу.

Основні види продукції, які виробляє ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "КАМЕТ-СТАЛЬ" у 2022рр.:

Металопродукція - обсяги виробництва 1 686,4 тис.т на суму 36 653 864 тис. грн., в т.ч:

- БЛЗ - обсяги виробництва 975 тис.т на суму 19 609 626 тис. грн (53,5% від загального виробництва металопродукції у грошовій формі);

- катанка - обсяги виробництва 301,2 тис.т на суму 7 241 078 тис. грн (19,8% від загального виробництва у грошовій формі);

- арматура - обсяги виробництва 125,2 тис.т на суму 2 855 141 тис. грн (7,8% від загального виробництва у грошовій формі);

- сортовий прокат - обсяги виробництва 124,8 тис.т на суму 3 482 285 тис. грн (9,5% від загального виробництва у грошовій формі).

З метою підвищення конкурентоспроможності на ринку підприємство здійснює низку заходів, спрямованих на покращення якісних характеристик продукції та одночасне зниження її собівартості.

ПРАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ" є виробничою організацією, що базується на приватному акціонерному капіталі. У своїй господарській діяльності

підприємство орієнтується на власні інтереси, спрямовані на виконання фінансових зобов'язань і отримання прибутку. При цьому воно враховує ринкову кон'юнктуру, що діє у відповідному періоді, а також використовує інформаційні матеріали Міністерства економічного розвитку України, які відображають цінові тенденції на металургійну продукцію, подібну до тієї, що виготовляє підприємство.

Під час укладення договорів на постачання продукції ПрАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ" враховує отримані пропозиції від покупців, спираючись на тенденції світових ринків металопродукції та коксохімічної продукції. Ціни можуть змінюватися залежно від умов оплати, термінів поставки, обсягів реалізації, пакування та інших чинників. Таким чином, вартість готової продукції встановлюється на ринкових засадах шляхом прямих переговорів із покупцями.

Основними складовими формування ціни є:

ринковий показник (бенчмарк) вартості відповідної продукції на момент переговорів чи підписання договору;

фізичні характеристики матеріалу;

умови постачання відповідно до правил Інкотермс та умови оплати.

Основними конкурентами ПрАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ" у металургійній галузі є "АрселорМіттал Кривий Ріг", ТК "Енергостіл", Дніпровський металургійний завод та "Інтерпайп".

Серед перспективних планів розвитку підприємства можна виділити пошук нових ринків збуту, вдосконалення операційних процесів, оптимізацію витрат на виробництво та реалізацію, впровадження заходів з енергоефективності та зменшення негативного впливу на навколишнє середовище. Підприємство також активно працює над розробкою нових видів продукції.

Основними клієнтами підприємства на внутрішньому ринку у 2022-2024 роках були - ТОВ "МЕТІНВЕСТ-СМЦ", ТОВ "КАРБОНТРАНССЕРВІС".

У 2022 році також підприємство експортувало продукцію за межі України

у 24 країни світу, найбільший відсоток відвантаження був за такими видами продукції:

- безперервнолита заготовка у кількості 953 тис.тн, найбільші поставки були здійснені в такі країни як: Болгарія у кількості понад 434 тис. тн, Польща у кількості понад 238 тис.тн., Домініканська республіка у кількості понад 60 тис.тн.; Туреччина у кількості понад 54 тис.тн.;

- катанка у кількості 183 тис.тн. найбільші поставки були здійснені в такі країни як: Польща у кількості понад 115 тис.тн., Румунія у кількості понад 36 тис.тн., Німеччина у кількості понад 8 тис.тн.

- кулі молотні у кількості 3,1 тис.тн. найбільші поставки були здійснені у Польщу.

- заготівка трубна у кількості 3,2 тис.тн. поставки були здійснені у Італію.

- пек кам'яновугільний електродний у кількості 3,01 тис. тон, поставка була здійснена у Єгипет.

- смола кам'яновугільна у кількості 7,05 тис.тон, поставки були здійснені в такі країни як: Бельгія, Чехія та Іспанія.

Таблиця 2.1.

### **Інформація про обсяги виробництва та реалізації основних видів продукції ПрАТ Камет-Сталь у 2022 році**

№ з/п	Основні види продукції	Обсяг виробництва у натуральній формі (фіз. од.)	Обсяг виробництва у грошовій формі (тис. грн)	Частка у виробництві (%)	Обсяг реалізованої продукції у натуральній формі (фіз. од.)	Обсяг реалізованої продукції у грошовій формі (тис. грн)	Частка у реалізації (%)
1	Чавун чушковий	126726	2320370	6,3	96092	1600238	4,4
2	Товарна БЛЗ	974953	19609626	53,5	1034745	20628309	56,3
3	Катанка	301224	7241078	19,8	298867	7384330	20,1
4	Сортовий прокат	124775	3482285	9,5	123905	3084769	8,4
5	Арматура	125229	2855141	7,8	127467	3009234	8,2

Джерело: звіт підприємства за 2022 рік [26]

На основі представлених даних можна зробити кілька висновків щодо

обсягів виробництва та реалізації продукції ПрАТ "Каметсталь". Найбільшу частку як у виробництві, так і в реалізації продукції займає товарна БЛЗ (блюм заготовки). У грошовому вимірі її частка складає понад 53% від усієї виробленої продукції та 56,3% у реалізованій продукції. Це свідчить про високу значимість цього продукту для підприємства, як основного джерела доходів.

Катанка займає друге місце як за обсягами виробництва, так і за обсягами реалізації. Її частка у виробництві становить 19,8%, а у реалізації – 20,1%. Такий незначний розрив між обсягами виробництва та реалізації свідчить про ефективну систему збуту, яка майже повністю охоплює випущену продукцію.

Сортовий прокат і арматура мають приблизно однакову частку у загальних показниках підприємства. Їхній внесок у виробництво складає 9,5% і 7,8% відповідно, а у реалізацію – 8,4% і 8,2%. Це свідчить про стабільний попит на ці види продукції.

Обсяги виготовлення чавуну чушкового - найменші показники як у виробництві, так і у реалізації. Його частка становить лише 6,3% у виробництві та 4,4% у реалізації. Можливо, це пов'язано із низьким попитом на ринку або специфічними особливостями даного продукту.

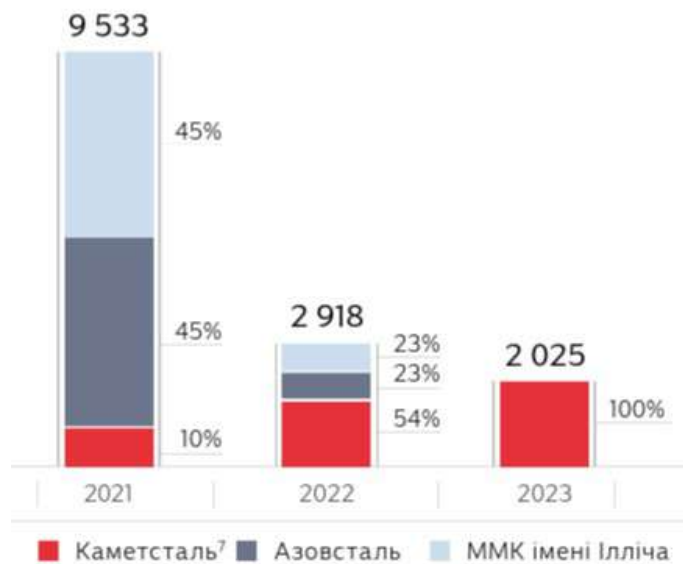
Загалом, підприємство демонструє збалансований підхід до виробництва та реалізації. Частки основних видів продукції у виробництві і реалізації близькі, що свідчить про злагодженість процесів планування, виготовлення та збуту продукції.

У 2023 році основним металургійним активом Групи Метінвест, який забезпечував виробництво сталі, залишалося підприємство Каметсталь. Завод, що має три доменні печі із сукупною потужністю 3,2 млн тонн сталі на рік, виробив 1 765 тис. тонн чавуну та 2 025 тис. тонн сталі, що виявилось на 36% і 31% менше порівняно з попереднім роком. Така динаміка обумовлена впливом результатів маріупольських підприємств у 2022 році, які пізніше припинили роботу через війну.

Водночас показники виробництва Каметсталі за 2023 рік демонструють

позитивну тенденцію: обсяг випуску чавуну зріс на 19%, а сталі – на 30% порівняно з попереднім роком. Це зростання стало можливим завдяки стабілізації постачання електроенергії та ефективній експлуатації двох доменних печей, які працювали протягом звітного періоду з урахуванням планових ремонтів.

Продукція Каметсталі, зокрема заготовка та довгий прокат, спрямовувалася як на зовнішні ринки, так і для внутрішніх потреб. Завод постачав сировину болгарському прокатному заводу Групи, а також використовував залізну руду та коксівне вугілля для власного виробництва.[27]



**Рис. 2.1. Виробництво сталі холдингу Метінвест за 2023 рік**

Джерело: звіт холдингу [27]

Таблиця 2.2.

**Виробництво чавуну та сталі холдингу Метінвест за 2024 рік**

Види продукції	4 кв. 2024 (тис. т)	3 кв. 2024 (тис. т)	Δ тис. т	Δ %	2024 (тис. т)	2023 (тис. т)	Δ тис. т	Δ %
Чавун	452	483	-31	-6%	1 818	1 765	53	3%
Сталь	489	568	-79	-14%	2 099	2 025	74	4%

Джерело : звіт Метінвест за 2024 рік [27]

У четвертому кварталі 2024 року на металургійному комбінаті «Камет-

Сталь» обсяги виробництва чавуну зменшилися на 6% порівняно з попереднім кварталом і склали 452 тис. тонн. Це зниження пов'язане з проведенням планового поточного ремонту доменної печі №9 у жовтні. Виробництво сталі також скоротилося, знизившись на 14% до 489 тис. тонн, що пояснюється зміною акценту в замовленнях на користь товарного чавуну замість готової продукції.

Протягом усього 2024 року загальний обсяг виробництва чавуну досяг 1 818 тис. тонн, що на 3% перевищує показник 2023 року. Зростання стало можливим завдяки стабільній і ефективній роботі двох доменних печей. Виробництво сталі також продемонструвало позитивну динаміку, збільшившись на 4% у порівнянні з попереднім роком і склавши 2 099 тис. тонн.

Таблиця 2.3.

### Виробництво товарної металопродукції холдингу Метінвест

Види продукції	4 кв. 2024 (тис. т)	3 кв. 2024 (тис. т)	Δ тис. т	Δ %	2024 (тис. т)	2023 (тис. т)	Δ тис. т	Δ %
Напівфабрикати	235	251	-16	-6%	861	832	29	3%
Чавун	40	-	40	н/д	42	21	21	100%
Заготовка	195	251	-56	-22%	819	811	8	1%
Готова продукція	481	491	-10	-2%	2 159	2 291	-132	-6%
Плоский прокат	193	185	8	4%	922	1 100	-178	-16%
Гарячекатаний товстий лист	165	157	8	5%	810	938	-128	-14%
Гарячекатаний рулон	-	-	-	н/д	-	83	-83	-
Оцинкований холоднокатаний рулон	28	28	-	0%	112	79	33	42%
Довгий прокат	288	306	-18	-6%	1 237	1 191	46	4%
<b>ЗАГАЛОМ</b>	<b>716</b>	<b>742</b>	<b>-26</b>	<b>-4%</b>	<b>3 020</b>	<b>3 123</b>	<b>-103</b>	<b>-3%</b>

Джерело : звіт Метінвест за 2024 рік [27]

У четвертому кварталі 2024 року обсяги виробництва товарних напівфабрикатів досягли 235 тис. тонн, що на 6% менше, ніж у попередньому кварталі. Це скорочення було зумовлене зниженням виробництва сталі через

зміни ринкової кон'юнктури. Загалом, за підсумками 2024 року, виробництво товарних напівфабрикатів зросло на 3% порівняно з 2023 роком і становило 861 тис. тонн, що пов'язано із збільшенням замовлень на товарний чавун.

У тому ж четвертому кварталі виробництво готової продукції зменшилося на 2% порівняно з попереднім кварталом і склало 481 тис. тонн. Виробництво плоского прокату зросло на 4% до 193 тис. тонн завдяки збільшенню обсягів гарячекатаного товстого листа, що виготовляється на Ferriera Valsider (Італія). Водночас виробництво довгого прокату знизилося на 6% до 288 тис. тонн через зменшення портфелю замовлень на Promet Steel (Болгарія).

У 2024 році загальний обсяг готової продукції знизився на 6% порівняно з попереднім роком і становив 2 159 тис. тонн. Зокрема, виробництво плоского прокату зменшилося на 16% до 922 тис. тонн, що пояснюється несприятливими умовами на європейському ринку, включно з доступністю дешевших російських слябів. Це призвело до скорочення маржинальних замовлень на гарячекатаний рулон і зменшення обсягів гарячекатаного товстого листа. Водночас виробництво оцинкованого холоднокатаного рулону зросло на 42% завдяки відновленню роботи 4-го індуктора на Юністіл в Україні після капітального ремонту, проведеного у другому кварталі 2023 року.

Обсяги виробництва довгого прокату в 2024 році зросли на 4% до 1 237 тис. тонн, що головним чином було спричинене збільшенням замовлень на продукцію Каметсталі.

У процесі своєї діяльності компанія стикається з низкою фінансових ризиків, таких як кредитний, ринковий, валютний ризики, а також ризики концентрації та ліквідності.

Кредитний ризик виникає через ймовірність невиконання контрагентами своїх зобов'язань, що може спричинити фінансові втрати. ПрАТ «Камет-Сталь» зазнає такого ризику переважно через торгову дебіторську заборгованість, а також через фінансові інструменти, включаючи кошти в банках. Кредитний ризик аналізується у кожному окремому випадку, а

заборгованість обліковується із врахуванням очікуваних кредитних збитків. Станом на кінець 2022 року компанія також використовувала факторинг для управління цим ризиком. Концентрація ризиків спостерігається у відносинах із великими постачальниками та клієнтами, зокрема пов'язаними особами.

Ринковий ризик обумовлений специфікою продукції та несерійним виробництвом. Для зменшення цього ризику компанія розширює клієнтську базу, вдосконалює технології, знижує витрати на одиницю продукції, розробляє маркетингову політику для залучення нових споживачів, знаходить альтернативних постачальників сировини та слідкує за цінами конкурентів.

Валютний ризик виникає через коливання валютних курсів під час виконання валютних операцій і контрактів із прив'язкою до іноземних валют. Основними валютами, у яких працює компанія, є гривня, євро та долар США.

Ризик ліквідності полягає у ймовірності неспроможності компанії виконати свої зобов'язання. Для управління цим ризиком здійснюється детальне планування та прогнозування грошових потоків, що гарантує наявність достатніх ресурсів для виконання фінансових зобов'язань. Керівництво щоденно моніторить ліквідність, використовуючи такі показники, як EBITDA і коефіцієнт погашення дебіторської заборгованості.

Ризик управління капіталом пов'язаний із необхідністю забезпечення безперервної діяльності компанії, прибутковості акціонерам та фінансування операційної діяльності й капітальних вкладень. Управління капіталом спрямоване на підтримку оптимальної структури капіталу, яка базується на аналізі співвідношення чистого боргу до загального капіталу. Це співвідношення розраховується як сума зобов'язань, зменшена на обсяг грошових коштів і еквівалентів, поділена на власний капітал. Керівництво регулярно оцінює структуру капіталу та адаптує її відповідно до змін економічних умов, ринкових настроїв і стратегічних цілей компанії.

24 лютого 2022 року Росія розпочала масштабне військове вторгнення в Україну, після чого, згідно з Указом Президента України, схваленим Верховною Радою, було введено воєнний стан та тимчасові обмеження, які

вплинули на економічне середовище та бізнес-операції. Незважаючи на складність умов, підприємство продовжує свою діяльність. Керівництво вважає, що вживає належних заходів для підтримки стабільної роботи підприємства в поточних обставинах.

Станом на 01.01.2025 критично важливі активи підприємства не зазнали пошкоджень, які могли б унеможливити безперервну діяльність. Підприємство адаптувало свої бізнес-процеси, щоб забезпечити стабільність операційної діяльності в нових умовах.

З огляду на зазначені фактори, керівництво зробило висновок, що, попри поточні обставини та їхній вплив, підприємство здатне продовжувати свою діяльність, і застосування припущення про безперервність діяльності для підготовки фінансової звітності є обґрунтованим.

Однак непередбачуваність подальшого розвитку війни та її можливий значний вплив створюють суттєву невизначеність, яка може поставити під сумнів здатність підприємства продовжувати свою діяльність. Внаслідок цього підприємство може зіткнутися із труднощами в реалізації своїх активів і виконанні зобов'язань у звичайному режимі роботи.

Попри цей фактор невизначеності, керівництво прогнозує, що підприємство матиме достатньо ресурсів для забезпечення своєї діяльності протягом наступних дванадцяти місяців з дати складання фінансової звітності. Керівництво продовжуватиме моніторити ситуацію та вживати всіх можливих заходів для мінімізації потенційних негативних наслідків.

Аналіз фінансового стану ПрАТ „Камет-Сталь” за 2023-2024 роки зроблений автором на основі розрахунку показників ліквідності, фінансової стійкості та рентабельності з використанням фінансової звітності (дод. А) та представлений у таблиці 2.4. та аналітичні показники за 2021-2024 роки наведені у додатку Б. В результаті проведеного аналізу фінансового стану ПрАТ "КАМЕТСТАЛЬ" за 2023–2024 роки, можна відзначити динаміку основних фінансових показників, що характеризують ліквідність і фінансову стійкість підприємства.

Таблиця 2.4.

**Аналіз фінансового стану ПрАТ "КАМЕТСТАЛЬ" за 2023-2024 роки**

Показник	Значення			Відхилення	
	01.01.2023	01.01.2024	01.01.2025	2023	2024
Показники ліквідності:					
абсолютна ліквідність	0,02	0,07	0,06	+0,05	-0,02
критична ліквідність	0,60	0,68	0,70	+0,08	0,02
поточна ліквідність	0,79	0,83	0,84	+0,03	0,02
Показники фінансової стійкості:					
частка власного капіталу в пасивах	-0,01	-0,03	0,00	-0,02	0,03
частка позикових коштів в пасивах	1,01	1,03	1,00	+0,02	-0,03

Джерело: розрахунки автора

Абсолютна ліквідність, яка відображає здатність підприємства покривати свої поточні зобов'язання за рахунок найбільш ліквідних активів, збільшилася з 0,02 на початок 2023 року до 0,07 на початок 2024 року, що свідчить про певне покращення короткострокової платоспроможності. Однак на початок 2025 року цей показник зменшився до 0,06, що вказує на необхідність посилення контролю над ліквідними активами.

Критична ліквідність, яка враховує можливість підприємства погашати поточні зобов'язання за рахунок найбільш ліквідних та швидко реалізованих активів (за винятком запасів), демонструє позитивну тенденцію. У 2023 році вона зросла з 0,60 до 0,68, а у 2024 році досягла 0,70, що свідчить про зменшення залежності підприємства від запасів у забезпеченні своїх зобов'язань.

Поточна ліквідність, яка відображає співвідношення всіх оборотних активів до поточних зобов'язань, також демонструє зростання. З 0,79 у 2023

році вона збільшилася до 0,83 у 2024 році і досягла 0,84 на початок 2025 року. Це вказує на поступове підвищення здатності підприємства покривати свої поточні зобов'язання за рахунок оборотних активів.

Аналіз фінансової стійкості виявив, що частка власного капіталу в пасивах підприємства залишалася негативною у 2023–2024 роках (-0,01 та -0,03 відповідно), проте на початок 2025 року вона досягла нульового значення. Це свідчить про поступове вирівнювання балансу між власними та залученими коштами. Частка позикових коштів у пасивах, яка у 2023 році становила 1,01, збільшилася до 1,03 у 2024 році, що свідчить про переважання залучених коштів у фінансуванні діяльності підприємства. Однак на початок 2025 року цей показник зменшився до 1,00, що є позитивною тенденцією і свідчить про зменшення фінансової залежності від позикових ресурсів.

Таким чином, підприємство демонструє поступове покращення показників ліквідності, що свідчить про підвищення здатності виконувати свої короткострокові зобов'язання. Однак для досягнення фінансової стабільності необхідно зосередитися на збільшенні частки власного капіталу та зменшенні залежності від позикових коштів.

Аналіз фінансового стану за період 2020-2024 роки на основі показників – додаток Б. В результаті проведеного аналізу фінансових показників ПрАТ "КАМЕТСТАЛЬ" за 2020–2024 роки, з урахуванням специфіки діяльності підприємства до війни, можна простежити суттєві зміни в його фінансовому стані, які відображають вплив кризових подій. Як показали розрахунки, у 2020–2021 роках, коли підприємство працювало у стабільному економічному середовищі, фінансові показники демонстрували відносну стабільність та позитивну динаміку. Наприклад, коефіцієнт поточної ліквідності у 2020 році становив 0,99, що є близьким до нормативного значення, а коефіцієнт швидкої ліквідності був на рівні 0,96, що свідчить про здатність підприємства своєчасно погашати свої короткострокові зобов'язання.

Після початку війни у 2022 році показники ліквідності почали поступово зростати, хоча залишалися нижче оптимального рівня. Зокрема, коефіцієнт

поточної ліквідності збільшився з 0,79 у 2022 році до 0,84 у 2024 році, а коефіцієнт швидкої ліквідності зріс з 0,68 до 0,76 за той самий період. Однак коефіцієнт абсолютної ліквідності демонстрував нестабільність: після збільшення до 0,07 у 2023 році він знизився до 0,05 у 2024 році, що свідчить про зниження обсягу ліквідних активів.

Коефіцієнт автономії, який характеризує частку власного капіталу у загальній структурі пасивів, зазнав значного падіння у воєнний період. У 2020 році цей показник становив 0,17, що відображало достатній рівень фінансової незалежності, проте у 2022 році він знизився до -0,02, досягнувши найнижчого значення у 2023 році (-0,03). Лише у 2024 році коефіцієнт автономії вирівнявся до 0,00, що вказує на перехід до критичної залежності від зовнішнього фінансування.

Рентабельність активів (ROA) та рентабельність власного капіталу (ROE) зазнали негативних змін. У 2021 році ROA становила 0,01, а ROE – 0,12, що відображало ефективність використання активів і власного капіталу. У 2022 році рентабельність значно знизилася через вплив зовнішніх факторів, і лише у 2024 році ROA покращилася до 0,03. Проте ROE у 2024 році залишилася негативною (-2,17), що свідчить про збиткову діяльність підприємства за рахунок значного фінансового навантаження.

Чиста маржа, яка у 2021 році становила 0,01, у 2022–2023 роках була негативною (-0,02), що свідчить про втрату прибутковості від основної діяльності. У 2024 році цей показник дещо покращився до 0,03, однак залишався нижчим від довоєнного рівня.

Коефіцієнт покриття необоротних активів власним капіталом значно знизився після початку війни. У 2020 році він становив 0,85, що свідчило про достатність власного капіталу для фінансування необоротних активів. У 2022 році цей показник знизився до -0,08, а у 2023 році – до -0,22. Лише у 2024 році коефіцієнт досяг позитивного значення 0,01, що свідчить про початкові ознаки стабілізації.

Коефіцієнт заборгованості, який у 2020 році становив 0,80, поступово

зростав у наступні роки, досягнувши 1,03 у 2023 році, що вказує на значне переважання позикових коштів у структурі фінансування підприємства. У 2024 році цей показник знизився до 0,99, що може свідчити про початок вирівнювання структури фінансування.

Таким чином, фінансовий стан ПрАТ "КАМЕТСТАЛЬ" суттєво погіршився унаслідок війни, однак у 2024 році спостерігаються певні позитивні зрушення. Підприємству необхідно продовжувати зусилля для підвищення ліквідності, рентабельності та відновлення фінансової стійкості.

В результаті проведеного аналізу фінансового стану ПрАТ "КАМЕТСТАЛЬ" за 2022–2024 роки виявлено низку проблемних аспектів, що впливають на ліквідність, рентабельність і фінансову стійкість підприємства. Для їх вирішення та покращення фінансового стану можна запропонувати наступні заходи.

1. Для підвищення ліквідності підприємства необхідно запровадити ефективну політику управління оборотними активами. Зокрема, варто приділити увагу скороченню термінів обігу дебіторської заборгованості через посилення кредитного контролю, впровадження системи оцінки кредитоспроможності контрагентів та використання факторингових операцій. Це дозволить звільнити кошти, необхідні для поточних операцій.

2. Важливим кроком є оптимізація запасів. Доцільно здійснювати регулярний аналіз рівня виробничих запасів для уникнення їх надмірного накопичення, що спричиняє «заморожування» оборотного капіталу. Запровадження системи управління запасами на основі методології Just-in-Time дозволить значно скоротити витрати на їх утримання.

3. Для відновлення фінансової стійкості підприємства необхідно зменшити частку позикових коштів у структурі капіталу. Це можна досягти за рахунок реінвестування частини отриманого прибутку у фінансування діяльності. Крім того, доцільно укласти угоди з кредиторами на більш вигідних умовах, зокрема щодо пролонгації термінів погашення боргів або зниження процентних ставок.

4. Важливо розробити стратегію диверсифікації джерел фінансування. Для цього підприємству варто розглянути можливість залучення додаткового капіталу через емісію акцій або участь у державних програмах підтримки промислових підприємств. Іншим напрямом може бути залучення іноземних інвесторів шляхом підвищення прозорості та інвестиційної привабливості підприємства.

5. Підприємству доцільно активізувати роботу над розширенням ринків збуту своєї продукції, зокрема шляхом зміцнення експортної стратегії. Це може включати розширення географії поставок, активну участь у міжнародних виставках і форумах, а також впровадження маркетингових кампаній для популяризації продукції.

Таким чином, реалізація запропонованих заходів дозволить підприємству суттєво покращити фінансовий стан, підвищити конкурентоспроможність та забезпечити сталий розвиток навіть у складних економічних умовах.

## **2.2. Аналіз динаміки та структури фінансових результатів підприємства**

Фінансові результати ПрАТ „КАМЕТСТАЛЬ” представлені на рис.2.2. та в табл. 2.5. і 2.6. В результаті проведеного аналізу динаміки фінансових результатів від операційної діяльності ПрАТ "КАМЕТСТАЛЬ" за 2021-2024 роки, можна спостерігати такі основні тенденції.

Чистий дохід (виручка) від реалізації продукції за досліджуваний період демонструє стабільне зростання. Так, у 2022 році виручка зросла на 18 067 578 тис. грн (на 91%), у 2023 році збільшення склало 5 221 450 тис. грн (на 14%), а у 2024 році темпи росту пришвидшилися до 22%, що у абсолютному вираженні дорівнює 9 316 442 тис. грн. Це свідчить про активний розвиток підприємства та збільшення обсягів продажу.

Таблиця 2.5

**Аналіз динаміки фінансових результатів від операційної діяльності ПрАТ КАМЕТСТАЛЬ" за 2021-2024 роки**

Показник	Сума, тис.грн				Відхилення, тис.грн.			Темп росту,%		
	2021	2022	2023	2024	2022	2023	2024	2022	2023	2024
Чистий дохід (виручка) від реалізації (товарів, робіт, послуг)	19782704	37850282	43071732	52388174	+18 067 578	+5 221 450	+9 316 442	191	114	122
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	18644060	39414450	41270650	49936748	+20 770 390	+1 856 200	+8 666 098	211	105	121
Валовий:										
прибуток	<b>1138644</b>	<b>-1564168</b>	<b>1801082</b>	<b>2451426</b>	<b>-2 702 812</b>	<b>+3 365 250</b>	<b>+650 344</b>	<b>-137</b>	<b>-115</b>	<b>136</b>
збиток										
Інші операційні доходи	281002	2852284	744898	229474	+2 571 282	-2 107 386	-515 424	1015	26	31
Адміністративні витрати	230339	439569	2204913	2209431	+209 230	+1 765 344	+4 518	191	502	100
Витрати на збут	714070	1707307	999931	255056	+993 237	-707 376	-744 875	239	59	26
Інші операційні витрати	357888	255148	999931	255056	-102 740	+744 783	-744 875	71	392	26
Фінансові результати від операційної діяльності:										
прибуток	<b>117349</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-117 349</b>	<b>+0</b>	<b>+0</b>	<b>0</b>	<b>x</b>	<b>x</b>
збиток	<b>0</b>	<b>1113908</b>	<b>1099572</b>	<b>326239</b>		<b>-14 336</b>	<b>-773 333</b>	<b>x</b>	<b>99</b>	<b>30</b>

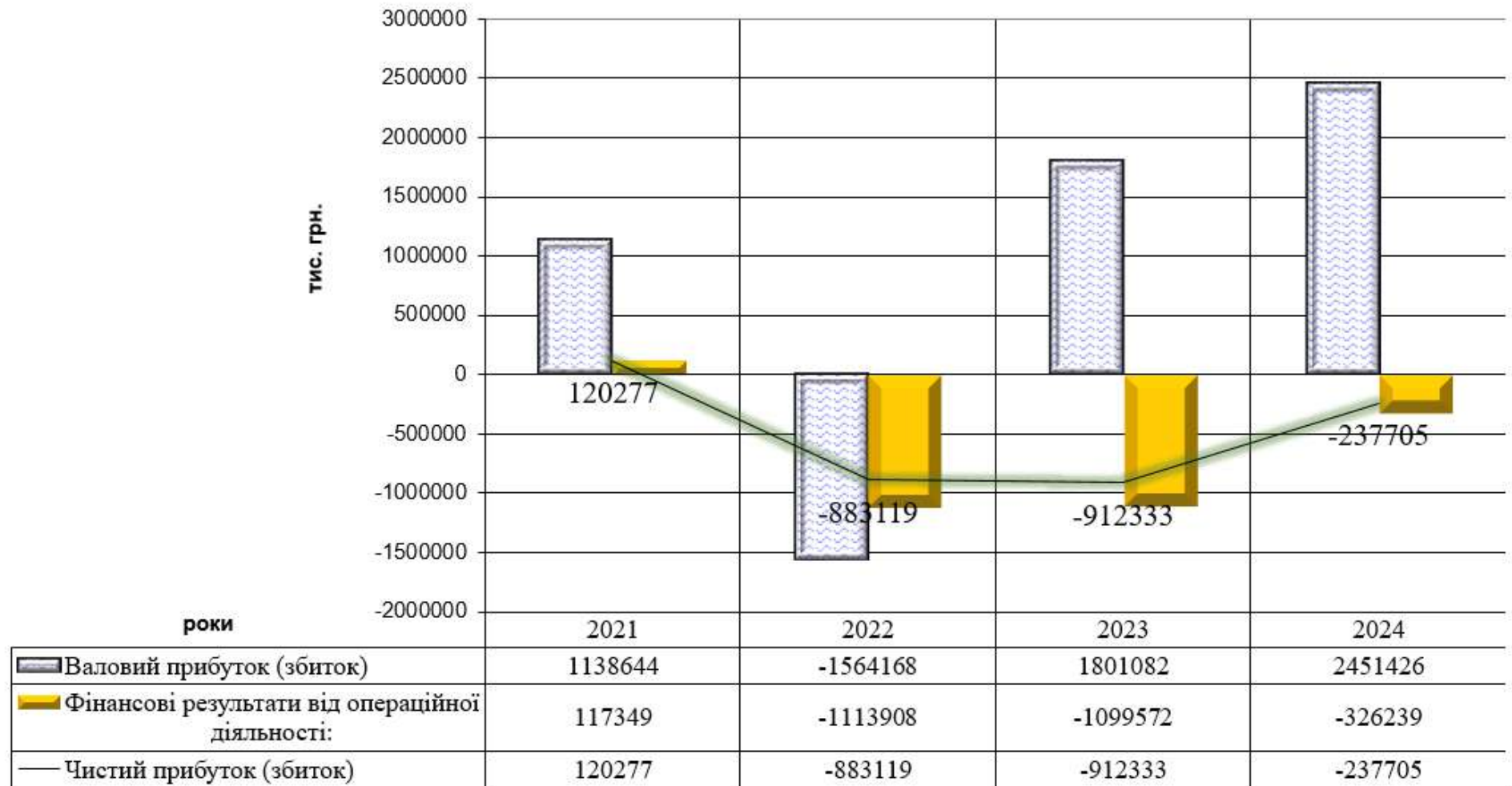
Джерело: розраховано автором

Таблиця 2.6.

## Аналіз динаміки чистого прибутку ПрАТ "КаметСталь" за 2021-2024 роки

Показник	Сума, тис. грн				Відхилення, тис. грн			Темпи росту, %		
	2021	2022	2023	2024	2022	2023	2024	2022	2023	2024
Фінансові результати від операційної діяльності:										
прибуток	117349	0	0	0	-117 349	+0	+0	0	x	x
збиток	0	1113908	1099572	326239	+1 113 908	-14 336	-773 333	x	99	30
Фінансові доходи	8538510	117268	172650	136301	-8 421 242	+55 382	-36 349	1	147	79
Фінансові витрати	8504439	77600	76670	11044	-8 426 839	-930	-65 626	1	99	14
Фінансові результати до оподаткування:										
прибуток	151420	0	0	0	-151 420	+0	+0	0	x	x
збиток		1074240	1101644	284253	+1 074 240	+27 404	-817 391	x	103	26
Податок на прибуток	-31143	191121	189311	46548	+222 264	-1 810	-142 763	-614	99	25
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	0	0	0	0	0	0		x	x	x
Чистий фінансовий результат										
прибуток	120277	0	0	0	-120 277	+0	+0	0	x	x
збиток	0	883119	912333	237705	+883 119	+29 214	-674 628	x	103	26

Джерело: розраховано автором



**Рис. 2.1. Фінансові результати ПрАТ "КАМЕТСТАЛЬ" за 2021-2024 роки**

Джерело: складено автором

Собівартість реалізованої продукції також зростала, що є очікуваним на фоні збільшення обсягів реалізації. У 2022 році приріст собівартості склав 20 770 390 тис. грн (211%), у 2023 році — 1 856 200 тис. грн (5%), а у 2024 році — 8 666 098 тис. грн (21%). Хоча темпи росту собівартості в цілому дещо поступаються темпам зростання виручки, різниця між цими показниками була незначною.

Валовий прибуток зазнав значних коливань. У 2022 році підприємство зазнало валового збитку в розмірі 1 564 168 тис. грн, що на 2 702 812 тис. грн менше порівняно з 2021 роком. У 2023 році ситуація кардинально змінилася, і валовий прибуток зріс до 1 801 082 тис. грн, що на 3 365 250 тис. грн більше, ніж у попередньому році. У 2024 році прибуток зріс ще на 650 344 тис. грн (на 36%), досягнувши 2 451 426 тис. грн.

Щодо інших операційних доходів, їхній пік припав на 2022 рік, коли вони склали 2 852 284 тис. грн, що на 2 571 282 тис. грн більше порівняно з 2021 роком. У 2023 році спостерігалось значне скорочення цього показника на 2 107 386 тис. грн (до 744 898 тис. грн), а у 2024 році доходи знизилися ще на 515 424 тис. грн (до 229 474 тис. грн).

Адміністративні витрати продемонстрували значне зростання у 2023 році (на 1 765 344 тис. грн, або в 5 разів), залишившись на цьому рівні у 2024 році. Витрати на збут та інші операційні витрати зазнали коливань, зокрема зменшення у 2023 і 2024 роках.

Фінансові результати від операційної діяльності підприємства були нестабільними. У 2022 році підприємство зазнало операційного збитку в розмірі 1 113 908 тис. грн. У 2023 році цей показник дещо зменшився до 1 099 572 тис. грн, а у 2024 році збиток значно скоротився до 326 239 тис. грн, що є позитивною динамікою.

Таким чином, узагальнюючи проведений аналіз, можна зазначити, що фінансова діяльність ПрАТ "КАМЕТСТАЛЬ" характеризується зростанням обсягів продажу, але при цьому відзначаються значні витрати, які продовжують впливати на рентабельність операційної діяльності.

Незважаючи на труднощі, спостерігається покращення валового прибутку та скорочення операційних збитків у 2024 році, що є позитивним сигналом для подальшого розвитку підприємства.

В результаті проведеного аналізу динаміки чистого прибутку підприємства за 2021-2024 роки, встановлено, що спостерігаються значні зміни у фінансових результатах підприємства, які варто розглянути більш детально.

Фінансові результати від операційної діяльності демонструють нестабільність. У 2021 році підприємство отримало прибуток у розмірі 1 17 349 тис. грн. Проте, починаючи з 2022 року, діяльність стала збитковою: у 2022 році збиток становив 1 113 908 тис. грн, у 2023 році він дещо скоротився до 1 099 572 тис. грн (зменшення на 14 336 тис. грн, або на 1%), а у 2024 році значно знизився до 326 239 тис. грн, що свідчить про поступове покращення фінансової ситуації.

Фінансові доходи підприємства зазнали різкого скорочення. У 2021 році цей показник становив 8 538 510 тис. грн, тоді як у 2022 році він впав до 117 268 тис. грн (зниження на 8 421 242 тис. грн, або майже у 73 рази). У 2023 році доходи зросли на 55 382 тис. грн (до 172 650 тис. грн), але у 2024 році знову зменшилися до 136 301 тис. грн.

Фінансові витрати у період з 2021 до 2024 року демонструють позитивну тенденцію до скорочення. У 2021 році вони становили 8 504 439 тис. грн, у 2022 році знизилися до 77 600 тис. грн (скорочення на 8 426 839 тис. грн), у 2023 році – до 76 670 тис. грн (зменшення на 930 тис. грн, або на 1%), а у 2024 році – до 11 044 тис. грн (зменшення на 65 626 тис. грн, або на 86%).

Фінансові результати до оподаткування у 2021 році були позитивними і становили 151 420 тис. грн. Починаючи з 2022 року, підприємство зазнає збитків: у 2022 році – 1 074 240 тис. грн, у 2023 році – 1 101 644 тис. грн, а у 2024 році вони скоротилися до 284 253 тис. грн. Це вказує на покращення фінансової ситуації.

Податок на прибуток у 2021 році мав від'ємне значення (-31 143 тис. грн),

у 2022 році він зріс до 191 121 тис. грн, у 2023 році знизився на 1 810 тис. грн (до 189 311 тис. грн), а у 2024 році суттєво скоротився до 46 548 тис. грн.

Чистий фінансовий результат також демонструє нестабільність. У 2021 році підприємство отримало прибуток у розмірі 120 277 тис. грн. У 2022 році спостерігався чистий збиток у розмірі 883 119 тис. грн, який зріс до 912 333 тис. грн у 2023 році (на 29 214 тис. грн, або на 3%), але у 2024 році зменшився до 237 705 тис. грн (зниження на 674 628 тис. грн, або на 74%).

Таким чином, фінансовий стан підприємства характеризується значними коливаннями. Хоча підприємство все ще зазнає збитків, у 2024 році спостерігається покращення деяких ключових показників, зокрема скорочення чистого збитку та фінансових витрат, що свідчить про можливість стабілізації та поліпшення фінансового стану у майбутньому.

### **2.3. Оцінка факторів, що впливають на фінансові результати підприємства**

Операційні витрати підприємства включають матеріальні витрати, витрати на оплату праці, відрахування до фондів соціального страхування, амортизація основних виробничих засобів та інші операційні витрати. Динаміка витрат наведена у таблиці 2.7 та на рис.2.2.

Аналіз динаміки операційних витрат ПрАТ "КаметСталь" за 2021–2024 роки демонструє такі основні тенденції.

За період з 2021 до 2024 року загальні операційні витрати підприємства зросли з 28 461 473 тис. грн у 2021 році до 55 174 542 тис. грн у 2024 році. Темп зростання у 2022 році склав 186,88%, що пояснюється значним збільшенням витрат за всіма статтями, тоді як у 2023 році спостерігалось незначне зменшення загальної суми витрат на 0,96%. У 2024 році відбулося зростання на 4,74% порівняно з попереднім роком.

Матеріальні затрати, які складають найбільшу частку операційних

витрат, значно зросли у 2022 році (на 72,63%), що може бути наслідком інфляційних процесів та зростання цін на ресурси. У 2023–2024 роках темпи зростання сповільнилися, але залишалися позитивними (101,01% у 2023 році та 103,83% у 2024 році).

Таблиця 2.7

**Аналіз динаміки операційних витрат ПрАТ "КаметСталь" за 2021-2024 роки**

Показник	Сума, тис.грн				Темп росту, %		
	2021	2022	2023	2024	2022	2023	2024
Матеріальні затрати	24 456 168	42 218 013	42 643 964	44 275 101	172,63	101,01	103,83
Витрати на оплату праці	984 394	1 925 216	1 919 147	2 138 174	195,57	99,68	111,41
Відрахування на соціальні заходи	210 064	411 999	408 990	458 182	196,13	99,27	112,03
Амортизація	658 123	1 039 988	1 194 015	1 712 441	158,02	114,81	143,42
Інші операційні витрати	2 152 724	7 592 948	6 513 909	6 590 644	352,71	85,79	101,18
<b>Разом</b>	<b>28 461 473</b>	<b>53 188 164</b>	<b>52 680 025</b>	<b>55 174 542</b>	<b>186,88</b>	<b>99,04</b>	<b>104,74</b>

Джерело: розраховано автором

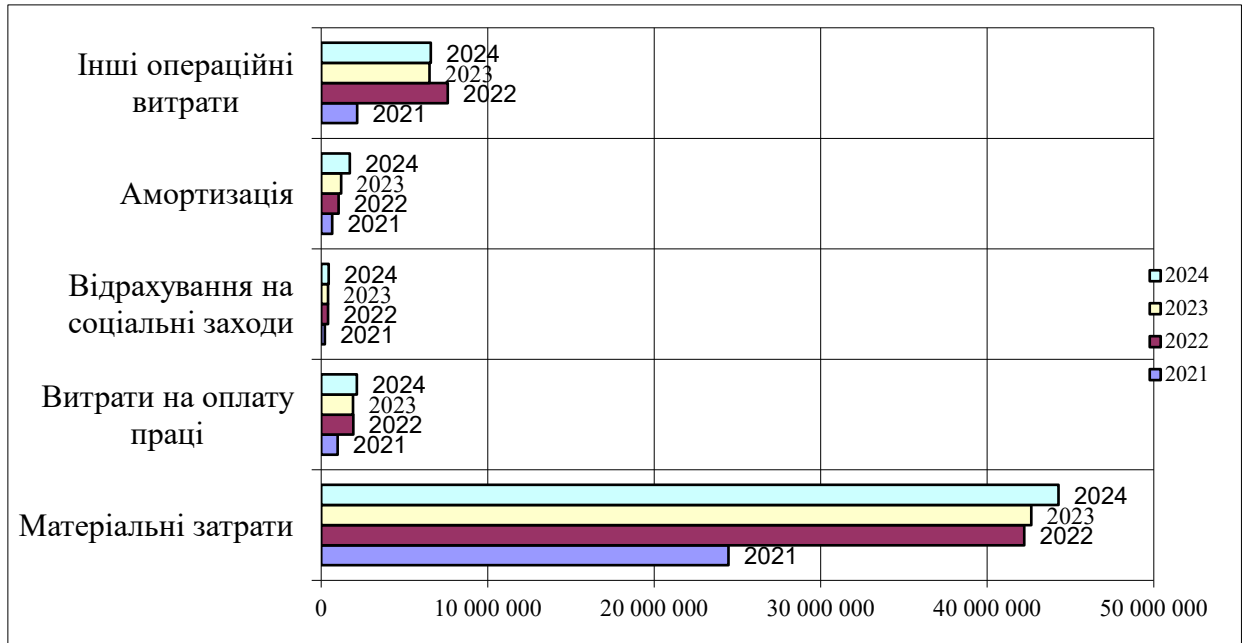
Витрати на оплату праці суттєво збільшилися у 2022 році (на 95,57%), що, ймовірно, пов'язано з індексацією заробітних плат або залученням додаткового персоналу. У 2023 році витрати на оплату праці зменшилися на 0,32%, а у 2024 році зросли на 11,41%, відображаючи загальну динаміку підвищення зарплат.

Відрахування на соціальні заходи у 2022 році зросли на 96,13%, демонструючи схожу динаміку з витратами на оплату праці. У 2023 році вони незначно скоротилися (на 0,73%), а у 2024 році зросли на 12,03%.

Амортизаційні витрати зросли з 658 123 тис. грн у 2021 році до 1 712 441 тис. грн у 2024 році. Особливо значне зростання спостерігалось у 2024 році (на 43,42%), що свідчить про оновлення або інтенсивне використання основних

засобів.

Інші операційні витрати різко зросли у 2022 році на 252,71%, що може бути пов'язано із непередбачуваними витратами через зміну операційного середовища. У 2023 році ці витрати скоротилися на 14,21%, але у 2024 році знову зросли на 1,18%.



**Рис. 2.3. Динаміка операційних витрат ПрАТ "КаметСталь" за 2021-2024 роки**

Джерело: розраховано автором

До складу інших операційних витрат відносились витрати, що містять у собі: визнані штрафи, пені, неустойки, витрати від утримання об'єктів соціально - культурного призначення, собівартість реалізованих виробничих запасів, собівартість реалізованої іноземної валюти, сумнівні (безнадійні) борги, нестачі та втрати від псування цінностей, витрати від операційної курсової різниці, втрати від знецінення запасів та інші витрати операційної діяльності.

Загалом, основними чинниками зростання операційних витрат були збільшення матеріальних витрат, амортизаційних відрахувань та соціальних відрахувань. Водночас підприємству вдалося певною мірою стабілізувати інші витрати у 2023–2024 роках, що позитивно вплинуло на управління витратами.

Структура операційних витрат представлено далі (табл. 2.8)

Таблиця 2.8

**Аналіз структури операційних витрат ПрАТ "КаметСталь" за  
2021-2024 роки**

Показник	Питома вага, %				Відхилення питомої ваги, відсотк.пункт.		
	2021	2022	2023	2024	2022	2023	2024
Матеріальні затрати	85,9	79,4	80,9	80,2	-6,6	+1,6	-0,7
Витрати на оплату праці	3,5	3,6	3,6	3,9	+0,2	+0,0	+0,2
Відрахування на соціальні заходи	0,7	0,8	0,8	0,8	+0,0	+0,0	+0,1
Амортизація	2,3	2,0	2,3	3,1	-0,4	+0,3	+0,8
Інші операційні витрати	7,6	14,3	12,4	11,9	+6,7	-1,9	-0,4
<b>Разом</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>x</b>	<b>x</b>	<b>x</b>

Джерело: розраховано автором

Аналіз структури операційних витрат ПрАТ "КаметСталь" за 2021–2024 роки виявив такі ключові тенденції:

Матеріальні затрати залишаються домінуючою статтею операційних витрат, хоча їхня питома вага зменшилася з 85,9% у 2021 році до 79,4% у 2022 році (-6,6 відсоткових пунктів). У 2023 році спостерігалось незначне зростання до 80,9% (+1,6 відсоткових пунктів), але у 2024 році частка знову зменшилася до 80,2% (-0,7 відсоткових пунктів). Це свідчить про спроби оптимізувати матеріальні витрати та їхню відносну стабільність у структурі.

Витрати на оплату праці демонструють поступове зростання питомої ваги: з 3,5% у 2021 році до 3,9% у 2024 році. Незважаючи на незначні зміни, стабільне зростання (+0,2 відсоткових пунктів у 2024 році) може свідчити про індексацію заробітних плат або підвищення ролі трудових ресурсів у діяльності підприємства.

Відрахування на соціальні заходи залишаються стабільними в межах 0,7–

0,8% протягом усього аналізованого періоду. Незначне зростання в 2024 році (+0,1 відсотковий пункт) вказує на сталість соціальної політики підприємства.

Амортизаційні витрати демонструють поступове зростання їхньої питомої ваги у структурі витрат. Зниження частки у 2022 році до 2,0% (-0,4 відсоткових пунктів) було компенсоване зростанням у 2023 році до 2,3% (+0,3 відсоткових пунктів), а в 2024 році досягло 3,1% (+0,8 відсоткових пунктів). Це може бути пов'язано з активізацією оновлення основних засобів та підвищенням інтенсивності їхнього використання.

Інші операційні витрати суттєво зросли у 2022 році, досягнувши 14,3% (+6,7 відсоткових пунктів), але у 2023–2024 роках їхня частка поступово знижувалася до 12,4% (-1,9 відсоткових пунктів) і 11,9% (-0,4 відсоткових пунктів) відповідно. Це може свідчити про заходи з оптимізації та контролю над цими витратами.

Загалом, структура операційних витрат ПрАТ "КаметСталь" демонструє стабільне домінування матеріальних витрат, поступове зростання частки амортизаційних та трудових витрат, а також зусилля підприємства в оптимізації інших операційних витрат. Такі зміни можуть бути спрямовані на підвищення ефективності діяльності та покращення фінансової стійкості.

Витрати на підприємстві поділяються на собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг), адміністративні витрати, витрати на збут, інші операційні витрати, фінансові витрати, інші витрати.

До адміністративних витрат відносяться витрати, направлені на обслуговування та управління підприємством.

Витрати на збут включають такі витрати, що пов'язані з реалізацією (збутом) продукції. Фінансові витрати включають відсоткові витрати за позиковими коштами, збиток від виникнення фінансових інструментів, зміна дисконту за фінансовими. Всі відсоткові та інші витрати за позиковими коштами відносяться на витрати з використанням методу ефективної відсоткової ставки.

Аналіз витрат від операційної та іншої діяльності ПрАТ "КаметСталь" за

2021–2024 роки вказує на суттєве збільшення витрат підприємства, що зумовлено значним зростанням обсягів виробництва та економічними викликами у 2022 році.

Таблиця 2.9.

### Витрати від операційної та іншої діяльності

Стаття витрат	2021	2022	2023	2024
Собівартість реалізованої продукції	18 644 060	39 414 450	41 270 650	49 936 748
Адміністративні витрати	230 339	439 569	440 708	542 652
Витрати на збут	714 070	1 707 307	2 204 913	2 209 431
Інші операційні витрати, у тому числі:	357 888	255 148	999 931	255 056
собівартість реалізації послуг, товарів (не основна діяльність), інших оборотних активів	1 184	1	0	0
собівартість аренди основних засобів	93	1 757	0	0
надлишки/нестачі запасів, збитки від псування мат.цінностей	17 485	0	0	0
витрати, які відшкодовуються	6 136	10 974	0	0
витрати за операціями з купівлі-продажу іноземної валюти	0	0	0	0
збиток від операційної курсової різниці	99 510	0	0	0
інші витрати	233 480	242 416	999 931	255 056
Фінансові витрати, у тому числі:	8 495 937	45 052	66 219	60 993
процентні витрати по пенсійним зобов'язанням	26 588	39 163	66 219	60 993
інші фінансові витрати	4 920	435	0	0
дисконтування фінансових зобов'язань	8 464 429	0	0	0
збиток від курсової різниці	0	5 454	0	0
Інші витрати	8 502	32 548	76 670	11 044
<b>Разом</b>	<b>28 450 796</b>	<b>41 894 074</b>	<b>45 059 091</b>	<b>53 015 924</b>

Джерело: річний звіт підприємства за 2022 рік [26] та звітність за 2023-2024 роки [35, 36]

Протягом 2021–2024 років витрати ПрАТ "КаметСталь" значно зросли, що відображає вплив як внутрішніх, так і зовнішніх факторів. Найбільше зростання спостерігалось у собівартості реалізованої продукції, яка збільшилась на 167,7% за аналізований період. Цей приріст можна пояснити підвищенням цін на сировину, енергоносії та розширенням виробничої діяльності підприємства. Зокрема, у 2024 році зростання собівартості становило 21% порівняно з попереднім роком.

Адміністративні витрати демонструють поступове збільшення на 135,5% у 2024 році порівняно з 2021 роком. Основним фактором є інфляційні зміни та розширення управлінських функцій підприємства. Середній річний темп приросту становив близько 15%, що свідчить про стабільний вплив цих витрат на загальну структуру витрат.

Витрати на збут за аналізований період зросли більш ніж утричі, досягнувши 2 209 431 тис. грн у 2024 році. Особливо значне збільшення відбулося у 2022 році, що, ймовірно, пов'язане із зростанням витрат на маркетинг та логістику. Ця динаміка свідчить про активну діяльність підприємства щодо розширення ринків збуту.

Інші операційні витрати продемонстрували нестабільну динаміку. Найвищий рівень зафіксовано у 2023 році, коли витрати сягнули 999 931 тис. грн, однак у 2024 році вони повернулися до рівня 2022 року – 255 056 тис. грн. Це може бути наслідком одноразових або нерегулярних витрат у 2023 році.

Фінансові витрати значно зменшилися після 2021 року, коли вони досягли піку в 8 495 937 тис. грн через дисконтування фінансових зобов'язань. У 2022–2024 роках вони стабілізувалися на рівні близько 60 000 тис. грн, що вказує на успішне управління борговим навантаженням.

Загалом загальна сума витрат підприємства зросла на 86,3% за аналізований період, збільшившись із 28 450 796 тис. грн у 2021 році до 53 015 924 тис. грн у 2024 році. Найбільший приріст відбувся у 2022 році, що пов'язано із значними економічними змінами в умовах воєнного стану.

Таким чином, витрати підприємства зростають під впливом як зовнішніх,

так і внутрішніх факторів, зокрема розширення виробництва, підвищення цін на ресурси та зміни ринкової кон'юнктури. Оптимізація витрат є ключовим завданням для підвищення рентабельності та забезпечення фінансової стабільності ПрАТ "КаметСталь".

Рентабельність підприємства відбиває ступінь прибутковості його діяльності. Аналіз рентабельності полягає в дослідженні рівнів і динаміки різноманітних фінансових коефіцієнтів рентабельності, що є відносними показниками фінансових результатів діяльності підприємства.

Розрахуємо показники рентабельності для базового підприємства - ПрАТ „Камет-Сталь”. Для цього скористаємося даними бухгалтерської звітності – балансом підприємства (див. дод. А) та звітом про фінансові результати (див. дод. А). Показники прибутковості (рентабельності) активів та продукції представлені у таблицях 2.10-2.13

Таблиця 2.10.

### Аналіз рентабельності активів ПрАТ "КаметСталь" за 2022-2024 роки

Показник	Значення			Темп росту, %	
	2022	2023	2024	2023	2024
Чистий прибуток, тис. грн.	-883119	-912333	-237705	103	26
Середньорічна сума активів, тис. грн.	26554093	38605512	46866324	145	121
Коефіцієнт рентабельності активів по чистому прибутку, %	-3,3	-2,4	-0,5		
Зміна рентабельності, %		1,0	1,9		

Джерело: розрахунки автора

Аналіз рентабельності активів ПрАТ "КаметСталь" за 2022–2024 роки дозволяє зробити такі висновки:

Чистий прибуток підприємства залишається негативним протягом

аналізованого періоду, однак його величина зменшується. У 2023 році чистий збиток склав -912 333 тис. грн, що на 3% більше, ніж у 2022 році. Проте в 2024 році чистий збиток зменшився до -237 705 тис. грн, що на 74% менше порівняно з попереднім роком. Це свідчить про покращення фінансових результатів діяльності підприємства.

Середньорічна сума активів зросла протягом аналізованого періоду. У 2023 році вона зросла на 45% порівняно з 2022 роком і склала 38 605 512 тис. грн. У 2024 році активи продовжували збільшуватись, досягнувши 46 866 324 тис. грн, що на 21% більше, ніж у 2023 році. Це свідчить про розширення матеріально-технічної бази підприємства та його інвестиційну активність.

Коефіцієнт рентабельності активів за чистим прибутком демонструє поступове покращення. У 2022 році він складав -3,3%, що вказує на збиткову діяльність підприємства. У 2023 році показник покращився до -2,4%, а в 2024 році скоротився до -0,5%. Це підтверджує тенденцію до зменшення збитків і підвищення ефективності використання активів.

Таблиця 2.11.

**Аналіз рентабельності активів по валовому прибутку ПрАТ  
"КаметСталь" за 2022-2024 роки**

Показник	Значення			Темп росту, %	
	2022	2023	2024	2023	2024
Валовий прибуток, тис. грн.	-1564168	1801082	2451426	-115	136
Середньорічна сума активів, тис. грн.	26554093	38605512	46866324	145	121
Коефіцієнт рентабельності активів по валовому прибутку, %	-5,9	4,7	5,2		
Зміна рентабельності, %		+10,6	+0,6		

Джерело: розрахунки автора

Зміна рентабельності активів демонструє позитивну динаміку: у 2023 році вона зросла на 1%, а у 2024 році – ще на 1,9%. Така динаміка свідчить про поступове зниження негативного впливу збитків на фінансовий стан підприємства.

Загалом, попри складну економічну ситуацію, ПрАТ "КаметСталь" демонструє позитивні зміни у фінансовій діяльності. Зростання активів та зменшення чистих збитків свідчать про заходи, спрямовані на підвищення ефективності управління активами та покращення фінансової стійкості.

Аналіз рентабельності активів по валовому прибутку ПрАТ "КаметСталь" за 2022–2024 роки демонструє позитивну динаміку покращення фінансових показників:

Валовий прибуток зазнав суттєвих змін протягом аналізованого періоду. У 2022 році підприємство отримало збиток у розмірі -1 564 168 тис. грн. Проте вже у 2023 році валовий прибуток склав 1 801 082 тис. грн, що свідчить про значне покращення на 115%. У 2024 році валовий прибуток зріс на 36% порівняно з попереднім роком і досяг 2 451 426 тис. грн.

Коефіцієнт рентабельності активів по валовому прибутку показав суттєве покращення. У 2022 році цей показник був негативним (-5,9%), що відображає збиткову діяльність підприємства. У 2023 році коефіцієнт рентабельності зріс до 4,7%, демонструючи вихід на позитивну рентабельність. У 2024 році коефіцієнт продовжив зростати до 5,2%, що вказує на подальше підвищення ефективності використання активів.

Зміна рентабельності активів була позитивною протягом аналізованого періоду. У 2023 році вона збільшилась на 10,6%, а у 2024 році – ще на 0,6%. Це свідчить про сталий прогрес у покращенні фінансових показників підприємства.

Загалом, за період 2022–2024 років ПрАТ "КаметСталь" вдалося суттєво покращити рентабельність активів по валовому прибутку. Значне збільшення валового прибутку, зростання активів та вихід на позитивні показники рентабельності свідчать про успішність заходів, спрямованих на підвищення

ефективності діяльності підприємства.

Таблиця 2.12.

**Аналіз рентабельності діяльності ПрАТ "КаметСталь" за 2022-2024 роки**

Показник	Значення			Темп росту, %	
	2022	2023	2024	2023	2024
Чистий прибуток, тис. грн.	-883119	-912333	-237705	103	26
Валовий прибуток, тис. грн.	-1564168	1801082	2451426	-115	136
Чиста виручка від реалізації продукції, робіт, послуг, тис. грн	37850282	43071732	52388174	114	122
Коефіцієнт рентабельності діяльності по чистому прибутку, %	-2,1	-2,1	-0,5	103	21
Зміна рентабельності, %		-0,1	+1,7		
Коефіцієнт рентабельності діяльності по валовому прибутку %	-3,6	4,2	4,7	-115	112
Зміна рентабельності, %		+7,8	+0,5		

Джерело: розрахунки автора

Аналіз рентабельності діяльності ПрАТ "КаметСталь" за 2022–2024 роки свідчить про поступове покращення фінансових результатів підприємства, незважаючи на складні умови.

Чиста виручка від реалізації продукції, робіт, послуг стабільно зростала протягом аналізованого періоду. У 2023 році вона збільшилася на 14% порівняно з 2022 роком, досягнувши 43 071 732 тис. грн. У 2024 році виручка зросла на 22%, склавши 52 388 174 тис. грн. Це свідчить про зростання обсягів продажу та збільшення доходів підприємства.

Коефіцієнт рентабельності діяльності по чистому прибутку залишається негативним, що свідчить про збиткову діяльність підприємства. У 2022 та 2023

роках він складав -2,1%, однак у 2024 році покращився до -0,5%. Зміна рентабельності по цьому показнику у 2024 році склала +1,7%, що відображає тенденцію до зменшення збитковості.

Коефіцієнт рентабельності діяльності по валовому прибутку демонструє суттєве покращення. У 2022 році цей показник був негативним (-3,6%), але у 2023 році він збільшився до 4,2%, що свідчить про вихід на прибутковий рівень. У 2024 році коефіцієнт продовжив зростати, досягнувши 4,7%. Зміна рентабельності у 2023 році склала +7,8%, а у 2024 році – ще +0,5%.

Загалом, результати аналізу свідчать про поступове покращення фінансової ситуації ПрАТ "КаметСталь". Зменшення збитків, стабільне зростання чистої виручки та суттєве покращення показників рентабельності діяльності вказують на ефективність впроваджених заходів, спрямованих на підвищення прибутковості підприємства.

Таблиця 2.13

**Аналіз рентабельності продукції ПрАТ "КаметСталь" за 2022-2024 роки**

Показник	Значення			Темп росту, %	
	2022	2023	2024	2023	2024
Валовий прибуток, тис. грн.	-1564168	1801082	2451426	-115	136
Операційні витрати, тис. грн.	53188164	52680025	55174542	99	105
Коефіцієнт рентабельності продукції, %	-2,9	3,4	4,4		
Зміна рентабельності, %		+6,4	+1,0		

Джерело: розрахунки автора

Аналіз рентабельності продукції ПрАТ "КаметСталь" за 2022–2024 роки демонструє значні покращення показників, що свідчать про поступове підвищення ефективності діяльності підприємства.

Валовий прибуток у 2022 році був від'ємним і становив -1 564 168 тис. грн, що вказувало на збитковість виробництва. Однак у 2023 році валовий прибуток зріс до 1 801 082 тис. грн, що свідчить про темп зростання на 115% порівняно з попереднім роком. У 2024 році цей показник збільшився ще на 36%, досягнувши 2 451 426 тис. грн, що свідчить про стабільне покращення фінансових результатів.

Операційні витрати залишаються значними, але демонструють певну стабільність. У 2023 році вони зменшилися на 1% порівняно з 2022 роком і склали 52 680 025 тис. грн. У 2024 році операційні витрати зросли на 5%, досягнувши 55 174 542 тис. грн, що пов'язано з можливим збільшенням обсягів виробництва та реалізації продукції.

Коефіцієнт рентабельності продукції зазнав суттєвих змін протягом аналізованого періоду. У 2022 році цей показник становив -2,9%, що відображало збитковість продукції. У 2023 році рентабельність зросла до 3,4%, демонструючи значний приріст на +6,4 відсоткових пунктів. У 2024 році коефіцієнт рентабельності продовжив зростання, досягнувши 4,4%, із приростом на +1,0 відсотковий пункт.

Таким чином, результати аналізу вказують на суттєве покращення рентабельності продукції ПрАТ "КаметСталь". Основними факторами цього є зростання валового прибутку та ефективніше управління операційними витратами. Ці зміни свідчать про позитивну динаміку у фінансових показниках підприємства, що сприятиме його подальшій стабільності та конкурентоспроможності.

## **Висновки до розділу 2**

ПрАТ «Каметсталь» є одним із провідних підприємств металургійної галузі України з багатою історією та важливим внеском у промисловість країни. Його еволюція від заснування у ХІХ столітті до інтеграції в Групу Метінвест у 2021 році демонструє постійний розвиток і адаптацію до нових

викликів. Злиття з Дніпровським коксохімічним заводом у 2021 році та створення єдиного виробничого комплексу заклали основу для нових досягнень у сфері металургії.

Підприємство спеціалізується на виробництві металопродукції, серед яких безперервнолита заготовка (БЛЗ), катанка, сортовий прокат, арматура та чавун чушковий. У 2022 році найбільшу частку у виробництві та реалізації займала БЛЗ, яка забезпечила понад 53% від загальної виручки. Катанка та сортовий прокат також становлять значну частину продукції, свідчаючи про диверсифікацію портфеля підприємства.

Експортна діяльність є важливою складовою роботи підприємства. У 2022 році продукція експортувалася до 24 країн світу, серед яких Болгарія, Польща, Румунія, Німеччина, Італія та інші. Основні види експортованої продукції включають БЛЗ, катанку, трубку заготовку, молотні кулі, а також коксохімічні продукти, такі як пек і смола.

Виробничі показники за останні роки демонструють позитивні тенденції. У 2023 році Каметсталь збільшила обсяги виробництва чавуну на 19%, а сталі — на 30%. У 2024 році, попри складні умови ринку, підприємство продовжило нарощувати обсяги, забезпечивши зростання виробництва товарних напівфабрикатів на 3%. Водночас виробництво готової продукції скоротилося на 6%, головним чином через зменшення попиту на плоский прокат в умовах конкурентного тиску від дешевшої російської продукції.

Підприємство приділяє велику увагу оптимізації виробництва, підвищенню енергоефективності та зменшенню впливу на довкілля. Також проводиться активний пошук нових ринків збуту й вдосконалення бізнес-процесів. ПрАТ «Каметсталь» успішно реалізує стратегії розширення асортименту продукції, впроваджує інноваційні підходи та використовує сучасні технології для збереження конкурентоспроможності у глобальному масштабі.

Таким чином, ПрАТ «Каметсталь» є стабільним учасником ринку металургії, який, попри зовнішні виклики, демонструє динамічний розвиток,

високу якість продукції та орієнтацію на довгострокове зростання.

Підсумовуючи аналіз, можна зробити такі висновки. Підприємство ПрАТ «Каметсталь» в умовах воєнного стану в Україні продовжує здійснювати свою діяльність, демонструючи стійкість і здатність адаптуватися до нових викликів. Попри складну ситуацію в економічному середовищі, критично важливі активи підприємства залишилися непошкодженими, що забезпечило безперервність його операцій. Здійснені заходи з адаптації бізнес-процесів сприяли стабілізації діяльності, а застосування принципу безперервності діяльності для підготовки фінансової звітності є обґрунтованим.

Показники ліквідності ПрАТ «Каметсталь» свідчать про поступове покращення короткострокової платоспроможності. Абсолютна ліквідність збільшилася до 2024 року, хоча і демонструвала певну нестабільність. Критична та поточна ліквідність демонструють зростання, що свідчить про здатність підприємства своєчасно виконувати свої зобов'язання. Проте, для подальшого зміцнення фінансової позиції необхідно посилити контроль за обігом ліквідних активів.

Фінансова стійкість підприємства упродовж аналізованого періоду залишалася низькою через переважання позикових коштів у структурі фінансування. Хоча у 2024 році частка власного капіталу в пасивах почала вирівнюватися, загальна фінансова залежність від позикових ресурсів залишається високою, що вказує на потребу у збільшенні власного капіталу.

Показники рентабельності підприємства також зазнали негативного впливу через воєнні дії. Рентабельність активів і власного капіталу була негативною впродовж 2022–2023 років, однак у 2024 році спостерігаються ознаки покращення. Рентабельність продукції зросла до 4,4%, що є позитивною тенденцією. Проте рентабельність діяльності залишається низькою, що вимагає подальших заходів для підвищення ефективності використання ресурсів.

Загалом, підприємство демонструє певну стабілізацію у 2024 році завдяки вжитим заходам з оптимізації витрат, адаптації до ринкових умов і пошуку

нових можливостей. Для відновлення довоєнного рівня фінансової стабільності ПрАТ «Каметсталь» необхідно продовжувати роботу над підвищенням ліквідності, зменшенням залежності від позикових коштів та покращенням рентабельності діяльності.

В результаті аналізу динаміки фінансових результатів від операційної діяльності ПрАТ «Каметсталь» за 2021–2024 роки можна виділити кілька ключових тенденцій. Зростання чистого доходу від реалізації продукції демонструє стабільний позитивний тренд, що свідчить про активний розвиток підприємства та збільшення обсягів продажу. При цьому, хоча собівартість реалізованої продукції також зростала, темпи її приросту були трохи нижчими за темпи зростання виручки, що є позитивним сигналом щодо ефективності операційної діяльності.

Валовий прибуток зазнав суттєвих коливань: після валового збитку в 2022 році підприємство у 2023–2024 роках продемонструвало значне покращення цього показника, що свідчить про адаптацію до умов ринку та підвищення операційної ефективності. Однак інші операційні доходи суттєво скоротилися у 2023–2024 роках, що може свідчити про зниження доходів від допоміжної діяльності.

Фінансові результати від операційної діяльності залишалися збитковими протягом аналізованого періоду, однак у 2024 році спостерігалось суттєве скорочення збитків, що є позитивною динамікою. Водночас адміністративні витрати та витрати на збут демонстрували значне зростання, що вимагає додаткового контролю з боку підприємства.

Аналіз чистого прибутку підприємства виявив значні коливання: після прибутковості у 2021 році підприємство зазнало суттєвих збитків у 2022–2023 роках, однак у 2024 році їхній розмір значно зменшився. Зниження фінансових витрат упродовж аналізованого періоду є позитивним фактором, що свідчить про оптимізацію боргового навантаження. Незважаючи на це, фінансові доходи підприємства залишаються нестабільними, що може впливати на його фінансову стійкість.

Загалом, аналіз свідчить про те, що підприємство поступово адаптується до складних економічних умов. Хоча фінансовий стан залишається нестабільним, у 2024 році спостерігаються позитивні зрушення, такі як скорочення чистого збитку та зростання валового прибутку, що відкриває перспективи для подальшого відновлення та розвитку. Однак для досягнення повної стабілізації необхідно зосередитися на покращенні рентабельності, контролі витрат та збільшенні доходів від основної діяльності.

Аналіз динаміки операційних витрат ПрАТ "КаметСталь" за 2021–2024 роки та їхнього впливу на рентабельність продукції вказує на значні структурні та фінансові зміни, що стали наслідком як зовнішніх економічних чинників, так і внутрішніх трансформацій підприємства.

Операційні витрати підприємства демонструють стале зростання, особливо в частині матеріальних витрат, амортизаційних відрахувань та витрат на оплату праці. Протягом аналізованого періоду витрати зросли з 28 461 473 тис. грн у 2021 році до 55 174 542 тис. грн у 2024 році. Найбільший приріст спостерігався у 2022 році (+186,88%), що було викликано зростанням цін на сировину, збільшенням обсягів виробництва та інфляційними процесами. У наступні роки темпи приросту витрат стабілізувалися, відображаючи оптимізацію управлінських процесів.

У структурі витрат матеріальні затрати залишаються домінуючими, складаючи понад 80% від загальної суми. Незначне зростання частки амортизаційних витрат до 3,1% у 2024 році свідчить про модернізацію основних засобів, що є позитивним сигналом щодо оновлення виробничих потужностей.

Рентабельність продукції суттєво покращилася у 2023–2024 роках, переходячи з від'ємних значень у 2022 році (-2,9%) до позитивних у 2023 році (3,4%) і ще вищих у 2024 році (4,4%). Це свідчить про підвищення ефективності виробництва, незважаючи на значні операційні витрати.

Операційні витрати вплинули на зменшення збитковості підприємства. Чистий збиток скоротився з -912 333 тис. грн у 2023 році до -237 705 тис. грн

у 2024 році. При цьому валовий прибуток зріс до 2 451 426 тис. грн, забезпечуючи стабільну позитивну динаміку.

Загалом, проведений аналіз демонструє, що ПрАТ "КаметСталь" успішно адаптується до складних умов зовнішнього середовища. Основними досягненнями є зростання валового прибутку, покращення показників рентабельності та стабілізація витрат. Для забезпечення довгострокової стійкості підприємству важливо продовжувати оптимізацію витрат, інвестувати в оновлення обладнання та впроваджувати сучасні технології управління. Це дозволить зміцнити фінансові позиції та підвищити конкурентоспроможність у галузі.

## РОЗДІЛ 3

### ОПТИМІЗАЦІЯ ФОРМУВАННЯ ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ПРАТ "КАМЕТ-СТАЛЬ"

#### **3.1. Запровадження інноваційних підходів до управління фінансовими результатами**

У сучасному динамічному підприємницькому середовищі традиційні підходи до класифікації фінансових результатів, такі як "за видом діяльності", "за рівнем оподаткування" тощо, поступово втрачають свою актуальність. Ці ознаки більше не відображають повною мірою реальний фінансовий результат підприємства, оскільки вони не враховують суттєвий вплив зовнішніх змін, технологічних проривів, соціально-екологічних факторів та глобальних трансформацій у бізнес-практиках. Наприклад, ознака "за видом діяльності" часто не може охопити всі особливості сучасних бізнес-моделей через зростаючу диверсифікацію підприємницької діяльності.

Крім того, важливою характеристикою фінансового результату стає здатність підприємства адаптуватися до зовнішніх викликів, серед яких – зміни у макроекономіці, глобальні економічні кризи, політична нестабільність та постійні зміни законодавства. У цьому контексті ознаки, що базуються лише на внутрішніх параметрах підприємства, поступово втрачають свою значущість.

Швидкий розвиток технологій змушує підприємства активно впроваджувати інновації, щоб залишатися конкурентоспроможними, що, своєю чергою, значно впливає на їхні фінансові результати в довгостроковій перспективі. Крім того, глобальні виклики, такі як зміна клімату, соціальна відповідальність і сталий розвиток, підвищують значущість соціальних та екологічних аспектів, які також відіграють важливу роль у здатності підприємства забезпечувати стійкі позитивні фінансові результати.

Таблиця 3.1.

**Дефініції поняття "фінансовий результат" за сучасними  
класифікаційними ознаками**

Класифікаційні ознаки	Визначення фінансового результату
За ступенем врахування зовнішніх чинників	Фінансовий результат – це інтегрований показник ефективності діяльності суб'єкта господарювання, який виражає залишкову вартість усіх створених економічних цінностей після покриття витрат, включаючи операційні, інвестиційні та фінансові аспекти його діяльності.
	Фінансовий результат – це комплексна характеристика фінансового стану підприємства, яка відображає рівень його адаптації до зовнішнього середовища та здатність забезпечувати стійкість грошових потоків в умовах змінних макроекономічних чинників.
	Фінансовий результат – це динамічний показник економічної активності, який оцінює рівень фінансової незалежності підприємства та його здатність забезпечувати конкурентоспроможність у довгостроковій перспективі.
За урахуванням інновацій та технологічних аспектів	Фінансовий результат – це багатогранний економічний індикатор, який характеризує здатність підприємства ефективно використовувати наявні ресурси для досягнення економічних, соціальних та екологічних цілей, враховуючи ризики та можливості зовнішнього середовища.
	Фінансовий результат – це підсумковий результат діяльності суб'єкта, що включає як безпосередньо отриману фінансову вигоду, так і потенційну, закладену у майбутні періоди через довгострокові інвестиції, інновації та розвиток людського капіталу.
	Фінансовий результат – це кількісне і якісне вираження економічної продуктивності підприємства, яке включає не лише поточний прибуток, а й вартісний ефект від управлінських рішень щодо ризиків, екологічного впливу та корпоративної соціальної відповідальності підприємства.
За врахуванням соціальних та екологічних аспектів	Фінансовий результат – це економічний показник, який відображає здатність підприємства створювати стійкий прибуток, забезпечуючи інвесторам повернення на вкладений капітал, співробітникам – стабільний дохід, а суспільству – соціальні та екологічні вигоди.
	Фінансовий результат – це економічний показник, який характеризує рівень синергії між внутрішніми ресурсами підприємства та зовнішніми ринковими можливостями, відображаючи його роль у створенні суспільного добробуту та збереженні екологічного балансу.
За обсягом охоплення діяльності підприємства	Фінансовий результат – це узагальнений показник, що демонструє успіх чи неефективність стратегії підприємства у створенні доданої вартості, враховуючи вплив інновацій, цифрових технологій та екологічних стандартів.

Джерело: [32].

Додатково, багато підприємств працюють одночасно на локальних і міжнародних ринках, що значно ускладнює застосування традиційної класифікації фінансових результатів, орієнтованої на конкретні ринки або види діяльності.

Таким чином, інтеграція глобальної стратегії управління підприємницькою діяльністю, зокрема адаптації до різних ринкових умов, технологічних інновацій і трендів сталого розвитку, дає змогу глибше аналізувати фінансові результати. У зв'язку з цим у табл. 3.1 представлено найбільш актуальні ознаки для сучасного підприємницького середовища та відповідні визначення фінансових результатів.

З одного боку, різноманітність підходів до визначення поняття "фінансовий результат" сприяє його адаптації до умов конкретної галузі, особливостей економічної системи та цілей дослідження. Така варіативність підвищує гнучкість аналізу, дозволяючи використовувати індикатори, які найбільш точно відповідають потребам оцінки ефективності діяльності підприємства в певному контексті. Крім того, наявність різних поглядів стимулює наукову дискусію, сприяючи розвитку методології фінансово-економічного аналізу.

Однак, з іншого боку, розбіжності в трактуванні терміна "фінансовий результат" створюють бар'єри для уніфікації підходів, що може призводити до некоректних висновків. Це, своєю чергою, може перешкоджати ефективному прийняттю управлінських рішень та викликати недовіру серед інвесторів і зацікавлених сторін через нестачу прозорості та можливість маніпулювання даними.

В українській практиці традиційно аналіз фінансових результатів базується на горизонтальному підході до змін ключових економічних показників. При цьому основні методологічні відмінності між традиційним горизонтальним аналізом і аналізом із використанням сучасних класифікаційних ознак проявляються в інтерпретації результатів і врахуванні додаткових факторів, які забезпечують більш глибоке розуміння фінансових

результатів.

Горизонтальний аналіз, відомий також як аналіз динаміки, орієнтується на дослідження змін фінансових показників за певний період. Він фокусується на виявленні тенденцій через часові ряди та методи прогнозування. Аналіз передбачає порівняння показників між періодами для оцінки напрямку змін, що дозволяє отримати базові висновки про фінансову динаміку підприємства.

На противагу цьому, сучасний аналіз із застосуванням класифікаційних ознак є більш багатовимірним. Окрім традиційних фінансових індикаторів, він враховує соціально-економічний контекст, що дозволяє оцінити вплив макроекономічних, соціальних і екологічних змін на діяльність підприємства. Додатково, інтеграція технологічних і інноваційних аспектів створює можливості для більш комплексного аналізу взаємодій, сприяючи глибшому розумінню не лише фінансових результатів, але й їхніх причинно-наслідкових зв'язків.

Таблиця 3.2.

**Порівняння аналізу фінансових результатів ПрАТ "КаметСталь" у соціально-економічному контексті та з урахуванням інноваційно-технологічних аспектів**

Показники	Аналіз у соціально-економічному контексті	Аналіз з урахуванням інноваційних і технологічних аспектів
1	2	3
Чистий дохід від реалізації продукції	Стабільне зростання доходів на 91% у 2022 р., 14% у 2023 р. та 22% у 2024 р. демонструє активний розвиток і збільшення обсягів продажу, попри складну економічну ситуацію.	Використання цифрових платформ для торгівлі та прогнозування попиту за допомогою аналітики великих даних допомогло зберегти та розширити ринкову присутність підприємства.
Собівартість реалізованої продукції	Зростання собівартості на 211% у 2022 р. та на 21% у 2024 р. вказує на вплив інфляції та зростання цін на ресурси. Підтримка зайнятості стала важливим соціальним завданням.	Інтеграція енергоефективних технологій і автоматизація процесів дозволили зменшити витрати на енергоносії та ресурси, що частково компенсувало зростання собівартості.

Продовження табл. 3.2.

1	2	3
Валовий прибуток (збиток)	Негативний показник у 2022 р. (-1 564 168 тис. грн) став наслідком зовнішніх економічних викликів. Зростання прибутку до 2 451 426 тис. грн у 2024 р. відображає поступове відновлення.	Інновації у виробництві, включно з використанням роботизованих систем, сприяли підвищенню ефективності, що дозволило скоротити збитки та забезпечити зростання прибутку.
Інші операційні доходи	Пік у 2022 р. (2 852 284 тис. грн) свідчить про намагання диверсифікувати доходи. Зниження у 2023–2024 рр. відображає обмеженість таких можливостей у кризових умовах.	Технології управління відходами та монетизації побічних продуктів виробництва забезпечили нові джерела доходів, сприяючи фінансовій стабільності.
Адміністративні витрати	Зростання на 135% у 2024 р. порівняно з 2021 р. відображає інфляційні процеси та зростання витрат на управлінський персонал.	Автоматизація процесів управління через ERP-системи дозволила оптимізувати витрати на адміністративний апарат, підвищуючи ефективність ухвалення рішень.
Фінансовий результат до оподаткування	Значні збитки у 2022 р. (-1 074 240 тис. грн) та поступове скорочення до -284 253 тис. грн у 2024 р. відображають вплив військових дій та економічної нестабільності.	Впровадження автоматизованих систем управління фінансовими ризиками дозволило знизити вплив зовнішніх факторів на фінансові результати підприємства.

Джерело: складено автором на основі фінансової звітності та [32]

У роботі Є. В. Міщук, І.Г. Поліщук, проілюстровано це на прикладі аналізу фінансових результатів ПАТ "АрселорМіттал Кривий Ріг". Автором здійснено спробу провести аналогічне порівняння для базового підприємства - ПрАТ КаметСталь (табл. 3.2).

Ця таблиця відображає ключові аспекти діяльності ПрАТ "КаметСталь" у двох взаємопов'язаних контекстах: соціально-економічному та технологічно-інноваційному.

Отже, інтеграція додаткових класифікаційних ознак, які виходять за межі суто фінансових показників, дозволяє створити більш глибоке та комплексне бачення фінансового результату. Такий підхід враховує структурні трансформації у галузях, технологічні новації, зміни в управлінських методах та здатність підприємства адаптуватися до зовнішніх кризових викликів.

### **3.2. Оптимізація витрат підприємства як основа формування позитивного фінансового результату**

Формування позитивного фінансового результату є ключовою метою діяльності будь-якого підприємства. Для ПрАТ "КаметСталь" це завдання набуває особливого значення, враховуючи складні економічні умови, викликані війною, інфляцією та необхідністю інтеграції новітніх технологій у виробництво. Одним із найефективніших інструментів підвищення фінансової результативності є оптимізація витрат, що передбачає зниження надлишкових витрат без шкоди для основних виробничих процесів і якості продукції. У цьому розділі розглянуто основні напрямки оптимізації витрат підприємства, наведено аналіз витрат ПрАТ "КаметСталь" за 2021–2024 роки та запропоновано заходи для їхнього подальшого скорочення.

Витрати ПрАТ "КаметСталь" включають матеріальні витрати, витрати на оплату праці, соціальні відрахування, амортизаційні відрахування, а також інші операційні та фінансові витрати. Аналіз динаміки операційних витрат підприємства за 2021–2024 роки проведений у розділі 2 роботи, таблиця 2.4.

За результатами аналізу встановлено, що загальні витрати підприємства за період з 2021 до 2024 року зросли на 86,88%. Основними чинниками зростання стали:

Матеріальні витрати, які залишаються найбільшою складовою операційних витрат, зросли на 72,63% у 2022 році через інфляцію та збільшення вартості ресурсів.

Витрати на оплату праці продемонстрували зростання на 95,57% у 2022 році, що можна пояснити індексацією заробітних плат і необхідністю підтримки кваліфікованого персоналу.

Соціальні відрахування збільшилися на 96,13%, що корелює зі зростанням витрат на оплату праці.

Амортизаційні витрати показали значне зростання у 2024 році (+43,42%), що може бути наслідком оновлення виробничого обладнання.

Для досягнення позитивного фінансового результату ПрАТ "КаметСталь" необхідно сфокусуватися на ключових напрямках оптимізації витрат.

Оптимізація матеріальних витрат. Основну увагу слід приділити зниженню витрат на сировину та матеріали. Наприклад, перехід на альтернативні види сировини, які мають нижчу вартість, або впровадження технологій переробки відходів може значно скоротити витрати.

Зменшення енерговитрат.

Попри виклики, які принесла війна, група «Метінвест» продовжує вкладати кошти у розвиток своїх виробничих потужностей. У 2025 році на металургійному комбінаті «Каметсталь» стартувала масштабна інвестиційна програма із загальним бюджетом 2,5 млрд грн (\$59,8 млн), що стало рекордом за останні роки.

Одним із найважливіших напрямів є капітальний ремонт доменної печі №9, на який передбачено третину всього бюджету. Ця ініціатива дозволить забезпечити стабільне виробництво продукції та безперебійну роботу обладнання.

Крім того, «Каметсталь» готується реалізувати інноваційний для «Метінвесту» проєкт – будівництво альтернативної електростанції на основі сонячних панелей. Зараз спеціалісти працюють над розробкою технічних рішень для запуску цього енергоефективного й екологічного проєкту.

Загалом на 2025 рік заплановано реалізацію 114 інвестиційних проєктів, які включають модернізацію ключового обладнання, оновлення систем водопостачання та газопроводів. Особливу увагу приділено будівництву нового колектора доменного газу, що підвищить екологічну безпеку виробництва, а також модернізації системи управління машиною безперервного лиття заготовок №1.

У 2025 році компанія інвестує в «Каметсталь» рекордні \$59,8 млн, значна частина яких спрямована на оновлення основного обладнання та підтримку його ефективної роботи. Ці інвестиції закладають основу для подальшого розвитку підприємства, відкриття нових ринків збуту та збільшення

прибутковості. [11]

У числі основних ремонтних заходів – капітальний ремонт доменної печі №9, швидке оновлення домни №1М і модернізація конвертера №1. Крім того, у квітні 2025 року після капітального ремонту була запущена піч для вогневого підігріву вбирного масла в цеху уловлювання хімічних продуктів коксування. Це оновлення спрямоване на стабілізацію технологічного процесу та зниження енергоспоживання.

Енергозатрати становлять значну частку матеріальних витрат. Використання сучасних енергоефективних технологій, таких як автоматизовані системи моніторингу споживання енергії, дозволить знизити витрати на 15–20%.

Якщо у 2024 році витрати на енергоносії склали 12% від матеріальних витрат (5 313 012 тис. грн), то економія в 15% дозволить зменшити витрати на 796 952 тис. грн. Це свідчить про значний потенціал скорочення витрат за рахунок раціонального використання енергоресурсів та впровадження енергоефективних технологій.

Впровадження цифрових технологій у виробничі процеси сприятиме зменшенню амортизаційних витрат. Зокрема, використання технології Predictive Maintenance дозволяє попереджати поломки обладнання, знижуючи витрати на ремонт на 20%. При амортизаційних витратах у 2024 році 1 712 441 тис. грн, скорочення витрат на 20% забезпечить економію в 342 488 тис. грн. Це підтверджує доцільність впровадження інноваційних підходів у технічне обслуговування обладнання.

Введення КРІ для співробітників допоможе підвищити продуктивність праці та водночас оптимізувати чисельність персоналу. Перехід частини персоналу на віддалений режим роботи дозволить скоротити витрати на оплату праці на 10%. Такий підхід сприяє оптимізації витрат, зберігаючи при цьому якість виконання основних бізнес-процесів.

Для оцінки впливу запропонованих заходів на фінансовий результат використаємо прогнозовані дані після оптимізації витрат у 2025 році (таблиця

3.3).

Таблиця 3.3.

**Прогноз операційних витрат ПрАТ "КаметСталь" на 2025 рік, тис. грн**

<b>Показник</b>	<b>Фактичне значення</b>	<b>Оптимізація (%)</b>	<b>Оптимізовані витрати</b>
Матеріальні витрати	44 275 101	-5%	42 061 346
Витрати на оплату праці	2 138 174	-10%	1 924 357
Відрахування на соціальні заходи	458182	Без змін	458182
Амортизація	1 712 441	-20%	1 369 953
Інші операційні витрати	6 590 644	-8%	6 061 392
<b>Всього операційних витрат</b>	<b>55 174 542</b>	<b>-6%</b>	<b>51875230</b>

Джерело: розрахунки автора

В результаті оптимізації витрат загальна економія складе 3 299 312,00 тис. грн, що дозволить підприємству підвищити рентабельність та знизити операційні збитки.

Оптимізація витрат є необхідною умовою формування позитивного фінансового результату ПрАТ "КаметСталь". Проведений аналіз показав, що впровадження заходів із зниження матеріальних, енергетичних, трудових та амортизаційних витрат може суттєво покращити фінансову стійкість підприємства. Реалізація запропонованих заходів дозволить не лише скоротити витрати, але й забезпечити конкурентоспроможність підприємства у довгостроковій перспективі, сприяючи сталому розвитку в умовах складного ринкового середовища.

Адміністративні витрати підприємства у 2024 році склали 542 652 тис. грн. Оптимізація управлінських процесів через впровадження ERP-систем та автоматизацію документообігу здатна знизити ці витрати на 10%, що дорівнює 54 265 тис. грн. Це стане можливим завдяки зменшенню витрат на паперовий

документообіг, скороченню часу на виконання рутинних операцій і підвищенню ефективності управління персоналом.

ERP-система (Enterprise Resource Planning) — це інтегрована інформаційна система для управління основними бізнес-процесами підприємства. Вона дозволяє автоматизувати й оптимізувати різні аспекти діяльності компанії, включаючи фінанси, виробництво, постачання, збут, управління персоналом, складський облік і багато іншого.

ERP-системи забезпечують інтеграцію всіх ключових бізнес-процесів на єдиній платформі. Це дозволяє співробітникам різних відділів мати доступ до актуальної інформації в реальному часі, що покращує комунікацію та координацію між підрозділами.

Завдяки автоматизації рутинних завдань ERP-системи допомагають знизити витрати часу та мінімізувати ризик помилок, пов'язаних із людським фактором. Це сприяє підвищенню точності та ефективності виконання повсякденних операцій.

ERP-системи надають централізовану базу даних, яка дозволяє зберігати, узгоджувати та аналізувати інформацію в межах усієї організації. Це сприяє покращенню управління даними та забезпечує їхню точність і цілісність.

Системи ERP мають модульну структуру, що дає змогу адаптувати їх під індивідуальні потреби конкретного бізнесу. Гнучкість налаштування дозволяє компаніям впроваджувати лише необхідні функціональні блоки.

До складу ERP входять аналітичні інструменти, які дозволяють створювати звіти, проводити аналіз даних і робити прогнози щодо майбутнього розвитку компанії. Це підсилює стратегічне планування та прийняття рішень. Основні функції ERP-систем охоплюють фінансовий облік, зокрема ведення бухгалтерії, управління грошовими потоками та підготовку фінансової звітності. Також вони включають управління виробництвом, що дозволяє планувати виробничі процеси, контролювати виконання замовлень і облік витрат.

У сфері логістики ERP-системи забезпечують управління запасами,

складуванням, постачаннями та логістичними процесами. У сфері управління персоналом вони дозволяють вести облік працівників, нараховувати зарплату та контролювати продуктивність. ERP також підтримує CRM-функціональність — управління взаємодією з клієнтами, моніторинг продажів і аналіз поведінки споживачів, що сприяє покращенню сервісу та підвищенню лояльності клієнтів.

Переваги ERP-систем включають підвищення ефективності бізнес-процесів завдяки автоматизації й оптимізації, що знижує витрати часу й ресурсів. ERP забезпечує прозорість внутрішніх процесів, дозволяючи аналізувати їх і швидко реагувати на зміни. Інформація в реальному часі сприяє ухваленню обґрунтованих рішень, підвищуючи адаптивність компанії. Нарешті, ERP-системи є масштабованими — вони легко розширюються, дозволяючи додавати нові модулі та функції в міру зростання бізнесу.

Популярні ERP-системи включають SAP, Oracle NetSuite, Microsoft Dynamics, 1С:Підприємство, Odoo та інші. Вибір системи залежить від розміру підприємства, галузі та специфіки бізнесу.

Витрати на збут у 2024 році досягли 2 209 431 тис. грн. Використання цифрових маркетингових інструментів, таких як таргетована реклама та аналітика великих даних для вивчення ринку, а також скорочення витрат на традиційну рекламу та логістику можуть забезпечити економію в 15%, або 331 415 тис. грн. Додатково, впровадження автоматизованих систем управління транспортом сприятиме оптимізації логістичних маршрутів і подальшому зниженню витрат.

Інші операційні витрати підприємства у 2024 році становили 255 056 тис. грн. Зменшення цих витрат можливе за рахунок впровадження системи контролю надлишкових запасів, оптимізації управління ресурсами і мінімізації втрат через псування матеріальних цінностей. Такий підхід дозволить скоротити витрати на 10%, що дорівнює 25 506 тис. грн.

Фінансові витрати підприємства у 2024 році склали 60 993 тис. грн. Рефінансування кредитів із високими відсотковими ставками, використання

інструментів хеджування для зниження валютних ризиків та залучення партнерських програм для покриття позикових коштів можуть забезпечити скорочення витрат на 10%. Це дозволить заощадити 6 099 тис. грн.

Інші витрати підприємства у 2024 році досягли 11 044 тис. грн. Використання сучасних технологій переробки відходів і монетизація побічних продуктів виробництва можуть скоротити ці витрати на 20%, що складе економію в 2 209 тис. грн.

Загалом впровадження зазначених заходів дозволить зменшити витрати підприємства на:

Адміністративні витрати: 54 265 тис. грн

Витрати на збут: 331 415 тис. грн

Інші операційні витрати: 25 506 тис. грн

Фінансові витрати: 6 099 тис. грн

Інші витрати: 2 209 тис. грн

Загальна економія витрат від впровадження запропонованих заходів складе 419 494 тис. грн. Це сприятиме значному покращенню фінансових результатів підприємства, підвищенню його фінансової стійкості та конкурентоспроможності.

### **3.3. Прогнозування фінансових результатів підприємства на основі запропонованих заходів**

Зведення щодо зміни фінансових результатів базового підприємства представлено у таблиці 3.4. та на рис. 3.1.

У прогнозі фінансових результатів ПрАТ «КАМЕТСТАЛЬ» зазначено, що чистий дохід від реалізації продукції у 2021 році становив 19 782 704 тис. грн, у 2022 — 37 850 282 тис. грн, у 2023 — 43 071 732 тис. грн, у 2024 — 52 388 174 тис. грн, а у 2025 прогнозується на рівні 63 913 572 тис. грн. Зміна порівняно з попереднім періодом складає +11 525 398 тис. грн, що відповідає

темпу зростання виручки на 22%.

Таблиця 3.4.

**Прогнозування фінансових результатів ПрАТ "КАМЕТСТАЛЬ"**

Показник	сума, тис.грн		Зміна
	2024	2025 прогноз	
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	52 388 174	63 913 572	+11 525 398
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	49 936 748	56 799 923	+6 863 175
<b>Валовий: прибуток</b>	<b>2 451 426</b>	<b>7 113 650</b>	<b>+4 662 224</b>
Інші операційні доходи	229 474	229 474	+0
Адміністративні витрати	542 652	488 387	-54 265
Витрати на збут	2 209 431	2 364 091	+154 660
Інші операційні витрати	255 056	229 550	-25 506
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток/збиток</b>	<b>-326 239</b>	<b>4 261 096</b>	<b>+4 587 335</b>
Дохід від участі в капіталі	0	0	+0
Інші фінансові доходи	38 715	38 715	+0
Інші доходи	75 308	75 308	+0
Фінансові витрати	60 993	54 894	-6 099
Втрати від участі в капіталі	0	0	+0
Інші витрати	11 044	11 044	+0
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	0	0	+0
<b>Фінансовий результат до оподаткування: прибуток/збиток</b>	<b>-284 253</b>	<b>4 309 181</b>	<b>+4 593 434</b>
Витрати (дохід) з податку на прибуток	46 548	42 787	-3 761
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	0	0	+0
<b>Чистий фінансовий результат: прибуток/збиток</b>	<b>-237 705</b>	<b>4 351 968</b>	<b>+4 589 673</b>

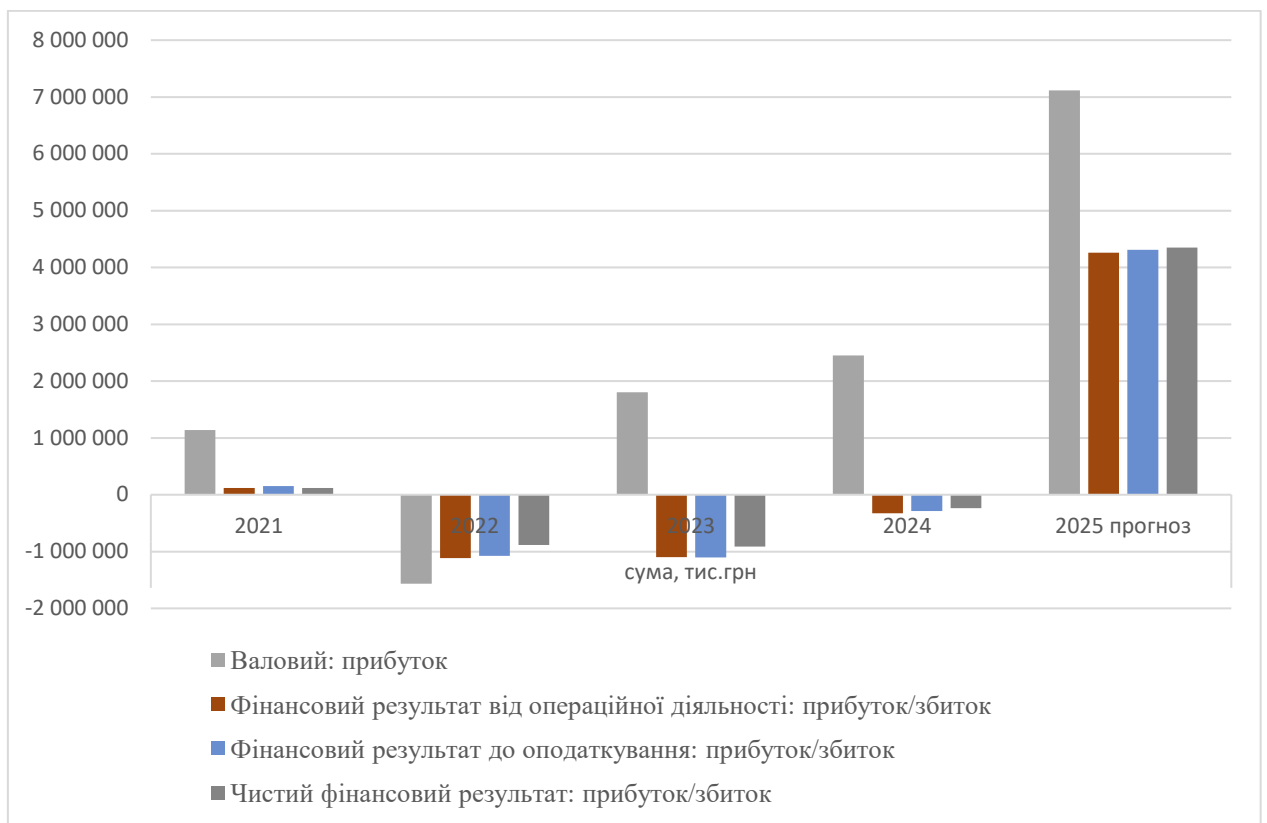
Джерело: розраховано автором

Фінансова ситуація підприємства демонструє суттєве покращення у 2025 році після збиткових 2022–2024 років. Очікується повернення до

прибутковості — прогнозований чистий фінансовий результат становитиме 4 351 968 тис. грн, що є найбільшим показником за весь розглянутий період. Це свідчить про ефективність запропонованих рекомендацій щодо оптимізації витрат та структури доходів.

Основним фактором позитивної динаміки є стабільне зростання чистого доходу від реалізації продукції. Прогноз на 2025 рік — 63 913 572 тис. грн, що на 11 525 398 тис. грн більше порівняно з 2024 роком. Це відповідає темпу зростання на рівні 22%, який уже був зафіксований у попередньому періоді.

Водночас, хоча собівартість також зростає, її приріст стримано нижчий (6 863 175 тис. грн), що дозволяє збільшити валовий прибуток до 7 113 650 тис. грн. Це значне покращення після негативного значення у 2022 році та відносно низьких прибутків у 2023–2024 роках.



**Рис. 3.1. Прогнозування фінансових результатів ПрАТ "КаметСталь" на 2025 рік**

Джерело: розраховано автором

Адміністративні витрати вдається скоротити завдяки впровадженню

оптимізацій, тоді як витрати на збут зростають, але в межах контрольованих параметрів. Інші операційні витрати також знижуються, що позитивно впливає на загальний фінансовий результат від операційної діяльності — він у 2025 році очікується на рівні 4 261 096 тис. грн.

Фінансові витрати зменшуються, а інші фінансові доходи та інші доходи залишаються стабільними, що створює сприятливе середовище для фінансової стійкості. Податкове навантаження залишається контрольованим, а чистий прибуток суттєво зростає.

Загалом, прогноз на 2025 рік свідчить про вихід компанії з періоду збитковості та формування чіткої тенденції до сталого зростання. Це є результатом як збільшення обсягів реалізації, так і вдалого управління витратами та ресурсами.

Таблиця 3.5.

### Прогноз рентабельності діяльності ПрАТ "КаметСталь" на 2025 рік

Показник	Значення			Темп росту, %	
	2023	2024	2025 прогноз	2024	2025 прогноз
Чистий прибуток, тис. грн.	-912333	-237705	4351968	26	-1831
Валовий прибуток, тис. грн.	1801082	2451426	7113650	136	290
Чиста виручка від реалізації продукції, робіт, послуг, тис. грн	43071732	52388174	63913572	122	122
Коефіцієнт рентабельності діяльності по чистому прибутку, %	-1,7	-0,5	6,8	26	-1501
Зміна рентабельності, %		+1,3	+7,3		
Коефіцієнт рентабельності діяльності по валовому прибутку %	3,4	4,7	11,1	136	238
Зміна рентабельності, %		+1,2	+6,5		

Джерело: розраховано автором

Згідно з таблицею 3.5, у 2025 році ПрАТ «КаметСталь» очікує суттєве

покращення показників рентабельності своєї діяльності. Найважливішим є перехід компанії з чистого збитку у 2023 та 2024 роках до прибуткової діяльності у 2025-му. Прогнозований чистий прибуток становить 4 351 968 тис. грн, що свідчить про ефективну реалізацію змін та фінансове оздоровлення підприємства.

Валовий прибуток також демонструє стрімке зростання: з 1 801 082 тис. грн у 2023 році до 7 113 650 тис. грн у 2025-му. Це відповідає темпу росту на 290%, що є показником значного покращення ефективності основної діяльності підприємства. При цьому чиста виручка стабільно зростає щороку на 22%, досягнувши у 2025 році 63 913 572 тис. грн.

Коефіцієнт рентабельності діяльності за чистим прибутком у 2023 році був від'ємним (-1,7%), що свідчило про збиткову діяльність. У 2024 році він дещо покращився до -0,5%, а у 2025 очікується позитивне значення — 6,8%, що є дуже позитивним сигналом. Зміна рентабельності в цьому показнику склала +1,3% у 2024 і +7,3% у 2025 році.

Щодо рентабельності за валовим прибутком, то вона також зростає: з 3,4% у 2023 році до 11,1% у 2025-му. Темп приросту у 2025 році становить 238%, що вказує на значне підвищення прибутковості реалізованої продукції. Зміна рентабельності у 2025 становить +6,5%.

Отже, прогноз на 2025 рік свідчить про значне покращення фінансового стану ПрАТ «КаметСталь», зростання ефективності та прибутковості діяльності. Це підтверджується позитивною динамікою як абсолютних фінансових показників, так і коефіцієнтів рентабельності.

На основі таблиці 3.6 можна зробити висновок, що ПрАТ «КаметСталь» у 2025 році прогнозує суттєве підвищення рентабельності продукції. Один із ключових факторів цього зростання — трикратне збільшення валового прибутку: з 2 451 426 тис. грн у 2024 році до 7 113 650 тис. грн у 2025 році, що відповідає темпу приросту на 290%.

Водночас операційні витрати, навпаки, знижуються — з 53 015 924 тис. грн у 2024 році до 48 475 729 тис. грн у 2025 році. Темп їх скорочення

становить 91%, що вказує на ефективну реалізацію заходів з оптимізації витрат.

Таблиця 3.6.

### Аналіз рентабельності продукції ПрАТ "КаметСталь" на 2025 рік

Показник	Значення			Темп росту, %	
	2023	2024	2025 прогноз	2024	2025 прогноз
Валовий прибуток, тис. грн.	1801082	2451426	7113650	136	290
Операційні витрати, тис. грн.	45059091	53015924	48475729	118	91
Коефіцієнт рентабельності продукції, %	4,0	4,6	14,7		
Зміна рентабельності, %		+0,6	+10,1		

Джерело: розраховано автором

У результаті коефіцієнт рентабельності продукції зріс з 4,6% у 2024 році до 14,7% у 2025-му. Це приріст на 10,1 процентних пунктів, що є дуже суттєвим покращенням. Зростання рентабельності свідчить про підвищення прибутковості виробленої продукції, покращення структури витрат та ефективне управління операційною діяльністю.

Тобто, з метою покращення рентабельності слід звернути увагу на підвищення ефективності використання ресурсів підприємства. Це передбачає модернізацію виробничих потужностей, впровадження енергоефективних технологій та автоматизацію ключових бізнес-процесів. Оптимізація витрат, зокрема шляхом скорочення непрямих витрат і запровадження жорсткого контролю за витратами на збут та адміністративні потреби, також сприятиме підвищенню прибутковості.

Загалом, аналіз демонструє, що у 2025 році підприємство вийде на якісно новий рівень ефективності своєї виробничої діяльності. Це результат стратегічних рішень, спрямованих на підвищення прибутку та зниження витрат.

### Висновки по розділу 3

У сучасному підприємницькому середовищі традиційні підходи до класифікації фінансових результатів, такі як поділ за видами діяльності чи рівнем оподаткування, стають малоефективними. Вони не враховують зовнішні виклики, що впливають на бізнес: макроекономічну нестабільність, глобальні кризи, технологічні інновації, екологічні ризики та соціальні зміни. У таких умовах стає важливим розглядати фінансові результати як динамічний, багатовимірний показник, що включає адаптивність підприємства, його інноваційний потенціал, здатність до сталого розвитку та впровадження цифрових технологій.

Сучасні трактування поняття «фінансовий результат» охоплюють не лише безпосередню прибутковість, а й потенціал підприємства до створення довгострокової цінності через ефективне управління ресурсами, вплив на суспільство й екологію. Запропоновано класифікацію фінансового результату за новими ознаками: з урахуванням зовнішніх чинників, технологічних аспектів, соціальної та екологічної ефективності, а також за масштабом охоплення діяльності підприємства.

Багато підприємств працюють у багатофакторному середовищі, поєднуючи локальні й міжнародні ринки, що також ускладнює застосування усталених підходів. Тому для точнішого аналізу результатів доцільно враховувати взаємодію підприємства з його середовищем, здатність реагувати на виклики та використовувати новітні інструменти управління.

У роботі порівнюється традиційний горизонтальний аналіз із сучасним підходом, що базується на розширених класифікаційних ознаках. Якщо перший зосереджується на динаміці змін фінансових показників у часі, то другий включає аналіз соціально-економічного контексту, технологічних інновацій і управлінських рішень. Це дозволяє краще зрозуміти причини формування фінансового результату та його перспективність.

Автором проведено порівняння впливу соціально-економічних і

технологічних чинників на ключові фінансові показники. Встановлено, що впровадження інновацій (наприклад, ERP-систем, аналітики даних, енергоефективних технологій) дозволяє підвищити прибутковість, знизити витрати й зменшити негативний вплив зовнішніх ризиків. У результаті робиться висновок про доцільність переходу до нових підходів в аналізі фінансових результатів, які враховують сучасні вимоги до адаптивності, стійкості та довгострокового розвитку бізнесу.

Формування позитивного фінансового результату є головною метою діяльності ПрАТ «КаметСталь», особливо в умовах війни, інфляції та технологічних змін. Основним інструментом досягнення цієї мети є оптимізація витрат, яка передбачає зниження надлишкових витрат без шкоди для якості продукції й основних процесів. Витрати підприємства включають матеріальні ресурси, оплату праці, соціальні нарахування, амортизацію, а також інші операційні й фінансові витрати.

Найбільший тиск на витрати створюють інфляція, зростання цін на ресурси та потреба в оновленні обладнання. Матеріальні витрати, заробітна плата та пов'язані з нею соціальні відрахування різко зростають. У відповідь підприємство впроваджує низку заходів: заміна сировини на дешевшу, переробка відходів, використання енергоефективних рішень, автоматизація виробництва, впровадження КРІ для персоналу, перехід на віддалену роботу.

У 2025 році «КаметСталь» реалізує масштабну інвестиційну програму з модернізації обладнання, ремонту доменних печей, розвитку екологічної інфраструктури та встановлення сонячної електростанції. Очікується економія на енергоносіях, амортизації, зарплаті та адміністративних витратах. ERP-система виступає як базовий інструмент для централізованого управління ресурсами та даними.

Додаткові заходи включають цифрову трансформацію збуту, оптимізацію логістики, управління запасами, хеджування валютних ризиків і переробку відходів. За підсумком, прогнозована загальна економія операційних витрат у 2025 році становить понад 3,29 млрд грн, а додаткові скорочення витрат — ще

419 млн грн. Це суттєво покращує фінансову стійкість і конкурентоспроможність підприємства, закладаючи підґрунтя для сталого розвитку.

У результаті впровадження комплексу заходів із оптимізації витрат ПрАТ «КаметСталь» досягає суттєвого покращення фінансових результатів. Основні зусилля були спрямовані на зниження матеріальних, енергетичних, трудових, амортизаційних, адміністративних та фінансових витрат, а також витрат на збут. Загальна прогнозована економія становить понад 3,7 млрд грн, що суттєво зменшує загальні операційні витрати підприємства.

Завдяки ефективній реалізації запропонованих заходів прогнозується зростання чистого доходу у 2025 році на 22% у порівнянні з попереднім роком, а фінансовий результат до оподаткування змінюється з збитку у 2024 році (284 253 тис. грн) на прибуток у 2025 році (4 309 181 тис. грн).

Особливо важливим показником ефективності є зростання рівня рентабельності. Зокрема, рентабельність операційної діяльності зростає з -0,6% у 2024 році до 6,7% у 2025 році. Чиста рентабельність продажу зростає з -0,45% до 6,8%, що вказує на повернення підприємства до стійкої прибутковості. Валовий прибуток збільшується майже у три рази — з 2 451 426 тис. грн у 2024 році до 7 113 650 тис. грн у 2025 році.

Це свідчить про ефективність запропонованих управлінських рішень та оптимізаційних заходів. Внаслідок зниження витрат, автоматизації процесів, впровадження сучасних технологій та інвестицій у модернізацію, підприємство демонструє покращення ключових фінансових показників та досягає високої фінансової стійкості і рентабельності. Така динаміка створює передумови для подальшого розвитку, зростання конкурентоспроможності та адаптації до умов складного економічного середовища.

## ВИСНОВКИ

Результати проведеного аналізу підтверджують, що фінансовий результат є ключовим показником у системі фінансової діяльності підприємства, оскільки він інтегрує результати усіх видів господарської діяльності та відображає рівень економічної ефективності. Він формується як різниця між доходами та витратами, підсумовуючи вплив зовнішнього середовища, внутрішніх управлінських рішень і загальної кон'юнктури ринку. Залежність точності визначення фінансового результату від облікової політики підприємства та національного законодавчого регулювання обумовлює необхідність гармонізації підходів до обліку доходів і витрат.

У нормативному полі визначені основні складові фінансового результату — доходи, витрати, прибуток і збиток, однак не враховано варіант нульового результату, який має суттєве аналітичне значення. Зокрема, відсутність прибутку чи збитку може свідчити про досягнення точки беззбитковості, що особливо актуально в умовах кризи або на етапі становлення підприємства. Тому важливо розглядати фінансовий результат не лише як фіксацію прибутковості, а як індикатор ефективності стратегічного і тактичного управління.

Методологічне забезпечення аналізу фінансового результату є багатограним і включає як традиційні підходи (метод порівняння доходів і витрат, метод зміни чистих активів), так і сучасні аналітичні інструменти (економіко-математичне моделювання, data mining, концепції фінансового важеля тощо). Наукова література висвітлює різні трактування сутності фінансового результату, зокрема в контексті його взаємозв'язку з капіталом, активами, грошовими потоками та ефективністю використання ресурсів.

Аналіз фінансового результату має включати як кількісну, так і якісну складову, враховуючи особливості галузі, етап життєвого циклу підприємства, рівень конкуренції та ризику. Горизонтальний, вертикальний, трендовий, коефіцієнтний і факторний аналізи забезпечують багатопланову оцінку змін,

динаміки та структури результатів. Інтеграція цих методів із прогностичними моделями дозволяє здійснювати моніторинг негативних тенденцій і вчасно ухвалювати управлінські рішення.

Особливої актуальності набуває прогнозування фінансових результатів в умовах нестабільного економічного середовища. Застосування математичних моделей дозволяє оцінити можливі сценарії розвитку, однак вимагає врахування динамічності зовнішніх факторів, що часто залишаються поза межами математичних припущень. Тому ефективне прогнозування можливе лише за умови поєднання формалізованих підходів із гнучким стратегічним баченням.

Удосконалення підходів до аналізу та управління фінансовими результатами передбачає цифровізацію облікових процесів, автоматизацію збору і обробки даних, розвиток аналітичних компетенцій персоналу та підвищення прозорості фінансової звітності. Це дозволить адаптуватися до мінливих умов, посилити контроль за ефективністю ресурсного використання та забезпечити довгострокову конкурентоспроможність підприємства.

Оцінка стану та перспектив гірничо-металургійного комплексу України засвідчила його стратегічне значення для національної економіки. Попри значні втрати, завдані війною, галузь залишається важливою складовою ВВП та експортного потенціалу. Проте її подальший розвиток ускладнюється низкою проблем. Зокрема, висока вартість електроенергії істотно впливає на собівартість продукції, знижуючи конкурентоспроможність на зовнішніх ринках. Руйнування енергетичної інфраструктури й залежність від імпорту енергоносіїв поглиблюють енергетичну кризу, особливо для виробників із високою енергоємністю, таких як підприємства з виробництва залізрудного концентрату.

Крім того, дефіцит кваліфікованих кадрів, зумовлений мобілізацією та еміграцією, знижує ефективність виробництва та стримує модернізаційні процеси. Зростання логістичних витрат, обмеження транспортної інфраструктури та підвищення тарифів на залізничні перевезення створюють

додатковий тиск на фінансові результати підприємств галузі.

Особливу загрозу становить посилення конкуренції з боку російських виробників, які мають переваги у вигляді нижчих енергетичних витрат і доступу до стабільної інфраструктури. Це зумовлює необхідність державної підтримки українських виробників шляхом лобіювання інтересів на міжнародному рівні, запровадження спеціальних режимів оподаткування, компенсацій експортних витрат і стимулювання модернізації підприємств.

Водночас, введення в ЄС вуглецевого податку вимагає адаптації українських виробників до нових екологічних стандартів. Попри складні воєнні умови, інтеграція до «зеленої» економіки є стратегічною необхідністю, що забезпечить не лише збереження, а й посилення позицій на європейському ринку. Найбільш перспективними напрямками є виробництво заліза прямого відновлення (DRI) та гарячебрикетованого заліза (HBI), які відповідають вимогам низьковуглецевого виробництва і можуть стати основою нової експортної моделі.

Покращення енергетичної незалежності шляхом розвитку атомної енергетики, розширення інвестиційного співробітництва з ЄС і використання міжнародних фінансових інструментів сприятимуть реалізації проєктів «зеленої» металургії. Це дозволить Україні позиціонувати себе як надійного постачальника екологічно чистої металопродукції, водночас забезпечуючи сталий розвиток та післявоєнне відновлення економіки.

Гірничо-металургійна галузь України зазнала значних втрат унаслідок війни. Зруйновано виробничі потужності, порушено логістику, впала частка у ВВП і експорті. Проте галузь демонструє здатність до відновлення. Відбувається переорієнтація на внутрішній ринок, зростає споживання металопродукції всередині країни, впроваджуються державні програми підтримки та фінансові пільги. У 2025 році внутрішнє споживання зросло на 41%, що свідчить про відновлення попиту. Основними експортними ринками залишаються країни ЄС, але модернізація відповідно до екологічних стандартів є передумовою збереження конкурентоспроможності. Інвестиції в

«зелені» технології сприятимуть як екологічній адаптації, так і доступу до нових ринків.

У довгостроковій перспективі металургія стане важливою частиною економічного відновлення. Стратегічні інвестиції, модернізація та інтеграція у глобальні ланцюги створять умови для сталого зростання. Підприємства галузі демонструють стійкість і здатність до трансформацій, підтверджуючи свою ключову роль у післявоєнному відновленні.

ПрАТ «Каметсталь» — одне з провідних підприємств галузі, яке зберегло безперервність діяльності завдяки збереженню основних активів. Підприємство спеціалізується на виробництві чавуну, сталі, арматури, сортового прокату, з яких найбільшу частку становить БЛЗ. Експорт здійснюється у понад 20 країн. Попри війну, у 2023–2024 роках підприємство збільшило обсяги виробництва сталі на 30%, чавуну — на 19%, а у 2024 році — напівфабрикатів на 3%. Водночас скорочення виробництва готової продукції на 6% зумовлено зниженням попиту через ціновий тиск з боку РФ.

Компанія фокусується на енергоефективності, оптимізації процесів, модернізації обладнання та пошуку нових ринків. У 2022 році експорт забезпечувався за рахунок БЛЗ, катанки, коксу та допоміжної продукції. У 2024 році відзначено зростання внутрішнього споживання, що підкріплює адаптаційні спроможності підприємства.

Фінансові показники свідчать про позитивну динаміку. Показники ліквідності покращуються, хоча залишаються певні коливання. Поточна і критична ліквідність зростають, проте потрібне посилення контролю за обігом активів. Фінансова стійкість ще низька через високу залежність від позикових коштів, хоча структура капіталу поступово вирівнюється.

Рентабельність підприємства покращується: у 2024 році рентабельність продукції зросла до 4,4%. Проте рентабельність діяльності ще низька, що потребує подальшої оптимізації витрат і підвищення ефективності. Валова рентабельність демонструє зростання після збитковості 2022 року. Адміністративні витрати та витрати на збут зростають, що вимагає контролю.

Попри зниження фінансових витрат і часткове скорочення збитків, фінансова дохідність залишається нестабільною.

Операційні витрати зросли з 28,5 млрд грн у 2021 році до понад 55 млрд грн у 2024 році. Основу структури витрат становлять матеріальні ресурси (понад 80%), незначне зростання частки амортизації свідчить про модернізацію. Найбільше зростання витрат відбулося у 2022 році (+186,88%) через зростання цін на сировину та інфляцію. У 2023–2024 роках темпи стабілізувалися, що свідчить про адаптацію до нових умов.

Підприємство демонструє поступову стабілізацію і адаптацію до складного економічного середовища. Основними завданнями залишаються покращення рентабельності, контроль витрат і зменшення залежності від зовнішніх джерел фінансування. Позитивні зміни у 2024 році відкривають можливості для подальшого розвитку.

Формування позитивного фінансового результату є головною метою діяльності ПрАТ «КаметСталь», особливо в умовах війни, інфляції та технологічних змін. Основним інструментом досягнення цієї мети є оптимізація витрат, яка передбачає зниження надлишкових витрат без шкоди для якості продукції й основних процесів. Витрати підприємства включають матеріальні ресурси, оплату праці, соціальні нарахування, амортизацію, а також інші операційні й фінансові витрати.

Найбільший тиск на витрати створюють інфляція, зростання цін на ресурси та потреба в оновленні обладнання. Матеріальні витрати, заробітна плата та пов'язані з нею соціальні відрахування різко зростають. У відповідь підприємство впроваджує низку заходів: заміна сировини на дешевшу, переробка відходів, використання енергоефективних рішень, автоматизація виробництва, впровадження КРІ для персоналу, перехід на віддалену роботу.

У 2025 році «КаметСталь» реалізує масштабну інвестиційну програму з модернізації обладнання, ремонту доменних печей, розвитку екологічної інфраструктури та встановлення сонячної електростанції. Очікується економія

на енергоносіях, амортизації, зарплаті та адміністративних витратах. ERP-система виступає як базовий інструмент для централізованого управління ресурсами та даними.

Додаткові заходи включають цифрову трансформацію збуту, оптимізацію логістики, управління запасами, хеджування валютних ризиків і переробку відходів. За підсумком, прогнозована загальна економія операційних витрат у 2025 році становить понад 3,29 млрд грн, а додаткові скорочення витрат — ще 419 млн грн. Це суттєво покращує фінансову стійкість і конкурентоспроможність підприємства, закладаючи підґрунтя для сталого розвитку. У результаті впровадження комплексу заходів із оптимізації витрат ПрАТ «КаметСталь» досягає суттєвого покращення фінансових результатів. Основні зусилля були спрямовані на зниження матеріальних, енергетичних, трудових, амортизаційних, адміністративних та фінансових витрат, а також витрат на збут. Загальна прогнозована економія становить понад 3,7 млрд грн, що суттєво зменшує загальні операційні витрати підприємства. Завдяки ефективній реалізації запропонованих заходів прогнозується зростання чистого доходу у 2025 році на 22% у порівнянні з попереднім роком, а фінансовий результат до оподаткування змінюється з збитку у 2024 році (284 253 тис. грн) на прибуток у 2025 році (4 309 181 тис. грн).

Особливо важливим показником ефективності є зростання рівня рентабельності. Зокрема, рентабельність операційної діяльності зростає. Чиста рентабельність продажу зростає, що вказує на повернення підприємства до стійкої прибутковості. Валовий прибуток збільшується майже у три рази.

Це свідчить про ефективність запропонованих управлінських рішень та оптимізаційних заходів. Внаслідок зниження витрат, автоматизації процесів, впровадження сучасних технологій та інвестицій у модернізацію, підприємство демонструє покращення ключових фінансових показників та досягає високої фінансової стійкості і рентабельності. Така динаміка створює передумови для подальшого розвитку, зростання конкурентоспроможності та адаптації до умов складного економічного середовища.

## СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Rail.insider. Тариф на вантажні перевезення зростає на 37%, – пропозиція УЗ. URL: <https://www.railinsider.com.ua/uz-pogodyla-indeksacziyi-vantazhnyh-taryfiv-na-37> (дата звернення 15.05.2025)
2. А. Д. Глушко, А.О. Грачова. Методичні засади аналізу фінансових результатів діяльності підприємства. DOI: 10.32702/2307-2105-2019.6.34
3. Власова Н. О., Мелушова І. Ю. Ефективність формування фінансових результатів підприємств роздрібної торгівлі. Харків : Харківський держ. ун-т харчування та торгівлі, 2008. 259 с.
4. Господарський кодекс України. Від 16 січня 2003 р. № 436-IV. З подальшими змінами // Відомості Верховної Ради (ВВР). – 2003. – № 18, № 19-20, № 21-22. <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/436-15#Text> (дата звернення 12.04.2025)
5. Гуцаленко, Л., Молдован, М. (2025). Методичні засади аналізу фінансових результатів підприємств аграрного бізнесу. *Сталий розвиток економіки*, (1 (52), 56-64. <https://doi.org/10.32782/2308-1988/2025-52-8>
6. Єрмоленко Г. Exclusive. Україна має одні з найвищих цін на електроенергію в Європі. URL: <https://gmk.center/ua/infographic/ukraina-maie-odni-z-najvishhih-cin-na-elektroenergiju-v-ievropi/> (дата звернення 20.04.2025)
7. Загородній А.Г., Вознюк Г.Л., Партин Г.О. Облік і аудит: Термінологічний словник. Львів: “Центр Європи”, 2002. 671 с.
8. Зінченко С. Сім викликів української металургії в 2025 році та погляд у майбутнє. Сайт ГМК Центр. URL: <https://gmk.center/ua/opinion/sim-viklikiv-ukrainskoi-metalurgii-v-2025-roci-ta-poglyad-u-majbutnie/> (дата звернення 25.05.2025)
9. Іщенко Н.А. Фінансові результати діяльності малих підприємств та особливості їх формування. *Бізнес Інформ*. 2020. №5. С. 388-393. DOI: <https://doi.org/10.32983/2222-4459-2020-5-388-393>.

- 10.Коваль Л.В., Р. В. Резніченко. Поняття фінансового результату діяльності підприємства. DOI: <https://doi.org/10.32702/2307-2105.2024.2.59>
- 11.Колісниченко В. «Каметсталь» інвестує понад 2,5 млрд грн у модернізацію виробництва у 2025 році. URL: <https://gmk.center/ua/news/kametstal-investuie-ponad-2-5-mlrd-grn-u-modernizaciju-virobnictva-u-2025-roci/> (дата звернення 18.05.2025)
- 12.Колісниченко В. ЄС у 2024 році імпортував з РФ 5,34 млн т продукції ГМК. URL: <https://gmk.center/ua/infographic/ies-u-2024-roci-importuvav-z-rf-5-34-mln-t-produkcii-gmk/> (дата звернення 10.04.2025)
- 13.Лесюк А.С. Оцінка фінансових результатів діяльності підприємств в Україні. *Агросвіт*. 2020. № 15. С. 67-73. DOI: <https://doi.org/10.32702/2306&6792.2020.15.67>.
- 14.Мочерний С.В. Політична економія: навчальний посібник. Київ : Знання-Прес, 2002. 687 с.
- 15.Мардус Н. Ю., Брік С. В. Теоретичні і методичні підходи до визначення поняття «фінансовий результат» у фінансовому обліку та аудиті. *Східна Європа: економіка, бізнес та управління*. 2021. № 29. С. 148-153.
- 16.Масюк Ю.В., Боюн В.Ю. Управління фінансовими результатами діяльності сільськогосподарського підприємства. *Економіка та держава*. 2021. № 10. С. 93-96. DOI: <https://doi.org/10.32702/2306-6806.2021.10.93>.
- 17.Національне положення (стандарт) бухгалтерського обліку 1 «Загальні вимоги до фінансової звітності»: Наказ Міністерства фінансів України від 07.02.2013 р. № 73. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/z0336-13>. (дата звернення 14.05.2025)
- 18.Огляд економіки у вересні. Що заважає металургійному виробництву зростати. Центр економічної стратегії. URL: [https://ces.org.ua/economic\\_review\\_2024\\_september/](https://ces.org.ua/economic_review_2024_september/) (дата звернення 22.04.2025)
- 19.Пантелеєв В.П., Сніжко О.С. Словник бухгалтера та аудитора. Київ: Інформ.-аналіт. Агентство, 2009. 239 с.

- 20.Патарідзе-Вишинська М. В. Визначення та облік фінансового результату: вітчизняний і зарубіжний досвід. *Формування ринкових відносин в Україні*. 2016. № 2. С. 25-37.
- 21.Податковий кодекс України від 04.11.2011 р. №4014-І. URL: [www.zakon.rada.gov.ua](http://www.zakon.rada.gov.ua) (дата звернення 13.05.2025)
- 22.Положення (стандарт) бухгалтерського обліку 16 «Витрати», затверджений наказом Міністерства фінансів України від 31.12.1999р. № 318. URL: (дата звернення 11.05.2025)
- 23.ПрАТ КАМЕТ-СТАЛЬ. Офіційний сайт холдингу «Метінвест». URL: <https://ks.metinvestholding.com/> (дата звернення 19.04.2025)
- 24.Про затвердження Інструкції про безготівкові розрахунки в національній валюті користувачів платіжних послуг. Постанова правління Національного Банку України 29.07.2022 № 163. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/v0163500-22#Text> (дата звернення 17.04.2025)
- 25.Рзаєва Т. Г., Сереветник О. В. Фінансові результати та напрями їх аналізу за показниками фінансової звітності. *Вісник Хмельницького національного університету*. 2020. № 3. С. 121-124. DOI: <https://doi.org/10.31891/2307-5740-2020-282-3-22>.
- 26.Річна інформація емітента цінних паперів за 2022 рік. ПрАТ КАМЕТ-СТАЛЬ. URL: <https://ks.metinvestholding.com/index.php/home/informatsiya-dlya-aktsioneriv-ta-stejkkholderiv/2-uncategorised/4-korporativnye-dokumenty> (дата звернення 20.05.2025)
- 27.Річні звіти. Офіційний сайт холдингу «Метінвест». URL: <https://metinvestholding.com/ua/investor/annualreports> (дата звернення 15.05.2025)
- 28.Скалюк Р.В. Сутність та значення фінансових результатів в системі розвитку господарської діяльності промислових підприємств. *Наукові праці Кіровоградського національного технічного університету. Економічні науки*. 2010. Випуск 18. Ч.І. С. 135-141.

- 29.Скворцова А.О. Роль аналізу фінансових результатів у забезпеченні успішності вітчизняних підприємств в умовах воєнного конфлікту. Нові горизонти розвитку бізнесу в умовах сучасних викликів. Можливості та механізми підтримки бізнесу в умовах європейської інтеграції: матер. Міжнар. наук.-практ. конф. здобувачів вищ. освіти і молодих вчених, м. Харків, 26 квітня 2024 р. Харків : ДБТУ, 2024. С. 254-256.
- 30.Скорнякова, Ю., Мордвинов, К. (2025). Фінансові результати діяльності підприємства: принципи обліку та облікова політика. *Економіка та суспільство*, (71). <https://doi.org/10.32782/2524-0072/2025-71-9>
- 31.Сова О. Ю. Механізм формування прибутку підприємств у ринкових умовах. URL: [https://library.krok.edu.ua/media/library/category/materiali-konferentsij/sova\\_0028.pdf](https://library.krok.edu.ua/media/library/category/materiali-konferentsij/sova_0028.pdf) (дата звернення 14.04.2025)
- 32.Міщук Є.В., Поліщук І.Г. Роль аналізу і управління фінансовими результатами в стратегії управління підприємницькою діяльністю. DOI: 10.32702/2306-6814.2024.23.14
- 33.Фінансова аналітика ПрАТ «КАМЕТ-СТАЛЬ». URL: <https://clarity-project.info/edr/05393085/finances> (дата звернення 23.05.2025)
- 34.Фінансова звітність ПрАТ «КАМЕТ-СТАЛЬ» за 2022 рік. URL: [https://clarity-project.info/edr/05393085/yearly-finances?current\\_year=2022](https://clarity-project.info/edr/05393085/yearly-finances?current_year=2022) (дата звернення 25.05.2025)
- 35.Фінансова звітність ПрАТ «КАМЕТ-СТАЛЬ» за 2023 рік. URL: [https://clarity-project.info/edr/05393085/yearly-finances?current\\_year=2023](https://clarity-project.info/edr/05393085/yearly-finances?current_year=2023) (дата звернення 25.05.2025)
- 36.Фінансова звітність ПрАТ «КАМЕТ-СТАЛЬ» за 2024 рік. URL: [https://clarity-project.info/edr/05393085/yearly-finances?current\\_year=2024](https://clarity-project.info/edr/05393085/yearly-finances?current_year=2024) (дата звернення 25.05.2025)
- 37.Фірман Н. Я., Вашків О. П. Економічна сутність фінансового результату підприємства. *Східна Європа: економіка, бізнес та управління*. 2019. Вип. 5 (22). С. 162-168.
- 38.Шипіна С. Б. Сутність поняття «фінансові результати» як об'єкта

бухгалтерського обліку. *Вісник ЖДТУ*. 2012. № 1(59). С. 229–232.

39.Фінанси підприємств: навчальний посібник / [Ситник Н. С., Смолінська С.Д., Ясіновська І.Ф.]; за заг. ред. Н. С. Ситник. - Львів: ЛНУ імені Івана Франка, 2020. - 402 с.

25.05.2025

В.Т.Новосельцева

## Додаток А1

## ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "КАМЕТ-СТАЛЬ"

Дата звіту	26,02,2025
Період	2024 рік, 12 міс
Бухгалтер	<a href="#">Іванова Олена Анатоліївна</a>
КАТОТТГ	UA12040150010056523
Кількість працівників	6 795

## Баланс (Звіт про фінансовий стан)

## АКТИВ

Назва рядка	Код рядка	На початок звітного періоду, тис, грн	На кінець звітного періоду, тис, грн
I, Необоротні активи Нематеріальні активи	1000	72 660,00	35 076,00
первісна вартість	1001	182 140,00	165 298,00
накопичена амортизація	1002	-109 480,00	-130 222,00
Незавершені капітальні інвестиції	1005	2 683 830,00	2 153 731,00
Основні засоби	1010	3 575 516,00	5 977 684,00
первісна вартість	1011	6 952 102,00	6 282 875,00
знос	1012	-3 376 586,00	-305 191,00
Інвестиційна нерухомість	1015	0,00	
первісна вартість	1016	0,00	
знос	1017	0,00	
Довгострокові біологічні активи	1020	0,00	
первісна вартість	1021	0,00	
накопичена амортизація	1022	0,00	
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0,00	
інші фінансові інвестиції	1035	0,00	
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	71 633,00	81 231,00
Відстрочені податкові активи	1045	330 899,00	33 527,00
Гудвіл	1050	0,00	
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0,00	
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0,00	
Інші необоротні активи	1090	0,00	
Усього за розділом I	1095	6 734 538,00	8 281 249,00
II, Оборотні активи Запаси	1100	3 335 877,00	3 677 305,00
Виробничі запаси	1101	1 291 618,00	2 847 325,00
Незавершене виробництво	1102	773 925,00	664 251,00
Готова продукція	1103	1 264 527,00	165 729,00
Товари	1104	5 807,00	
Поточні біологічні активи	1110	0,00	
Депозити перестраховання	1115	0,00	
Векселі одержані	1120	0,00	
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	24 645 624,00	25 510 347,00
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	198 870,00	1 812 864,00
з бюджетом	1135	533 526,00	868 709,00
у тому числі з податку на прибуток	1136	289 416,00	266 049,00
з нарахованих доходів	1140	0,00	

Назва рядка	Код рядка	На початок звітного періоду, тис, грн	На кінець звітного періоду, тис, грн
із внутрішніх розрахунків	1145	0,00	
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	2 733 932,00	2 653 326,00
Поточні фінансові інвестиції	1160	0,00	
Гроші та їх еквіваленти	1165	3 257 860,00	2 640 739,00
Готівка	1166	0,00	
Рахунки в банках	1167	3 257 860,00	2 640 739,00
Витрати майбутніх періодів	1170	304 311,00	346 391,00
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0,00	
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	0,00	
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0,00	
резервах незароблених премій	1183	0,00	
інших страхових резервах	1184	0,00	
Інші оборотні активи	1190	3 229 462,00	2 967 718,00
Усього за розділом II	1195	38 239 462,00	40 477 399,00
III, Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0,00	
Баланс	1300	44 974 000,00	48 758 648,00

## Пасив

Назва рядка	Код рядка	На початок звітного періоду, тис, грн	На кінець звітного періоду, тис, грн
I, Власний капітал Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	170 584,00	170 584,00
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0,00	
Капітал у дооцінках	1405	388 394,00	2 013 719,00
Додатковий капітал	1410	22 931,00	22 931,00
Емісійний дохід	1411	22 931,00	22 931,00
Накопичені курсові різниці	1412	0,00	
Резервний капітал	1415	0,00	
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-2 042 240,00	-2 146 252,00
Неоплачений капітал	1425	0,00	
Вилучений капітал	1430	0,00	
Інші резерви	1435	0,00	
Усього за розділом I	1495	-1 460 331,00	60 982,00
II, Довгострокові зобов'язання і забезпечення Відстрочені податкові зобов'язання	1500	0,00	
Пенсійні зобов'язання	1505	284 912,00	533 263,00
Довгострокові кредити банків	1510	0,00	
Інші довгострокові зобов'язання	1515	1 906,00	17 340,00
Довгострокові забезпечення	1520	0,00	
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0,00	
Цільове фінансування	1525	0,00	
Благодійна допомога	1526	0,00	
Страхові резерви	1530	0,00	
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язань	1531	0,00	
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	0,00	
резерв незароблених премій	1533	0,00	
інші страхові резерви	1534	0,00	
Інвестиційні контракти	1535	0,00	
Призовий фонд	1540	0,00	

Назва рядка	Код рядка	На початок звітної періоду, тис, грн	На кінець звітної періоду, тис, грн
Резерв на виплату джек-поту	1545	0,00	
Усього за розділом II	1595	286 818,00	550 603,00
Ш, Поточні зобов'язання і забезпечення Короткострокові кредити банків	1600	0,00	
Векселі видані	1605	0,00	
Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610	953,00	7 117,00
товари, роботи, послуги	1615	39 284 367,00	42 902 391,00
розрахунками з бюджетом	1620	106 101,00	109 069,00
у тому числі з податку на прибуток	1621	0,00	
розрахунками зі страхування	1625	23 113,00	18 742,00
розрахунками з оплати праці	1630	81 388,00	68 217,00
за одержаними авансами	1635	1 761 829,00	1 818 119,00
за розрахунками з учасниками	1640	0,00	
із внутрішніх розрахунків	1645	0,00	
за страховою діяльністю	1650	0,00	
Поточні забезпечення	1660	221 672,00	218 697,00
Доходи майбутніх періодів	1665	0,00	
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0,00	
Інші поточні зобов'язання	1690	4 668 090,00	3 004 711,00
Усього за розділом III	1695	46 147 513,00	48 147 063,00
IV, Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0,00	
V, Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0,00	
Баланс	1900	44 974 000,00	48 758 648,00

## Продовження додатку А1

### Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)

#### Фінансові результати

Назва рядка	Код рядка	За звітний період, тис, грн	За аналогічний період попереднього року, тис, грн
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	52 388 174,00	43 071 732,00
Чисті зароблені страхові премії	2010		0,00
Премії підписані, валова сума	2011		0,00
Премії, передані у перестраховання	2012		0,00
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		0,00
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		0,00
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	49 936 748,00	41 270 650,00
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		0,00
Валовий: прибуток	2090	2 451 426,00	1 801 082,00
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		0,00
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		0,00
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		0,00
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		0,00
Інші операційні доходи	2120	229 474,00	744 898,00
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121		0,00
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		0,00
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123		0,00
Адміністративні витрати	2130	542 652,00	440 708,00
Витрати на збут	2150	2 209 431,00	2 204 913,00
Інші операційні витрати	2180	255 056,00	999 931,00
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		0,00
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		0,00
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток			
збиток	2195	326 239,00	1 099 572,00
Дохід від участі в капіталі	2200		0,00
Інші фінансові доходи	2220	38 715,00	34 386,00
Інші доходи	2240	75 308,00	106 431,00
Дохід від благодійної допомоги	2241		0,00
Фінансові витрати	2250	60 993,00	66 219,00
Втрати від участі в капіталі	2255		0,00
Інші витрати	2270	11 044,00	76 670,00
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		0,00

Назва рядка	Код рядка	За звітний період, тис, грн	За аналогічний період попереднього року, тис, грн
збиток	2295	284 253,00	1 101 644,00
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	46 548,00	189 311,00
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		0,00
збиток	2355	237 705,00	912 333,00

## Сукупний дохід

Назва рядка	Код рядка	За звітний період, тис, грн	За аналогічний період попереднього року, тис, грн
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	2 310 766,00	-2 012,00
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405		0,00
Накопичені курсові різниці	2410		0,00
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415		0,00
Інший сукупний дохід	2445	-184 460,00	-44 627,00
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	2 126 306,00	-46 639,00
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	367 288,00	-8 395,00
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	1 759 018,00	-38 244,00
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	1 521 313,00	-950 577,00

## Елементи операційних витрат

Назва рядка	Код рядка	За звітний період, тис, грн	За аналогічний період попереднього року, тис, грн
Матеріальні затрати	2500	44 275 101,00	42 643 964,00
Витрати на оплату праці	2505	2 138 174,00	1 919 147,00
Відрахування на соціальні заходи	2510	458 182,00	408 990,00
Амортизація	2515	1 712 441,00	1 194 015,00
Інші операційні витрати	2520	6 590 644,00	6 513 909,00
Разом	2550	55 174 542,00	52 680 025,00

## Розрахунок показників прибутковості акцій

Назва рядка	Код рядка	За звітний період, грн	За аналогічний період попереднього року, грн
Середньорічна кількість простих акцій	2600	682 337 284,00	682 337 284,00
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	682 337 284,00	682 337 284,00
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-0,35	-1,34
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-0,35	-1,34
Дивіденди на одну просту акцію	2650		0,00

## Додаток А2

**ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "КАМЕТ-СТАЛЬ"**[#05393085](#)

Дата звіту	28,02,2024
Період	2023 рік, 12 міс
Бухгалтер	<a href="#">Іванова Олена Анатоліївна</a>
КАТОТТГ	UA12040150010395824
Кількість працівників	7 114

**Баланс (Звіт про фінансовий стан)****Актив**

Назва рядка	Код рядка	На початок звітнього періоду, тис, грн	На кінець звітнього періоду, тис, грн
I, Необоротні активи Нематеріальні активи	1000	110 886,00	72 660,00
первісна вартість	1001	182 140,00	182 140,00
накопичена амортизація	1002	-71 254,00	109 480,00
Незавершені капітальні інвестиції	1005	2 004 688,00	2 683 830,00
Основні засоби	1010	4 085 219,00	3 575 516,00
первісна вартість	1011	6 500 589,00	6 952 102,00
знос	1012	-2 415 370,00	-3 376 586,00
Інвестиційна нерухомість	1015	0,00	
первісна вартість	1016	0,00	
знос	1017	0,00	
Довгострокові біологічні активи	1020	0,00	
первісна вартість	1021	0,00	
накопичена амортизація	1022	0,00	
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0,00	
інші фінансові інвестиції	1035	0,00	
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	63 168,00	71 633,00
Відстрочені податкові активи	1045	133 193,00	330 899,00
Гудвіл	1050	0,00	
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0,00	
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0,00	

Назва рядка	Код рядка	На початок звітнього періоду, тис, грн	На кінець звітнього періоду, тис, грн
Інші необоротні активи	1090	0,00	
Усього за розділом I	1095	6 397 154,00	6 734 538,00
II, Оборотні активи Запаси	1100	3 817 073,00	3 335 877,00
Виробничі запаси	1101	2 244 675,00	1 291 618,00
Незавершене виробництво	1102	761 313,00	773 925,00
Готова продукція	1103	803 462,00	1 264 527,00
Товари	1104	7 623,00	5 807,00
Поточні біологічні активи	1110	0,00	
Депозити перестраховання	1115	0,00	
Векселі одержані	1120	0,00	
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	15 086 470,00	24 645 624,00
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	102 231,00	198 870,00
з бюджетом	1135	539 948,00	533 526,00
у тому числі з податку на прибуток	1136	132 964,00	289 416,00
з нарахованих доходів	1140	0,00	
із внутрішніх розрахунків	1145	0,00	
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	2 870 503,00	2 733 932,00
Поточні фінансові інвестиції	1160	0,00	
Гроші та їх еквіваленти	1165	772 809,00	3 257 860,00
Готівка	1166	0,00	
Рахунки в банках	1167	772 809,00	3 257 860,00
Витрати майбутніх періодів	1170	180 139,00	304 311,00
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0,00	
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	0,00	
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0,00	
резервах незароблених премій	1183	0,00	
інших страхових резервах	1184	0,00	
Інші оборотні активи	1190	2 470 697,00	3 229 462,00
Усього за розділом II	1195	25 839 870,00	38 239 462,00
III, Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0,00	
Баланс	1300	32 237 024,00	44 974 000,00

## Пасив

Назва рядка	Код рядка	На початок	На кінець
		звітного періоду, тис, грн	звітного періоду, тис, грн
I, Власний капітал Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	170 584,00	170 584,00
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0,00	
Капітал у дооцінках	1405	483 665,00	388 394,00
Додатковий капітал	1410	22 931,00	22 931,00
Емісійний дохід	1411	22 931,00	22 931,00
Накопичені курсові різниці	1412	0,00	
Резервний капітал	1415	0,00	
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-1 186 934,00	-2 042 240,00
Неоплачений капітал	1425	0,00	
Вилучений капітал	1430	0,00	
Інші резерви	1435	0,00	
Усього за розділом I	1495	-509 754,00	-1 460 331,00
II, Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	0,00	
Пенсійні зобов'язання	1505	215 722,00	284 912,00
Довгострокові кредити банків	1510	0,00	
Інші довгострокові зобов'язання	1515	2 639,00	1 906,00
Довгострокові забезпечення	1520	0,00	
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0,00	
Цільове фінансування	1525	0,00	
Благодійна допомога	1526	0,00	
Страхові резерви	1530	0,00	
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язань	1531	0,00	
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	0,00	
резерв незароблених премій	1533	0,00	
інші страхові резерви	1534	0,00	
Інвестиційні контракти	1535	0,00	
Призовий фонд	1540	0,00	
Резерв на виплату джек-поту	1545	0,00	
Усього за розділом II	1595	218 361,00	286 818,00
Ш, Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	0,00	
Векселі видані	1605	0,00	

Назва рядка	Код рядка	На початок звітнього періоду, тис, грн	На кінець звітнього періоду, тис, грн
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	29 526,00	953,00
товари, роботи, послуги	1615	24 257 846,00	39 284 367,00
розрахунками з бюджетом	1620	77 775,00	106 101,00
у тому числі з податку на прибуток	1621	0,00	
розрахунками зі страхування	1625	15 144,00	23 113,00
розрахунками з оплати праці	1630	59 965,00	81 388,00
за одержаними авансами	1635	3 442 142,00	1 761 829,00
за розрахунками з учасниками	1640	0,00	
із внутрішніх розрахунків	1645	0,00	
за страховою діяльністю	1650	0,00	
Поточні забезпечення	1660	179 069,00	221 672,00
Доходи майбутніх періодів	1665	0,00	
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0,00	
Інші поточні зобов'язання	1690	4 466 950,00	4 668 090,00
Усього за розділом III	1695	32 528 417,00	46 147 513,00
IV, Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0,00	
V, Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0,00	
Баланс	1900	32 237 024,00	44 974 000,00

## Продовження додатку А2

## Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)

## Фінансові результати

Назва рядка	Код рядка	За звітний період, тис, грн	За аналогічний період попереднього року, тис, грн
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	43 071 732,00	37 850 282,00
Чисті зароблені страхові премії	2010		0,00
Премії підписані, валова сума	2011		0,00
Премії, передані у перестраховання	2012		0,00
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		0,00
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		0,00
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	41 270 650,00	39 414 450,00
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		0,00
Валовий: прибуток	2090	1 801 082,00	
збиток	2095		1 564 168,00
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		0,00
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		0,00
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		0,00
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		0,00
Інші операційні доходи	2120	744 898,00	2 852 284,00
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121		0,00
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		0,00
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123		0,00
Адміністративні витрати	2130	440 708,00	439 569,00
Витрати на збут	2150	2 204 913,00	1 707 307,00
Інші операційні витрати	2180	999 931,00	255 148,00

Назва рядка	Код рядка	За звітний період, тис, грн	За аналогічний період попереднього року, тис, грн
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		0,00
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		0,00
збиток	2195	1 099 572,00	1 113 908,00
Дохід від участі в капіталі	2200		0,00
Інші фінансові доходи	2220	34 386,00	21 817,00
Інші доходи	2240	106 431,00	95 451,00
Дохід від благодійної допомоги	2241		0,00
Фінансові витрати	2250	66 219,00	45 052,00
Втрати від участі в капіталі	2255		0,00
Інші витрати	2270	76 670,00	32 548,00
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		0,00
збиток	2295	1 101 644,00	1 074 240,00
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	189 311,00	191 121,00
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		0,00
збиток	2355	912 333,00	883 119,00

## Сукупний дохід

Назва рядка	Код рядка	За звітний період, тис, грн	За аналогічний період попереднього року, тис, грн
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-2 012,00	-526,00
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405		0,00
Накопичені курсові різниці	2410		0,00
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415		0,00
Інший сукупний дохід	2445	-44 627,00	237 408,00
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-46 639,00	236 882,00
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-8 395,00	42 639,00
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-38 244,00	194 243,00

Назва рядка	Код рядка	За	
		За звітний період, тис, грн	аналогічний період попереднього року, тис, грн
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	-950 577,00	-688 876,00

### Елементи операційних витрат

Назва рядка	Код рядка	За	
		За звітний період, тис, грн	аналогічний період попереднього року, тис, грн
Матеріальні затрати	2500	42 643 964,00	42 218 013,00
Витрати на оплату праці	2505	1 919 147,00	1 925 216,00
Відрахування на соціальні заходи	2510	408 990,00	411 999,00
Амортизація	2515	1 194 015,00	1 039 988,00
Інші операційні витрати	2520	6 513 909,00	7 592 948,00
Разом	2550	52 680 025,00	53 188 164,00

### Розрахунок показників прибутковості акцій

Назва рядка	Код рядка	За	
		За звітний період, грн	аналогічний період попереднього року, грн
Середньорічна кількість простих акцій	2600	682 337 284,00	682 337 284,00
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	682 337 284,00	682 337 284,00
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-1,34	-1,29
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-1,34	-1,29
Дивіденди на одну просту акцію	2650		0,00

## Додаток АЗ

Дата звіту 24,02,2023  
 Період 2022 рік, 12 міс  
 Бухгалтер [Іванова Олена Анатоліївна](#)  
 КАТОТТГ UA12040150010395824  
 Кількість працівників 8 670

## Баланс (Звіт про фінансовий стан)

## АКТИВ

Назва рядка	Код рядка	На початок звітного періоду, тис, грн	На кінець звітного періоду, тис, грн
I, Необоротні активи Нематеріальні активи	1000	157 116,00	110 886,00
первісна вартість	1001	181 597,00	182 140,00
накопичена амортизація	1002	24 481,00	-71 254,00
Незавершені капітальні інвестиції	1005	1 478 414,00	2 004 688,00
Основні засоби	1010	4 380 270,00	4 085 219,00
первісна вартість	1011	6 000 160,00	6 500 589,00
знос	1012	1 619 890,00	-2 415 370,00
Інвестиційна нерухомість	1015	0,00	
первісна вартість	1016	0,00	
знос	1017	0,00	
Довгострокові біологічні активи	1020	0,00	
первісна вартість	1021	0,00	
накопичена амортизація	1022	0,00	
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0,00	
інші фінансові інвестиції	1035	0,00	
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	55 704,00	63 168,00
Відстрочені податкові активи	1045	0,00	133 193,00
Гудвіл	1050	0,00	
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0,00	
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0,00	
Інші необоротні активи	1090	0,00	
Усього за розділом I	1095	6 071 504,00	6 397 154,00
II, Оборотні активи Запаси	1100	4 545 214,00	3 817 073,00
Виробничі запаси	1101	2 227 203,00	2 244 675,00
Незавершене виробництво	1102	960 354,00	761 313,00
Готова продукція	1103	1 352 411,00	803 462,00
Товари	1104	5 246,00	7 623,00
Поточні біологічні активи	1110	0,00	
Депозити перестраховання	1115	0,00	
Векселі одержані	1120	0,00	
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	8 187 840,00	15 086 470,00
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	49 181,00	102 231,00
з бюджетом	1135	688 811,00	539 948,00
у тому числі з податку на прибуток	1136	132 964,00	132 964,00
з нарахованих доходів	1140	0,00	
із внутрішніх розрахунків	1145	0,00	
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	158 316,00	2 870 503,00
Поточні фінансові інвестиції	1160	0,00	

Назва рядка	Код рядка	На початок звітного періоду, тис, грн	На кінець звітного періоду, тис, грн
Г роші та їх еквіваленти	1165	321 191,00	772 809,00
Готівка	1166	0,00	
Рахунки в банках	1167	321 191,00	772 809,00
Витрати майбутніх періодів	1170	79 923,00	180 139,00
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0,00	
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	0,00	
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0,00	
резервах незароблених премій	1183	0,00	
інших страхових резервах	1184	0,00	
Інші оборотні активи	1190	769 182,00	2 470 697,00
Усього за розділом II	1195	14 799 658,00	25 839 870,00
III, Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0,00	
Баланс	1300	20 871 162,00	32 237 024,00

## Пасив

Назва рядка	Код рядка	На початок звітного періоду, тис, грн	На кінець звітного періоду, тис, грн
I, Власний капітал Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	170 584,00	170 584,00
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0,00	
Капітал у дооцінках	1405	342 620,00	483 665,00
Додатковий капітал	1410	22 931,00	22 931,00
Емісійний дохід	1411	22 931,00	22 931,00
Накопичені курсові різниці	1412	0,00	
Резервний капітал	1415	0,00	
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-357 014,00	-1 186 934,00
Неоплачений капітал	1425	0,00	
Вилучений капітал	1430	0,00	
Інші резерви	1435	0,00	
Усього за розділом I	1495	179 121,00	-509 754,00
II, Довгострокові зобов'язання і забезпечення	1500	15 290,00	
Відстрочені податкові зобов'язання			
Пенсійні зобов'язання	1505	314 458,00	215 722,00
Довгострокові кредити банків	1510	0,00	
Інші довгострокові зобов'язання	1515	2 793,00	2 639,00
Довгострокові забезпечення	1520	0,00	
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0,00	
Цільове фінансування	1525	38,00	
Благодійна допомога	1526	0,00	
Страхові резерви	1530	0,00	
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язань	1531	0,00	
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	0,00	
резерв незароблених премій	1533	0,00	
інші страхові резерви	1534	0,00	
Інвестиційні контракти	1535	0,00	
Призовий фонд	1540	0,00	
Резерв на виплату джек-поту	1545	0,00	
Усього за розділом II	1595	332 579,00	218 361,00
III, Поточні зобов'язання і забезпечення	1600	0,00	
Короткострокові кредити банків	1600	0,00	
Векселі видані	1605	0,00	

<b>Назва рядка</b>	<b>Код рядка</b>	<b>На початок звітної періоду, тис, грн</b>	<b>На кінець звітної періоду, тис, грн</b>
Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610	698,00	29 526,00
товари, роботи, послуги	1615	11 138 474,00	24 257 846,00
розрахунками з бюджетом	1620	58 330,00	77 775,00
у тому числі з податку на прибуток	1621	0,00	
розрахунками зі страхування	1625	22 345,00	15 144,00
розрахунками з оплати праці	1630	87 346,00	59 965,00
за одержаними авансами	1635	9 270,00	3 442 142,00
за розрахунками з учасниками із внутрішніх розрахунків	1640	0,00	
за страховою діяльністю	1645	0,00	
Поточні забезпечення	1650	0,00	
Поточні забезпечення	1660	116 050,00	179 069,00
Доходи майбутніх періодів	1665	0,00	
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0,00	
Інші поточні зобов'язання	1690	8 926 949,00	4 466 950,00
Усього за розділом III	1695	20 359 462,00	32 528 417,00
IV, Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0,00	
V, Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0,00	
Баланс	1900	20 871 162,00	32 237 024,00

## Продовження додатку АЗ

## Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)

## Фінансові результати

Назва рядка	Код рядка	За звітний період, тис, грн	За аналогічний період попереднього року, тис, грн
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	37 850 282,00	19 782 704,00
Чисті зароблені страхові премії	2010		0,00
Премії підписані, валова сума	2011		0,00
Премії, передані у перестраховання	2012		0,00
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		0,00
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		0,00
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	39 414 450,00	18 644 060,00
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		0,00
Валовий: прибуток	2090		1 138 644,00
збиток	2095	1 564 168,00	
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		0,00
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		0,00
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		0,00
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		0,00
Інші операційні доходи	2120	2 852 284,00	281 002,00
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121		0,00
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		0,00
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123		0,00
Адміністративні витрати	2130	439 569,00	230 339,00
Витрати на збут	2150	1 707 307,00	714 070,00
Інші операційні витрати	2180	255 148,00	357 888,00
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		0,00
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		0,00
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190		117 349,00
збиток	2195	1 113 908,00	
Дохід від участі в капіталі	2200		0,00
Інші фінансові доходи	2220	21 817,00	8 533 460,00
Інші доходи	2240	95 451,00	5 050,00
Дохід від благодійної допомоги	2241		0,00
Фінансові витрати	2250	45 052,00	8 495 937,00
Втрати від участі в капіталі	2255		0,00
Інші витрати	2270	32 548,00	8 502,00
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		0,00
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290		151 420,00
збиток	2295	1 074 240,00	

Назва рядка	Код рядка	За звітний період, тис, грн	За аналогічний період попереднього року, тис, грн
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	191 121,00	-31 143,00
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		0,00
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350		120 277,00
збиток	2355	883 119,00	

## Сукупний дохід

Назва рядка	Код рядка	За звітний період, тис, грн	За аналогічний період попереднього року, тис, грн
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-526,00	-7 528,00
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405		0,00
Накопичені курсові різниці	2410		0,00
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415		0,00
Інший сукупний дохід	2445	237 408,00	30 030,00
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	236 882,00	22 502,00
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	42 639,00	4 052,00
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	194 243,00	18 450,00
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	-688 876,00	138 727,00

## Елементи операційних витрат

Назва рядка	Код рядка	За звітний період, тис, грн	За аналогічний період попереднього року, тис, грн
Матеріальні затрати	2500	42 218 013,00	24 456 168,00
Витрати на оплату праці	2505	1 925 216,00	984 394,00
Відрахування на соціальні заходи	2510	411 999,00	210 064,00
Амортизація	2515	1 039 988,00	658 123,00
Інші операційні витрати	2520	7 592 948,00	2 152 724,00
Разом	2550	53 188 164,00	28 461 473,00

## Розрахунок показників прибутковості акцій

Назва рядка	Код рядка	За звітний період, грн	За аналогічний період попереднього року, грн
Середньорічна кількість простих акцій	2600	682 337 284,00	682 337 284,00
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	682 337 284,00	682 337 284,00
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-1,29	0,18
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-1,29	0,18
Дивіденди на одну просту акцію	2650		0,00

## Додаток Б

### ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "КАМЕТ-СТАЛЬ"

#### Фінансова аналітика

Основні показники (за 2024 рік):

Доходи:

**52 388 174 тис грн**

21.63%

Чистий прибуток:

**-237 705 тис грн**

73.95%

Активи:

**48 758 648 тис грн**

8.42%

Історичні показники:

	2020 рік	2021 рік	2022 рік	2023 рік	2024 рік
Кількість персоналу	-	4 360	8 670	7 114	6 795
Дохід (тис грн)	3 508 474	19 782 704	37 850 282	43 071 732	52 388 174
Чистий прибуток (тис грн)	-	120 277	-883 119	-912 333	-237 705
Активи (тис грн)	10 376 543	20 871 162	32 237 024	44 974 000	48 758 648
Гроші та їх еквіваленти (тис грн)	15 422	321 191	772 809	3 257 860	2 640 739
Довгострокові зобов'язання (тис грн)	242 107	332 579	218 361	286 818	550 603
Поточні зобов'язання (тис грн)	8 320 414	20 359 462	32 528 417	46 147 513	48 147 063
Власний капітал (тис грн)	1 814 022	179 121	-509 754	-1 460 331	60 982

Джерело: <https://clarity-project.info/edr/05393085/finances>

Фінансові індикатори:					
	2020 рік	2021 рік	2022 рік	2023 рік	2024 рік
Коефіцієнт поточної ліквідності	0.99	0.73	0.79	0.83	0.84
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0.00	0.02	0.02	0.07	0.05
Коефіцієнт швидкої ліквідності	0.96	0.50	0.68	0.76	0.76
Коефіцієнт автономії	0.17	0.01	-0.02	-0.03	0.00
Рентабельність активів (ROA)	-	0.01	-0.02	-0.02	0.03
Рентабельність власного капіталу (ROE)	-	0.12	4.17	0.96	-2.17
Чиста маржа	-	0.01	-0.02	-0.02	0.03
Коефіцієнт покриття необоротних активів власним капіталом	0.85	0.03	-0.08	-0.22	0.01
Коефіцієнт заборгованості	0.80	0.98	1.01	1.03	0.99

Джерело: <https://clarity-project.info/edr/05393085/finances>